Нацыянальная
ЭКАНАМІЧНАЯ ГАЗЕТА

№ 48 (206)
27 лістапада 1996 года
Выходзіць са снежня 1992 г.
Кошт у розніцу 9000 руб.

НАЦИОНАЛЬНАЯ ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ГАЗЕТА ✲ NATIONAL ECONOMIC GAZETTE

ОЖИДАНИЕ РЕЗИДЕНТА

С 1 декабря 1996 года начинается регистрация субъектов хозяйствования в свободной экономической зоне «Брест»

Собственно зона состоит из двух земельных участков. Первый, площадью 475 га, пролегает от автомагистрали Брест—Минск до аэропорта, который, правда, не относится к субъектам СЭЗ и хозяйствует на общих основаниях. Но, несомненно, в первую очередь рассчитывает на обслуживание будущих резидентов. А пока современный комплекс пребывает в запустении: на летном поле не видно самолетов, в здании — пассажиров.

В будущем при избытке инвесторов возможно расширение зоны за границу автомагистрали, вплоть до идущей параллельно железной дороги Брест—Минск. Это многократно увеличит площадь участка, предназначенного прежде всего для организации производства, строительства офисов и жилья. Пока же зона представляет собой чистое поле. По словам главы администрации СЭЗ Николая Кривецкого, зона преднамеренно создавалась на незастроенной территории. Иностранный инвестор неохотно идет на существующее предприятие — ему дешевле построить новое.

Пока лишь один объект действует в зоне: с обеих сторон магистрали размещена респектабельная автозаправка российского "ЛУКойла", построенная, правда, задолго до провозглашения СЭЗ. То ли случайность, то ли тонкое предвидение, то ли своевременная конфиденциальная информированность...

Больший участок площадью около 6 тыс.га расположен вдоль белорусско-польской границы и "привязан" к двум объектам: автопереходу Козловичи—Кукурыки и предприятию "Брествнештранс". Последнее, опять-таки, лишь граничит с зоной, но является важнейшей частью ее инфраструктуры. Здесь сходятся европейская колея и две "наших", широких. Когда-то на площадках терминала скапливалось до 20 тыс.контейнеров: здесь начинался "великий транссибирский контейнерный путь" к Дальнему Востоку. Теперь площадки пусты, обслуживают здесь в основном перегрузку черных и цветных металлов из России на Запад и европейской бытовой техники — в Россию. Огромный склад площадью 20 тыс.кв.метров под крышу забит картонными кубами "Ariston" и "Indesit".

124 следящих видеокамеры, 50 компьютеризованных рабочих мест, соединенных оптоволоконным кабелем (упомянутый склад обслуживают лишь трое!), десятки грузовиков, европейская мойка, обогреваемые и холодильные склады... Несмотря на затишье (мощности предприятия используются лишь на 20—30%), всю прибыль за последние два года предприятие вкладывало в развитие, 800 тыс.долларов — только за 1995 год. Капиталом фирмы владеют, помимо коллектива, немецкая сторона, российская (бывший прародитель — московский "Союзвнештранс") и коммунальные структуры Бреста. Надо полагать, ожидают скорого изменения конъюнктуры, поскольку этот участок зоны рассчитан прежде всего на обслуживание международного грузопотока.

Презентацию СЭЗ администрация приурочила к проведению в Бресте белорусско-польско-немецкой кооперационной биржи. Хозяева и польские гости всячески подчеркивали перспективы сотрудничества сопредельных территорий. Но совершенно очевидно, что прежде всего им предстоит конкурировать.

Поляки прошли организационный период еще в 1988 году, когда правительство приняло решение о создании свободных таможенных зон. Одна из них возникла в Малашевичах, около Тересполя. За минувшие годы поляки построили там мясоперерабатывающий и газонаполнительный заводы, ориентированный на СНГ центр агроторговли, реализуют новые инвестиционные проекты. Железнодорожный терминал в Малашевичах уже сейчас перерабатывает 24 тыс.тонн транзитных грузов в сутки. Пока брестский аэропорт ожидает пассажиров, поляки переоборудуют военный аэродром под грузоперевозки.

Вольдемар Малэса, начальник отдела экономического развития администрации Бяло-Подлясского воеводства, заметил: "Создание зоны — длительный процесс. Догонят ли нас белорусы, где предпочтет инвестор вкладывать деньги — в Бресте или Тересполе — покажет время. У каждой стороны есть свой шанс". Тактично. При осмотре зоны один из гостей с непередаваемой польской иронией сказал откровенней: "Чтобы это заработало, надо еще поработать"...

В этом заинтересована и сопредельная сторона. В километровых очередях к автопереходу "Козловичи" стопорятся и польские машины, их тоже трясет на колдобинах нашей лучшей "автострады". Развитие приграничной инфраструктуры и в более широком смысле важнейшей автомагистрали — на пользу всей Европе. Инвестиции в Брест, очевидно, пойдут.

(Окончание на с. 3)

ПРИГЛАШАЕМ НА СЕМИНАР

Редакция "Нацыянальнай эканамічнай газеты" и агентство "ЭКОИНФОРМ"

проводят 29 ноября 1996 года семинар

для бухгалтеров и руководителей предприятий, на котором будут рассмотрены следующие темы:

1. Новое в порядке формирования состава затрат, включаемых в себестоимость продукции (работ, услуг).
2. Актуальные вопросы бухгалтерского учета внешнеэкономической деятельности.
3. Новое в бухгалтерском учете лизинговых операций.

Перед участниками семинара выступят лучшие аудиторы республики, ведущие специалисты Министерства финансов РБ.

Каждый участник семинара получит новую редакцию "Основных положений по составу затрат, включаемых в себестоимость продукции (работ, услуг)", книгу Л.Филипенко "Бухучет лизинговых операций", другие нормативные документы.

Стоимость участия в семинаре одного человека — 495000 рублей (с обедом).

Деньги перечислять на р/с 3012003532009 в Белвнешэкономбанке, код 0226. Получатель — "Экоинформ".

Семинар пройдет с 10 до 17 часов в актовом зале института "Белпроект" (пр-т Машерова, 23, первый подъезд, 2 этаж).

Справки по телефонам: (017) 253-05-78, 226-97-87.

ОТ СРЕДЫ
СОБЫТИЯ
ФАКТЫ
МНЕНИЯ
ДО СРЕДЫ

Референдум определил победителей. И побежденных

Итак, референдум, державший несколько месяцев в напряжении белорусское общество, состоялся. Согласно предварительным итогам, в нем участвовала подавляющая часть наших соотечественников — 84,2% от внесенных в списки. В споре двух вариантов конституционного переустройства Беларуси убедительную победу одержал президентский проект Основного Закона. Следовательно, дальнейшее развитие нашего государства пойдет по пути, предложенному Президентом Александром Лукашенко.

На 3 июля будет перенесен главный праздник страны — День независимости республики (День Республики), поскольку и на этот обязательный вопрос референдума положительно ответило девять из каждых десяти принимавших участие в нем граждан Беларуси.

Из консультативных вопросов, которые выносились А.Лукашенко на всенародный опрос, его участники не поддержали ни свободную, без ограничений, куплю и продажу земли, ни отмену смертной казни.

На удивление низким оказался общественный рейтинг вопросов, инициированных депутатами Верховного Совета. Если 8-процентная поддержка населением страны его проекта конституционной реформы с большой точностью прогнозировалась аналитиками, то отрицание двумя из каждых трех участников голосования необходимости прямых выборов руководителей местных органов, а также гласного и только из государственного бюджета финансирования всех ветвей власти достаточно неожиданно.

Иван ВАВУЛА

Отставки, назначения

Своими указами Президент Республики Беларусь А.Лукашенко принял отставку премьер-министра М.Чигиря (УП N 474 от 18.11.96г.), назначив исполняющим обязанности главы Кабинета заместителя премьер-министра С.Линга (УП N 475 от 18.11.96г.). В тот же день были освобождены от занимаемых должностей заместитель министра иностранных дел А.Санников (УП N 472 от 18.11.96г.) и министр труда А.Соснов (УП N 476 от 18.11.96г.). Оба — по собственному желанию.

"Меланж" утилизируют в Германии

27 сентября с.г. Верховный Совет республики ратифицировал Соглашение между правительствами Беларуси и ФРГ о сотрудничестве в области ликвидации ядерного оружия. А 15 октября Кабинет Министров назначил Министерство обороны исполнительным организатором по его реализации.

В соответствии с достигнутыми договоренностями немецкая сторона поможет нам в утилизации высокотоксичного ракетного топлива "меланж". По словам специалиста научно-технического комитета Министерства обороны подполковника Станислава Пилюто, реализация этого проекта позволит не только снизить экологическую угрозу, но и получить реальную выгоду. На немецкие средства будут проведены ремонтно-восстановительные работы и реконструкция станций перегрузки, все операции по транспортировке, что позволит создать дополнительные рабочие места. Предполагается, что первые 400 тонн горючего уже в нынешнем году "уедут" на Запад. Однако это произойдет после согласования ряда вопросов.

Не лишне напомнить, что и у республики есть достаточный опыт утилизации компонентов ракетного топлива, имеется и опытная установка, на которой получена конечная продукция — азотно-кальциевые удобрения. Однако отсутствие бюджетных средств не позволяет приступить к промышленной переработке "меланжа", которого у нас накопилось несколько тысяч тонн. Поэтому помощь Германии как нельзя кстати.

Геннадий ХУДИНСКИЙ

ФИНАНСЫ

1+1=1

Правление Национального банка 14 ноября 1996 года зарегистрировало присоединение к АКБ "КомплексБанк" АКБ "Бресткомбанк" с изменением наименования банка на АО "БелКомБанк". Принято решение о его перерегистрации в соответствии с Указом Президента Республики Беларусь (N 209 от 24 мая 1996г.). Решено выдать АО "БелКомБанк" лицензию на совершение банковских операций и генеральную лицензию на совершение операций в иностранной валюте.

Одновременно согласованы изменения, внесенные в устав АО "БелКомБанк", в связи с увеличением уставного фонда до 78265,5 млн.рублей.

Присоединяющийся банк "Бресткомбанк" зарегистрирован как филиал АО "БелКомБанк" без права юридического лица с регистрационным номером 886/4.

Филиалы бывшего АКБ "Бресткомбанк" перерегистрированы как филиалы АО "БелКомБанк".

Отдел банковской информации "НЭГ"

"Приорбанк" у нас пока единственный...

20—21 ноября в Вильнюсе состоялась встреча представителей банков — членов Ассоциации VISA International стран СНГ и Балтии (исключая Россию), в которой приняли участие сотрудники 23 коммерческих банков 9 стран. Беларусь на встрече представлял "Приорбанк" — единственный белорусский банк, имеющий статус полноправного члена Ассоциации VISA Int. и выпускающий ее карточки.

В настоящее время мировым лидером по количеству выпущенных карточек является VISA Int. — 54% всех эмитированных карточек (также 54% всего объема платежей, совершенных с помощью пластиковых карточек). Далее следуют Europay Int. — соответственно 38% и 30%, American Express — 4% и 11%, JCB — 3% и 3%, Diners Club — 1% и 2%.

На встрече обсуждались проблемы борьбы с мошенничеством с пластиковыми карточками, вопросы функционирования глобальной операционной системы VISA. В связи с тем, что срок действия всех карточек с логотипом VISA заканчивается 31 декабря 1999 года, то банкам необходимо будет организовать четкий переход на карты с новым сроком действия. Как заверил "НЭГ" начальник отдела банковских карточек "Приорбанка" Владимир Гусаров, данный процесс не должен вызвать затруднений у клиентов VISA, т.к. у банка достаточно времени для проведения с ними подготовительной работы.

Обсуждались также вопросы проведения действенного маркетинга по внедрению пластиковых карточек. Только 2 банка республик бывшего СССР (исключая российские), а именно: латвийский "Parex bank" и "Приорбанк", предоставляют своим клиентам — владельцам карт VISA пакет дополнительных услуг, включающих немедленную замену карты в случае ее утери, возможность ее использования в качестве телефонной карты (VISA Phone), разнообразные страховки для клиента.

Из приведенных на встрече статистических данных следует, что на сегодняшний день уровень развития "карточного" бизнеса в Беларуси можно признать вполне удовлетворительным.

Так, по показателю "Среднее количество трансакций на 1 карточку" Беларусь в своем субрегионе, включающем 29 стран, занимает 7 место после ЮАР, Эстонии, Латвии, Кении, Марокко и Словении. В среднем за I полугодие 1996 года белорус — держатель карточки VISA совершил 27 операций по карточке (в т.ч. 21 — по оплате товаров и услуг). Таким образом, белорусы использовали свои карточки в 2,45 раза чаще, чем жители построенной на нефтяных скважинах Саудовской Аравии. По показателю "Средняя сумма трансакции по карточке" Беларусь заняла 3 место, пропустив вперед только Узбекистан и Румынию.

Максим ТЯГАР

Обманутые вкладчики обретают надежду

Бизнес-план по возмещению ущерба, причиненного гражданам республики незаконной деятельностью финансовых компаний, представлен Президенту Беларуси. Об этом сообщил председатель общественного объединения пострадавших вкладчиков "За социальную справедливость" Игорь Клюев. Предполагается, что в ближайшее время документ будет подписан, так как уже рассмотрен финансовым управлением Администрации Президента и Советом Безопасности.

Кроме того, объединение совместно с Министерством финансов и Министерством предпринимательства и инвестиций разрабатывает порядок поэтапного возмещения потерянных средств. В числе первых компенсации получат инвалиды, пенсионеры и малообеспеченные люди.

Алина КИРЬЯЦКАЯ

Меморандум Всемирного банка

Завершена подготовка предварительного проекта экономического меморандума "Беларусь: цены, рынки и реформа предприятий". Он представлен в правительство республики для обсуждения. Документ включает в себя следующие основные разделы: "Экономический кризис: источники и решения", "Создание рыночно направленной среды", "Создание предприятий, ориентированных на получение прибыли"... В Меморандуме рассматриваются вопросы создания эффективной системы социальной защиты населения в условиях переходной экономики, анализируются принципиальные направления реформирования экономики Беларуси и возможные сценарии экономического развития в зависимости от темпов и содержания реформ.

Соавторами Меморандума наряду с экспертами Всемирного банка, возглавляемыми известным ученым доктором экономики Джоном Хайсеном, явились белорусские ученые и специалисты из ведущих аналитических центров страны. Для обсуждения предварительного проекта Меморандума в декабре в Минск прибудет Джон Хансен. Во время его визита предполагается ряд встреч в правительстве и Администрации Президента.

БИЗНЕС-КАЛЕНДАРЬ

Международные выставки и ярмарки в первой половине декабря

"GASTECH" — машины и оборудование для газовой промышленности, сжиженный газ, промышленные установки. 3—6 декабря, Вена. Контактный тел. 0044171-4369774, факс 4365694.

"HJSWA" — лодки, лодочные моторы и принадлежности, водолазное снаряжение, товары для водного спорта, рыболовные принадлежности. Декабрь, Амстердам. Контактный тел. 003120-5491212, факс 6464469.

"PLAST & PACK" — упаковочные машины и материалы, технология производства пластмасс, оборудование для переработки пластмасс. Декабрь, Стамбул. Контактные тел.: 0090212-2116704-05, факсы: 2671851, 2726277.

"International Fair" — лодки, товары для водного спорта. Декабрь, Париж. Контактный тел. 0033-149532700, факс 149532786.

"ELEC" — производство энергии, энергоснабжение, контрольное оборудование, автоматизированные системы, электробытовые приборы. 2—6 декабря, Париж. Контактный тел. 0033-45057168, факс 145057170.

"Fish Expo" — рыболовецкие суда, судовое оборудование, оборудование для переработки рыбы, холодильные установки. Декабрь, Бостон. Контактный тел. 001207-7723005, факс 7725059.

"Autumn Fair" — электробытовые товары, хрусталь, стекло, керамическая посуда, мебель, текстиль, одежда, украшения, часы, косметика, игрушки, спортивные товары, продукты питания. 28 ноября—6 декабря, Манама (Бахрейн). Контактный тел. 00973-550033, факс 553288.

"Vietnam Telecomp" — телекоммуникации, информтехника, компьютеры, радиотехника, оборудование офисов. 3—7 декабря, Хошимин. Контактный тел. 00852-28118897, факс 25165024.

"International Cargo Show" — авиагрузы, судовой транспорт, контейнеры. 5—8 декабря, Бомбей. Контактный тел. 0211-4560-02, факс 4560-740.

"Cosmetics Fair" — средства личной гигиены, парфюмерия. 4—8 декабря, Сеул. Контактный тел. 00822-761-2512-6, факс 7612517.

"Arab Health & Dentistry" — медицинская техника, медицинские приборы, стоматологическое оборудование, лабораторная техника, оборудование больниц, реабилитационные приборы, фармацевтика. 10—13 декабря, Дубаи. Контактный тел. 0044171-3443800, факс 344829.

"SITEX" — информационные системы, персональные компьютеры, программное обеспечение, комплектующие детали. Декабрь, Сингапур. Контактный тел. 0065-3381789, факс 3360718.

"OSEA" — морская техника. 3—6 декабря, Сингапур. "RLP" — машины и оборудование для химической промышленности, сжиженный газ. 3—6 декабря, Сингапур. Контактный тел. 0065-3384747, факс 3395651.

"Гостиницы. Офис-96" — мебель, предметы интерьера, охрана. 3—6 декабря, Одесса. Контактный тел. (0482) 63-23-64, факс (0482) 68-66-89.

"Хотите продать?" — постоянно действующая выставка в Ярославле. Контактные тел.: (0852) 303981, 222687, факс (0852) 252824.

"Forum-Fund-96" — первая международная выставка-ярмарка организаций по содействию экономическим реформам в России. 3—6 декабря, Москва. Контактный тел. (095) 135-0023.

"Медицина. Здравоохранение". 3—6 декабря, Омск. Контактные тел.:(3812) 25-7202, 23-2330, 23-0291, факс 23-2330.

"Здоровье и фармацевтика-96". 3—6 декабря, Москва. Контактный тел. (095) 255-3733, факс 205-6055.

"Здоровье Сибири-96". 10—13 декабря, Томск. Контактный тел. (3822) 22-3333.

Постоянно действующая выставка изделий медицинской техники заводов — изготовителей Республики Беларусь, Минск. Контактный тел. (0172) 34-7873.

Рождественская ярмарка. 1—12 декабря, Киев. Контактный тел. (044) 212-29-11.

Внешэкспо-96. 4—9 декабря, Киев. Контактные тел.: (044) 212-59-73, 212-24-93.

"Все для дома и офиса". 5—8 декабря, Харьков. Контактные тел.: (0572) 20-65-19, 20-18-35.

Третья международная "Великая рождественская ярмарка". 10—13 декабря, Луцк. Контактные тел.: (03322) 4-65-62, 2-45-20, 2-45-69.

"Рождественский подарок-96". 10—15 декабря, Киев. Контактные тел.: (044) 221-24-86, 221-29-25.

Межрегиональная универсальная оптовая ярмарка (совместно с областной госадминистрацией). 3—9 декабря, Винница. Контактный тел. (0432) 32-55-54.

"Invecom-96" (информационные технологии и вычислительная техника) — шестая специализированная выставка. 3—7 декабря, Санкт-Петербург. Контактные тел.: (812) 277-26-29, 271-51-52, 277-78-69.

Московский культурно-выставочный центр "Сокольники":

"ИНФОРМЭКСПО-96" — третья выставка-ярмарка информации, информационных услуг и информационных продуктов. 9—13 декабря.

"ИНТЕРТАБЛО-96" — выставка-ярмарка средств отображения информации и светотехнической аппаратуры. 9—13 декабря.

"Ручное оружие Москва-96" — выставка гражданского и служебного оружия и сопутствующих товаров. 9—15 декабря. Контактные тел.: (095) 268-63-23, 268-07-09, 268-14-07, факсы: (095) 268-08-91, 261-76-03.

Выставки АО "Экспоцентр":

"Индустрия развлечений-96". 1—3 декабря.

"Здоровье и фармацевтика-96". 3—6 декабря.

"Склад-96". 3—6 декабря.

"Интерпластика, лаки и краски-96". 3—6 декабря.

"Игрушки и рождественские подарки-96". 4—7 декабря.

Контактный тел. (095) 205-71-54.

"АЛЬКАР-ТЕЛЕПОРТ" — ДМ-агентство

ОЖИДАНИЕ РЕЗИДЕНТА

(Окончание. Начало на с. 1)

При разработке нормативной базы СЭЗ* учитывался опыт Украины, России, Литвы. По мнению Н.Криветского, удалось создать вполне конкурентоспособный режим. Основные из льгот таковы. Продукция и услуги собственного производства, вывозимые за пределы зоны, освобождаются от таможенных платежей. Товары и услуги, произведенные на территории СЭЗ, не подлежат квотированию и лицензированию при вывозе. Резиденты СЭЗ, прибыль которых образуется за счет реализации услуг и продукции собственного производства, освобождаются от уплаты налогов на прибыль в течение пяти лет с момента объявления ими прибыли, включая первый прибыльный год. Резиденты, поставляющие не менее 70% продукции, произведенной в СЭЗ, на экспорт, в последующие пять лет уплачивают лишь 50% от ставки налога. В течение 5 лет с момента регистрации дивиденды, принадлежащие резидентам, не подлежат налогообложению. Приоритетные по профилю деятельности предприятия-резиденты могут дополнительно освобождаться от налогов по предложению администрации.

Николай Криветский признает, что "пока мы демонстрировали непомерные амбиции (разговоры о зоне в Бресте начались еще во времена Союза), поляки действовали и создавали инфраструктуру. Конечно, они нас обогнали". Но конкуренции глава СЭЗ не опасается. По его мнению, открытый доступ на территорию СНГ дает именно Брест. "Это шлюз. А ключ — на нашей стороне".

Собравшиеся в Бресте эксперты не вполне разделили оптимизм главы СЭЗ. Их весьма высокий авторитет подтверждало, в частности, присутствие в составе группы представителя одной из крупнейших в мире аудиторских фирм "Дойче Тройханд Гезельшафт". Обсуждали и единственный пока нормативный документ зоны — утвержденное правительством Беларуси 23 августа "Положение о свободной экономической зоне "Брест". Вице-президент Белорусского союза предпринимателей и арендаторов Татьяна Быкова так обобщила их мнение:

— Документ крайне несовершенный, "нормирующий" в лучшем случае работу свободной таможенной зоны. Что касается провозглашенных одновременно производственной, туристско-рекреационной, страховой и тем более банковской зон, то в Положении об этом нет практически ничего. По большому счету не ясна правомерность документа, поскольку налоговый режим в Беларуси определяет исключительно Верховный Совет. Налоговая инспекция Бреста может просто проигнорировать постановление правительства и предусмотренные им льготы. Но самое главное, что эксперты не увидели в нем достаточно надежной защиты иностранных инвестиций. Кроме того, отбор "претендентов в резиденты" отдан на откуп администрации СЭЗ. Она будет решать кого и по каким критериям отбирать: единых правил игры нет. Чем это чревато, предположить нетрудно. Координация работ в СЭЗ возложена на министерства внешних экономических связей и экономики. Два хозяина — это очень плохо! Надежда остается только на закон о свободных экономических зонах, действительно весьма прогрессивный и профессионально подготовленный, но принятый Верховным Советом пока в первом чтении.

Тем более трудно говорить о соответствии международным нормам инфраструктуры СЭЗ. В шанхайской зоне Пудун на каждый квадратный метр укладывали, условно говоря, сотню долларов. В Бресте пока вовсе не определены источники финансирования начального, особенно капиталоемкого периода развития зоны.

Как бы то ни было, за последнее время Н.Криветский провел переговоры с четырьмя сотнями делегаций, инвестиционный портфель на 1997 год содержит уже 15 конкретных проектов суммарным объемом в сотню миллионов долларов. Одной из первых начинает германская фирма "Heidt", которая вкладывает 12 миллионов марок в строительство фабрики по производству йогурта, шоколада, макаронных изделий, розливу сухого вина. Параллельно такие же средства фирма обязалась инвестировать вне зоны. Однако в будущем, по мнению Н.Криветского, господствующие позиции в СЭЗ займет Россия, на втором месте будет Казахстан.

Строго юридически ни одного резидента СЭЗ "Брест" пока не существует. Администрация заканчивает разработку необходимых подзаконных актов и нормативов. Уточняет, например, размер арендной платы. Юридическая регистрация субъектов СЭЗ начинается 1 декабря.

Виктор ПОНОМАРЕВ

* См. "НЭГ" N 36, с.18, постановление Кабинета Министров N 535 от 13.08.96г. "Об утверждении Положения об Администрации свободной экономической зоны "Брест";

"НЭГ" N 38, с.11, 12, постановление Кабинета Министров N 559 от 23.08.96г. "Об утверждении Положения о свободной экономической зоне "Брест".

В КОНТРОЛЬНОЙ ПАЛАТЕ

С несовершенными законами никто не церемонится

В Бресте состоялся семинар на тему "Практика контроля над внешнеэкономической деятельностью", организованный Контрольной палатой республики. О его итогах корреспондент "НЭГ" беседует с заместителем председателя палаты Вячеславом РАДОМСКИМ.

Кор.: ***Вячеслав Иванович, какие цели ставила перед собой Контрольная палата, организуя семинар?***

В.Радомский: Его тему продиктовала сама жизнь. В Беларуси либерализируется внешнеэкономическая деятельность, совершенствуется государственный механизм регулирования этой сферы экономики, включающий в себя тарифное и нетарифное, валютное, налоговое и другие методы. В результате в практике хозяйствования возникает немало неведомых ранее отношений и ситуаций. В таких условиях государство обязано не только помнить об основных задачах современности — привлечении иностранных инвестиций и стимулировании экспорта, но и не забывать о совершенствовании механизма контроля в сфере ВЭД. Мы, т.е. не только контролеры, но и представители ряда министерств и ведомств — Минфина, МВЭС, Минстата, ГГНИ и др.— обменялись опытом работы по таким направлениям контроля над ВЭД, как экспорт кожевенного сырья и кожи, практика взимания таможенных налогов и сборов, а также практика внешнеторговых операций с алкогольными напитками. С одной стороны, выявилось несовершенство отечественного законодательства в названных областях, с другой — отнюдь не единичные факты того, как умело пользуются этим несовершенством многие организации и должностные лица.

Кор.: ***Вы можете привести конкретные примеры?***

В.Радомский: Да, конечно. К примеру, отсутствие в республике действенного механизма взимания акцизов при экспортной реализации алкогольных напитков привело к огромным непоступлениям платежей в бюджет. В ходе проверки установлено, что за семь месяцев текущего года официально не подтвержден вывоз продукции минского ликеро-водочного завода "Кристалл" за пределы Таможенного союза, вследствие чего государство на досчиталось акцизов на сумму свыше 4 млрд. рублей. А из экспортных поставок Минского завода шампанских вин не подтвержден вывоз из республики 1739664 бутылок шампанского по 137 поставкам, недоплата акцизов составила более 23 млрд.рублей. Общая сумма неуплаченных акцизов по алкогольным изделиям, вывоз которых не подтвержден, превысила 102 млрд. 700 млн.рублей. И смешно, и печально, но наши штрафы не способны остановить нечестных предпринимателей — хозяйственников и коммерсантов. За одну только машину с водкой можно выручить до 370 млн.рублей. Что такое на этом фоне 5 миллионов штрафа?..

Не существует также механизма отслеживания поступлений товаров в Россию, в том числе и алкогольной продукции. Это приводит к тому, что товар в соседнее государство вывозится без всякого учета. Как при таком подходе точно определять объемы торгового оборота между нами, а в конечном итоге просчитывать ВВП?

Кор.: ***Куда же смотрят МВЭС, таможня?***

В.Радомский: К таможенным органам тоже есть претензии. Как известно, они наделены правом предоставлять отсрочку по уплате таможенных и налоговых платежей при наличии соответствующих гарантий. Тем не менее отдельным импортерам такие льготы были предоставлены только по их заявкам. Внешнеторговое предприятие "Торгэкспо" только за два месяца недоплатило 2 трлн. 800 млрд. рублей таможенных и налоговых платежей за ввоз алкогольной продукции, причем всего лишь по двум таможням — Полоцкой и Гродненской. Согласие на отсрочку платежей дал П.В.Кречко — председатель Государственного таможенного комитета.

Кор.: ***А как обстоят дела с экспортом кожевенного сырья?***

В.Радомский: Здесь главная беда — заключение заведомо неэффективных контрактов. Возможно, по неопытности, а возможно, и умышленно. Но какими бы ни были побудительные мотивы, урон государству наносится огромный. Витебский, Жлобинский, Калинковичский мясокомбинаты, Минское ПО мясо-молочной продукции и Минское областное ПО мясо-молочной продукции систематически экспортируют кожу и кожевенное сырье по ценам ниже тех, что действуют в республике. Общая сумма нанесенного ущерба, выявленная в ходе проверки, составила более $300 тысяч.

Кор.: ***К каким же выводам пришли участники семинара, рассмотрев результаты этих проверок?***

В.Радомский: Главный вывод, к сожалению, не нов, но по-прежнему актуален: стране необходимо совершенствовать и совершенствовать законодательную базу, в т.ч. в сфере внешнеэкономической деятельности. Причем в законы необходимо вводить меры ответственности за их неисполнение или нарушение, повышать спрос с должностных лиц, грубо нарушающих законодательство или превышающих свои полномочия. И необходимо помнить, что по своей сути функции государственного контроля — это такая часть управления, которая позволяет выявлять проблемы и соответственно корректировать политику государства еще до того, как эти проблемы перейдут в кризис.

Семинар не случайно проходил в Бресте. Здесь на территории области создается свободная экономическая зона. И это обстоятельство накладывает отпечаток на ведение всей внешнеэкономической деятельности в регионе. Руководство области в ходе семинара поделилось с присутствующими своими соображениями, выступило с рядом интересных предложений. Но, увы, более конкретную работу сдерживает, опять-таки, отсутствие нужных законов. А между тем вполне конкретный законопроект находится на рассмотрении Верховного Совета ни много ни мало с 1992 года.

Кор.: ***В своих рекомендациях семинар учитывал перспективу?***

В.Радомский: Безусловно, в будущем году, например, намечено изучение внешнеторговых операций с зерном и зернопродуктами. О важности подобной проверки говорят цифры. Из 8 млн. тонн зерна, находящегося в "обороте" в стране, от 1,5 до 2 млн.тонн пересекают границы, т.е. вывозятся или ввозятся. Кроме того, намечен ряд совместных мероприятий с Высшей палатой контроля Польской Республики. Речь идет об анализе исполнения межгосударственных и межправительственных соглашений состояния взаимного инвестирования белорусских и польских субъектов хозяйствования, соблюдения законодательства при экспорте и импорте наиболее важных ресурсов обеих стран. Ну и конечно, много внимания мы попрежнему будем уделять повышению квалификации наших кадров как в аппарате КП, так и в территориальных инспекциях. Кстати, подобные семинары — тоже неплохая школа.

Беседовала
Валентина БОРИСОВА

ВЫСТАВКИ

На Запад надейся, но сам не плошай

С 27 по 30 ноября в Минске пройдет третья международная выставка "БЕЛПРОДУКТ-96". По замыслу организаторов — выставочной компании "Минскэкспо", а также Минторга и Минвнешэкономсвязей республики — она должна содействовать внедрению в отечественную промышленность передовых технологий и методов производства сельскохозяйственной продукции, а также создать условия для привлечения внешних инвестиций и организации совместных предприятий.

О своем участии в работе выставки заявили более 100 фирм из России, Финляндии, Германии, Литвы, Латвии и других стран. Тематика представляемых экспонатов весьма разнообразна: изделия мукомольной, крупяной, макаронной и кондитерской промышленности, масло и молокопродукты, спиртные и безалкогольные напитки, консервы, соки, минеральные воды, всевозможное оборудование для фасовки и упаковки товаров, для хлебозаводов и предприятий общественного питания...

28 ноября в рамках выставки пройдет семинар на тему "Качество. Проблемы и пути решения", организуемый инженерным центром "Сертико" (Белстандарт) при участии предприятия "Конэксим" и немецкого общества технического надзора ТЮФ (Тюрингия).

Соб.инф.

Хозяйство и Право

Учрежден
- редакцией "Нацыянальнай эканамічнай газеты"
- Высшим хозяйственным судом Республики Беларусь

Ежемесячный вестник Ноябрь' 96

Что и говорить, проблем у отечественных предпринимателей море, и сверх того. Но немало их в силу не развитого в должной мере, неустоявшегося законодательства, других объективных и субъективных причин и у государственных органов, призванных контролировать и удерживать в рамках закона относительно молодое для республики предпринимательское движение. Одна из них — законность и обоснованность наказания за противоправный бизнес.

Идя навстречу пожеланиям читателей, мы публикуем официальный текст постановления Пленума Верховного суда Республики Беларусь, где можно найти ответы на многие вопросы, возникающие в этой сфере. Но вот на все ли? И насколько бесспорны рекомендации высшего судебного органа республики? По просьбе редакции "разобраться" с этой проблемой согласился Алексей Лукашов, начальник кафедры Академии МВД Республики Беларусь, кандидат юридических наук, доцент, член Научно-консультативного совета при Верховном суде Республики Беларусь.

Предприниматель на фоне закона

О судебной практике по делам о нарушении порядка осуществления предпринимательской деятельности

ПОСТАНОВЛЕНИЕ

Пленума Верховного суда Республики Беларусь N 6 от 28 июня 1996г.

В связи с вопросами, возникающими у судов при применении законодательства, предусматривающего ответственность за нарушение порядка осуществления предпринимательской деятельности, Пленум Верховного суда Республики Беларусь **ПОСТАНОВЛЯЕТ:**

1. Разъяснить судам, что по смыслу ст.151 УК Республики Беларусь ответственность за предпринимательство (предпринимательскую деятельность), осуществляемое без государственной регистрации либо без специального разрешения (лицензии), наступает, когда оно направлено на получение дохода.

2. Под нарушением порядка осуществления предпринимательской деятельности понимается осуществление ее без государственной регистрации или без специального разрешения (лицензии). Для ответственности по ст.151 УК достаточно совершения указанной деятельности в любой из двух названных форм.

3. Уголовная ответственность за осуществление предпринимательской деятельности без специального разрешения (лицензии) наступает не только в случаях осуществления ее без лицензии, но и когда действие лицензии просрочено, приостановлено, аннулировано, либо когда предприниматель лишен ее.

4. Если лицо ранее подвергалось мерам административного взыскания за незаконное осуществление предпринимательской деятельности и в течение года вновь незаконно занималось ею, то для привлечения его к уголовной ответственности не имеет значения в какой из двух форм были допущены им предыдущие нарушения, указанные в диспозиции ч.1 ст.151 УК.

5. Судьям необходимо всесторонне, полно и объективно исследовать все материалы дела, в том числе обстоятельства, связанные с привлечением лица к административной ответственности, если подсудимому по ст.151 УК вменен в вину признак административной преюдиции. Установив в судебном заседании незаконность привлечения подсудимого к административной ответственности за нарушение правил осуществления предпринимательской деятельности (отсутствие в действиях лица состава указанного административного правонарушения; применение административного взыскания по истечении сроков, указанных в ст.37 КоАП Республики Беларусь; применение для оценки деятельности лица, занимающегося предпринимательской деятельностью без государственной регистрации или без лицензии, п.12 ст.9 Закона Республики Беларусь "О налогах и сборах, взимаемых в бюджет Республики Беларусь" от 20 декабря 1991 г., а не ст.154 КоАП Республики Беларусь и др.), судья обязан постановить оправдательный приговор за отсутствием в деянии состава преступления либо исключить из обвинения признак административной преюдиции, если он инкриминирован лицу наряду с другими признаками состава преступления, предусмотренного ст.151 УК Республики Беларусь.

Одновременно с указанным решением должен быть поставлен вопрос об отмене незаконного постановления о применении административого взыскания за нарушение правил осуществления предпринимательской деятельности.

6. Под доходом следует понимать всю фактическую сумму денежной выручки без учета затрат на ее получение от деятельности, осуществляемой без государственной регистрации либо без специального разрешения.

7. При квалификации преступления по таким признакам, как получение дохода в крупном или особо крупном размерах, предусмотренным ч.ч.1 и 2 ст.151 УК, следует руководствоваться стоимостным критерием, указанным в ст.7^{2} УК.

8. Разъяснить судам, что данное преступление является оконченным с момента начала осуществления предпринимательской деятельности.

9. Квалификация нарушения порядка осуществления предпринимательской деятельности как совершенного по предварительному сговору группой лиц может иметь место в случае, когда в совершении преступления приняли участие двое и более лиц, заранее договорившихся о совместном предпринимательстве в нарушение установленного порядка и принявших участие в его осуществлении.

10. Для привлечения к уголовной ответственности по ч.2 ст.151 УК наличие административного взыскания за нарушение правил осуществления предпринимательской деятельности не требуется.

11. Ранее судимым за нарушение порядка осуществления предпринимательской деятельности считается лицо, имеющее судимость за совершение преступления, предусмотренного ч.1 или ч.2 ст. 151 УК, при условии, что она не была погашена или снята в установленном законом порядке.

12. Скупка на предприятиях (в организациях) государственной торговли или потребительской кооперации Республики Беларусь товаров, предназначенных для розничной продажи населению, и перепродажа их с целью извлечения наживы (прибыли) под видом торговой предпринимательской деятельности, осуществляемой в нарушение порядка, влечет ответственность по ст.150^{6} и не требует дополнительной квалификации по ст.ст.151 и 160 УК.

13. Разъяснить судам, что такой вид предпринимательской деятельности, как нарушение установленного порядка проведения валютных операций подлежит квалификации по ст.85^{1} УК. Квалификация указанной деятельности по совокупности со ст.151 УК исключается, даже если она имела своим результатом получение дохода в крупном или особо крупном размере.

14. Во всех случаях осуждения лиц по ч.2 ст.151 УК суды обязаны обсуждать вопрос о применении к ним дополнительных мер наказания в виде конфискации имущества и лишения права занимать определенные должности или заниматься определенной деятельностью и приводить в приговоре мотивы принятого решения.

15. Доходы, полученные от предпринимательской деятельности, осуществляемой без государственной регистрации, подлежат взысканию в местный бюджет в соответствии со ст.25 Закона Республики Беларусь "О предприятиях в Республике Беларусь" от 14 декабря 1990 г. (с изменениями и дополнениями от 23 апреля 1992 г., 27 января и 10 декабря 1993 г.) и п.5 Положения о государственной регистрации субъектов хозяйствования, потребительских кооперативов, регистрации изменений и дополнений, вносимых в их учредительские документы, утвержденного постановлением Совета Министров Республики Беларусь от 11 июня 1993г. N 387 (с изменениями и дополнениями от 9 марта 1994г. N 132 и от 4 сентября 1995 г. N 481).

16. Судебной коллегии по уголовным делам Верховного суда, областным и Минскому городскому судам обеспечить надлежащий контроль за качеством рассмотрения районными судами дел об уголовной ответственности за нарушение порядка осуществления предпринимательской деятельности, постоянно оказывать им необходимую помощь, периодически изучать и обобщать судебную практику по данной категории дел.

В.КАРАВАЙ,
председатель Верховного суда Республики Беларусь

А.ЛУФЕРОВ,
секретарь Пленума, судья Верховного суда Республики Беларусь

Проблемы

ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВО в нашем государстве, впрочем, как и в остальном мире, объективно "делится" на легальное и теневое. И в обоих совершаются преступления. Но если в первом случае — это сокрытие, занижение прибыли, доходов, уход от налогов и др., то во втором согласно национальному законодательству к правонарушениям относятся нарушение порядка осуществления предпринимательской деятельности (ст.154 КоАП, ст.151 УК), занятие запрещенными видами предпринимательской деятельности (ст.154 КоАП, ст.160 УК) и лжепредпринимательство (ст.150^{1} УК).

Наиболее распространено у нас нарушение порядка осуществления предпринимательской деятельности, т.е. предпринимательство без государственной регистрации либо без специального разрешения (лицензии). А проявляется оно преимущественно в виде несанкционированной розничной торговли. В 1994 г. в республике было зарегистрировано 267 преступлений этого вида, а в 1995 г. — 464. По ст.151 УК осуждено соответственно 145 и 400 человек. Наиболее распространенное наказание — штраф (79,5% осужденных). К административной ответственности за бизнес вне закона, т.е. по ст.154 КоАП, в 1995 г., напротив, привлечено в 3 раза меньше граждан, чем в 1994 г., — 201 человек. Большая часть их также подвергнута штрафу в сумме более чем на 115 млн.рублей.

Неподготовленность госорганов и судей к применению названных правовых норм, обусловленная многими объективными и субъективными обстоятельствами (новизна этих норм (приняты в 1993 г.), отсутствие достаточно глубокой теоретической проработки проблемы ответственности за данное правонарушение, непринятие должных мер по специальной подготовке работников сферы правоприменения и др.), сказалась на качестве дел об административных и уголовных правонарушениях. Оно за редким исключением было очевидно низким. Обобщение административной и судебной практики по делам указанной категории, проведенное Верховным судом республики в этом году, и принятие специального постановления создало, на мой взгляд, хорошую базу для защиты прав граждан и единообразного подхода при привлечении к ответственности за нарушение правил предпринимательской деятельности.

Как выявилось в ходе Пленума ВС, наиболее важным, но и самым дискуссионным оказался вопрос о самом понятии "предпринимательская деятельность", нарушение порядка осуществления которой влечет ответственность по ст.ст.154 и 151 упомянутых кодексов. Разъясняя это, Пленум ограничился тем, что указал в п. 1 постановления только на один признак такого предпринимательства — его направленность на получение дохода, что согласуется со ст.1 закона о предпринимательстве. Этого явно мало, мнение юристов по-прежнему не приведено к "общему знаменателю". Одни понимают под предпринимательской деятельностью любое действие, в т.ч. разовое, направленное на получение дохода (прибыли). Другие (к ним отношусь и я) убеждены, что предпринимательская деятельность — это система действий с той же направленностью. Согласитесь, нельзя рассматривать как предпринимательство действия человека, который купил, а затем продал автомобиль и получил при этом солидный, по меркам ст.7^{2} УК особо крупный доход, в 100 и более раз выше МЗП. Нелепо требовать, чтобы этот человек прошел госрегистрацию как предприниматель и получил лицензию на осуществление розничной торговли. Его деяние регламентируется не нормами предпринимательского права, а статьями Гражданского кодекса о сделках купли-продажи имущества. Точно так же нельзя оценивать как предпринимательство действия субъекта, в течение месяца смонтировавшего и сдавшего под ключ систему отопления дома и получившего за свою работу очень крупную сумму. Они подчиняются нормам того же ГК о договоре подряда. Однако когда подобные сделки следуют одна за другой, обретают систематический характер и становятся источником постоянных доходов, то они попадают в сферу регулирования предпринимательского законодательства.

В то же время отдельно взятое действие, связанное с получением дохода или направленное на его получение, тоже может и должно рассматриваться как элемент наказуемой деятельности, если она уже началась, осуществляется. В обзоре судебной практики по делам этой категории в журнале "Судовы веснік" (1996, N 3) специально подчеркнуто, что "изобличение лица в совершении единичных действий, имевших место в течение года после наложения административного взыскания за нарушение установленного порядка осуществления предпринимательской деятельности и свидетельствующих о том, что оно не прекратило занятие указанной деятельностью, достаточно для привлечения такого лица к уголовной ответственности по ст.151 Уголовного кодекса".

Таким образом, ответственность по ст.154 КоАП может наступать только за действия, направленные на получение дохода (прибыли), носящие систематический характер и совершенные в нарушение установленного порядка. А по ст.151 УК — как за указанные действия, носящие систематический характер, так и за единичное действие, направленное на получение дохода (прибыли), являющееся продолжением незаконного предпринимательства, за которое лицо в течение года на законных основаниях уже привлекалось к административной ответственности.

Законность привлечения граждан к административной ответственности по этим статьям — "головная боль" следователей, прокуроров и судей, разрешающих материалы, поступающие из государственных налоговых инспекций и органов налоговых расследований. Дело в том, что начальники ГНИ, уполномоченные на вынесение постановлений о наложении административного взыскания по ст.154 КоАП, не всегда придерживаются буквы и духа закона. Штраф нередко налагается за единичные действия, которые по сути не являются предпринимательством. Подчас налоговики игнорируют ст.37 КоАП. Встречается и такое отступление от закона, как применение при оценке правонарушения не ст.154 КоАП, а п.12 ст.9 закона о налогах и сборах.

По мнению Пленума ВС, в этих и иных подобных случаях судьи обязаны выносить оправдательные приговоры и одновременно ставить вопрос об отмене незаконного постановления начальника ГНИ. Если это указание будет строго выдерживаться на практике, многие из тех, кто вчера незаконно привлекался к ответственности и осуждался, будут признаны невиновными, и в нашем обществе постепенно будет утверждаться убеждение, что от произвола и некомпетентности административных органов можно всегда найти защиту в суде.

В соответствии с ч.1 ст.151 УК уголовная ответственность за предпринимательскую деятельность без регистрации или без специального разрешения предусмотрена лишь при наличии хотя бы одного из двух обстоятельств: предшествующего применения к виновному в течение года административного взыскания по ст.154 КоАП за такое же нарушение либо получения от незаконного предпринимательства дохода в крупном размере (в 40 и более раз выше МЗП). При отсутствии таковых предпринимательская деятельность без регистра-

ответственности

ции или без лицензии — лишь административный проступок.

На мой взгляд, принципиальным для обеспечения государственных интересов и повышения уровня законности по делам данной категории является определение понятия “доход”, отсутствующее в ст.151 УК. Пленум ВС в п.6 постановления отказался от нередкого в судебной практике подхода, когда доходом признавалась прибыль. Он определил доход как “всю фактическую сумму денежной выручки без учета затрат на ее получение от деятельности, осуществляемой без государственной регистрации либо без специального разрешения”. Как бы мы ни относились к такому решению, следует признать, что оно соответствует мировой практике, карающей именно за получение незаконного дохода, а не прибыли. Кстати, по такому же пути пошел и новый Уголовный кодекс России (вступает в действие с 1 января 1997 г.). Хотя, безусловно, определение этого понятия следовало бы иметь в самом законе (например, в виде примечания к ст.151 УК) и в более точной редакции — как доход валовой.

В связи с путаницей, существовавшей на практике при определении “судьбы” дохода, Пленум ВС счел необходимым подчеркнуть, что доходы, полученные от предпринимательской деятельности без регистрации, подлежат взысканию в местный бюджет в соответствии со ст.25 закона о предприятиях (с последующими изменениями и дополнениями) и п.5 Положения о государственной регистрации субъектов хозяйствования, потребительских кооперативов, регистрации изменений и дополнений, вносимых в их учредительные документы (пост. СМ РБ от 11.06.93 г. N 387 с последующими изменениями и дополнениями). А вот относительно того, как поступать с доходом от предпринимательской деятельности без специального разрешения (лицензии) не сказано ничего. Ответ надо искать в ч.2 ст.99 закона о предприятиях, предписывающей налоговым органам взыскивать в подобных случаях доход, а также штраф, равный этому доходу, в республиканский бюджет. Правда, указанные меры могут быть приняты лишь в отношении предпринимателей с образованием юридического лица, поскольку закон о предприятиях распространяется только на юридических лиц. Ответ же на вопрос: подлежит ли изъятию в местный или республиканский бюджет аналогичный доход предпринимателя без образования юридического лица от деятельности, осуществляемой без специального разрешения, дают п.13 Временного положения о порядке выдачи субъектам хозяйствования специальных разрешений (лицензий) на осуществление отдельных видов деятельности (пост. СМ РБ от 16.10.91 г. N 386 в ред. пост. СМ от 22.09.92 г. N 573 с последующими изменениями и дополнениями) и п.6 ст.9 закона о налогах и сборах. Как и в предыдущем случае такие доходы и кратный им штраф подлежат внесению в бюджет.

Не совсем точным, на мой взгляд, является положение, сформулированное в п.10 рассматриваемого постановления, где утверждается, что для привлечения к уголовной ответственности по ч.2 ст.151 УК наличие административного взыскания не требуется. Как уже говорилось, часть первая этой статьи включает в себя описание двух альтернативных обстоятельств (предшествующее привлечение лица в течение года к административной ответственности за такое же нарушение и получение от незаконного предпринимательства дохода в крупном размере). Т.е. в ч.1 ст.151 УК сформулирован так называемый основной состав нарушения порядка осуществления предпринимательской деятельности. Часть вторая устанавливает повышенную ответственность за те же действия, совершенные по предварительному сговору группой лиц либо с получением дохода в особо крупном размере, либо лицом, ранее судимым за преступления, предусмотренные ст.151 УК. Перечисленные обстоятельства являются отягчающими, а состав преступления, описанный в части второй данной статьи, — квалифицированным. И как всякий квалифицированный состав он должен включать в себя все признаки основного. А значит, и факт предшествующего привлечения к административной ответственности по ст.154 КоАП. Необходимо его наличие и при квалификации по ч.2 ст.151 УК незаконного предпринимательства, совершенного лицом, ранее судимым по ст.151.

Дав приведенное выше разъяснение, Пленум ВС, как представляется, выдал желаемое за действительное. Конечно, с учетом повышенной общественной опасности деятельности группы лиц, объединившихся для незаконной предпринимательской деятельности, либо лица, ранее судимого по ст.151, наличие административного взыскания не должно включаться в число признаков состава преступления, предусмотренного ч.2 ст.151 УК. Но неудачную формулировку последней опять-таки должен был подправить сам законодатель, а не высший судебный орган республики путем толкования закона. Только в части квалификации действий виновного по признаку получения дохода в особо крупном размере Пленум Верховного суда не погрешил против истины. Здесь, исходя из теории и практики, действительно, необязательно наличие предшествующего административного взыскания по ст.154 КоАП.

Последнее, что хотелось бы выделить в предложенном читателю постановлении Пленума ВС, касается достаточно распространенных в нашем отечестве действий, именуемых в Уголовном кодексе спекуляцией и нарушением установленного порядка проведения валютных операций.

С 1992 по 1994 годы спекуляция имела в республике статус законной предпринимательской деятельности. Однако с 1 мая 1994 г. она в определенной части стала криминальным предпринимательством. Это в соответствии со ст.150^{6} УК скупка на предприятиях (в организациях) государственной торговли или потребкооперации республики товаров, предназначенных для розничной продажи населению, и перепродажа их с целью извлечения наживы*.

Валютные операции, в т.ч. дилинговые по покупке-продаже валюты, совершенные в нарушение установленного порядка, были и ранее противоправными и влекли ответственность по ст.154 КоАП и ст.151 УК. С 1 мая 1994 г. они выведены из сферы действия данных норм и влекут ответственность по ст.151^{1} КоАП и ст.85^{1} УК. Поэтому Пленум ВС обоснованно подчеркнул, что квалификация этих действий по совокупности со ст.151 УК исключается. Таким образом внесена ясность в существовавшую в судебной практике сумятицу при разрешении “валютных дел”.

Затронув лишь наиболее важные, на мой взгляд, проблемы ответственности за незаконное предпринимательство, надеюсь, что читатели продолжат эту тему. Поговорить, право же, еще есть о чем.

Алексей ЛУКАШОВ

**Пленум Верховного суда в качестве синонима слова “нажива” употребляет термин “прибыль”, что неточно. Нажива — это легкий доход, обогащение.*

Из обзора судебной практики

Преобладающий возраст осужденных по ст.154 КоАП и ст.151 УК, в т.ч. в совокупности с другими статьями — от 21 до 50 лет. Среди них велика доля лиц трудоспособных, но не работающих (59,2%), со средним образованием (83,9%), 8,6% — пенсионеров, 14,8% — предпринимателей, 29,6% — женщин. Подавляющее большинство осужденных (97,5%) характеризовалось положительно, 55,5% имели семью, у 40,7% — на иждивении дети.

Чаще всего суды республики в 1995г. назначали штраф — 79,5% осужденных. 6% приходится на применение исправительных работ, хотя эта статья (151) такого наказания не предусматривает. Лишение свободы назначалось в единичных случаях. И так же редко — лишение права занимать определенные должности или заниматься определенной деятельностью. Дополнительное наказание в виде конфискации имущества назначено 1,7% осужденных.

Характеризуя практику назначения наказаний, авторы обзора отметили, что в целом она соответствует закону. Но есть и недостатки. Один из них — назначение несоразмерного содеянному наказания. Некоторые судьи без достаточных оснований назначали небольшие штрафы лицам, получившим в результате незаконной предпринимательской деятельности крупные или особо крупные доходы, а некоторые сверх всякой меры завышали штраф за мелочное “прегрешение”.

И последний вывод “обозревателей”: предпринимательская категория дел крайне редко попадает в поле зрения прокурорского надзора.

Хозяйственный сыр-бор и законодательные точки над “i”

Как уже сообщалось, в Минске состоялся очередной Пленум Высшего хозяйственного суда Республики Беларусь. Его участники обобщили судебную практику, дали исчерпывающие ответы на многие вопросы, возникающие при рассмотрении споров между субъектами хозяйствования, исследовали доказательства, мотивы, законность и обоснованность принятых решений.

“Львиная доля” всех хозяйственных тяжб, рассматриваемых судьями, приходится на имущественные споры — они составляют 89% от общего числа конфликтов. Здесь и требования предприятий и государства о возврате незаконно присвоенного имущества, и иски о признании права собственности на средства производства, основные фонды и иную недвижимость, о возмещении убытков, взыскании пени, штрафных санкций и многое другое. Разумеется, высокий процент удовлетворяемости исковых требований, а также экономические санкции свидетельствуют о массовом неисполнении договорных обязательств и нарушении норм права субъектами хозяйствования.

Более чем в два раза выросло количество споров по платежам. По этим делам госпредприятия в 60% случаев выступали в качестве ответчиков и в 30% — истцами. При этом в 5 раз увеличилось количество исков прокуроров в защиту интересов предприятий различных форм собственности, почти в два раза — исков государственных налоговых инспекций. Только с физических лиц — предпринимателей взыскано около 20 миллиардов рублей сокрытого дохода, недоимок по налогам, финансовых санкций.

Растет конфликтность банков между собой, в том числе и с участием Национального банка Республики Беларусь. Многие кредиторы требуют признать банки экономически несостоятельными и банкротами. Характер этих споров свидетельствует о серьезных недостатках в системе кредитного регулирования, методологии межбанковских расчетов, организации контроля за деятельностью банков со стороны главного банка страны.

Отражается на работе судов и несовершенство правового регулирования в области капитального строительства, и особенно сооружения жилья, в том числе с долевым участием.

Вместе с тем, как отмечалось на Пленуме, не уменьшается число обращений в суды субъектов хозяйствования о признании актов государственных и иных органов (республиканских ведомств, исполкомов) недействительными в связи с тем, что они противоречат действующему законодательству. Нормативные акты, дополнения, уточнения нередко исключают друг друга, не отличаются гибкостью, не учитывают местных условий. Кстати, больше всего нареканий высказывается в адрес актов Национального банка Республики Беларусь, налоговых органов, исполкомов. Удовлетворяемость этих исков судами достигает в ряде регионов 60—70%.

Однако и хозяйственные суды, как отметил председатель ВХС Владимир Бойко, не всегда оказываются на высоте: они нередко ограничиваются вынесением только решений по существу спора, не реагируя на выявленные нарушения. Не всегда информируются органы власти и правоохранительные органы, не вносятся предложения по совершенствованию действующего законодательства. При рассмотрении дел не изжиты еще нарушения процессуального закона, упрощенчество.

Участники Пленума заострили внимание на правовых задачах социально-экономического развития Республики Беларусь на 1996—2000 годы: законодательном обеспечении всего комплекса рыночных преобразований; осуществлении единого и равного подхода к хозяйствующим субъектам всех форм собственности; создании действенного механизма стимулирования предпринимательства и деловой активности на основе развития малого и среднего бизнеса, коммерциализации крупных предприятий; снижении бюджетных расходов и уменьшении налогового пресса; проведении чековой, малой приватизации, формировании рынка недвижимости; улучшении финансового положения предприятий, преодолении кризиса платежей, создании механизма санации и банкротства; укреплении институтов государственной власти, законности и правопорядка. Пленум Высшего хозяйственного суда в итоговом документе определил перспективные задачи деятельности судов, совершенствования организационных и правовых отношений, структуры и организации правосудия в хозяйственных судах.

В порядке надзора был рассмотрен ряд сложных дел. В частности, представление председателя ВХС по делу N 534/кс/ц хозяйственного суда Гродненской области (иск частного предпринимателя А.С.Мошкина к Гродненской оптовой рыбной хозрасчетной базе о взыскании 1077300450 руб.). Пленум пришел к окончательному выводу, что хозрасчетная база несет ответственность перед истцом только на сумму 17 миллионов рублей, поскольку его требования основаны на тех правоотношениях сторон, которые впоследствии были изменены. Другим по сравнению с ранее заключенным договором купли-продажи стало и правовое положение хозрасчетной базы, которая приобрела статус ответственного хранителя после заключения договоров кредита и залога между частным предпринимателем А.С.Мошкиным и управлением Белпромстройбанка по Гродненской области. Следовательно, право собственности к ней не перешло, так как она уже не была покупателем товара. При расчетах с частным предпринимателем база необоснованно недоплатила ему сумму за хранение продукции, которая с учетом инфляции и составила 17,9 миллиона рублей.

На чашу судейских весов были также положены: представление председателя ВХС (дело N 31-1 ВХС) по иску Кировского деревообрабатывающего комбината к производственному объединению “Нафтан” о взыскании 15175636 руб.; протест заместителя Генерального прокурора Республики Беларусь (дело N 3-4 ВХС) по иску Барановичского межгарнизонного прокурора в интересах в/ч 55435 к Министерству финансов Республики Беларусь, Главной государственной налоговой инспекции, государственной налоговой инспекции по Гродненской области о взыскании 149832198 руб.

В процессе рассмотрения этих и других дел в порядке надзора была выверена правильность принятых решений, уточнена мотивация тех или иных положений закона. Очень скрупулезно рассматривалось на пленуме дело по иску римско-католической парафии костела Святого Иосифа г.Лунинца к исполкому Лунинецкого районного Совета депутатов и общине верующих христиан веры евангельской о признании права собственности на здание. В свое время решением хозяйственного суда Брестской области от 14 августа 1995 года (дело N 81-4) были признаны недействительными решение N 202 исполкома Пинского облсовета депутатов трудящихся Брестской области от 3 апреля 1952 года и решение N 200 Лунинецкого райисполкома от 9 ноября 1992 года, а также сделка купли-продажи здания Дома культуры по ул.Железнодорожной, 9 в г.Лунинце общине христиан веры евангельской. Однако постановлением председателя хозяйственного суда Брестской области от 23 ноября 1995 года указанное решение было отменено и в иске римско-католической парафии костела Святого Иосифа г.Лунинца отказано. В свою очередь надзорная коллегия ВХС отменила это постановление, оставив без изменения решение хозяйственного суда от 14 августа 1995 года. Исследовав обоснованность принятых ранее документов, Пленум оставил в силе постановление надзорной коллегии.

Особое внимание участники Пленума заострили на вопросах, связанных с обобщением судебной практики. Не занимаясь мелкой опекой, ВХС дает судьям правовые ориентиры по крупным хозяйственным проблемам, подсказывает новые подходы к рассмотрению надзорных жалоб и дел. На этот раз Пленум внес коррективы в постановление Пленума Высшего хозяйственного суда Республики Беларусь N 4 от 18 февраля 1993г. “О применении хозяйственными судами процессуального законодательства”. Кроме того, принято постановление “О подсудности споров Высшему хозяйственному суду Республики Беларусь”, где, в частности, констатируется, что с 1 января 1997 года ВХС будет рассматривать имущественные споры при цене иска свыше 1 млрд.рублей, а при заключении, изменении или расторжении договоров — при сумме иска свыше 50 млрд.рублей.

В порядке надзора Пленум как вышестоящая инстанция принял итоговые документы и по ряду других представлений.

Валентин БОРИСЕВИЧ,
пресс-секретарь
Высшего хозяйственного суда

С ПОЗИЦИЙ НАУКИ

О финансовых пирамидах мы узнаем тогда, когда они начинают разваливаться. Наиболее громкие "пирамидальные дела" связаны со средствами частных вкладчиков, когда обманутыми оказываются многие тысячи граждан. В то же время почти незаметно проходит деятельность финансовых пирамид, непосредственно не связанных с частными вкладами, например в бюджетной и инвестиционной сферах.

Кое-что о жизни финансовых пирамид

Под финансовой пирамидой понимается система платежей, построенная на привлечении заемных средств в расширяющихся размерах. В принципе элемент пирамиды присутствует в любом инвестиционном проекте в сфере производства, торговли, услуг. Вопрос лишь в том, как долго и насколько динамично привлекаются заемные средства и позволяет ли проект в конечном итоге получить положительные нарастающие денежные потоки. По конечному результату все финансовые пирамиды можно разделить на две группы — доходные и убыточные. Последние в свою очередь разделяются на убыточные по отношению к их создателям и убыточные для участников-инвесторов.

Анализ показал, что в белорусской экономике наблюдается увеличение числа убыточных финансовых пирамид различных масштабов и конструкций. Это связано с общим усложнением экономической ситуации, выражающимся в первую очередь в резком снижении доходности во всех сферах деятельности. Особо негативное влияние на экономику оказывают масштабные финансовые пирамиды. Типичный их пример — денежная эмиссия. Осуществляя эмиссию, государство выпускает в оборот пустые деньги, под которые ничего не произведено. Но эти пустые деньги такие же, как и деньги заработанные. То есть государство берет у каждого из нас в долг на сумму эмиссии. Мы платим государству последующей инфляцией и повышением цен. Поскольку на эмиссии хочет заработать не только государство, но и вся система прохождения денег, то на выходе из каждого эмиссионного рубля мы занимаем государству в форме инфляции и других негативных последствий гораздо больше. Те, кто поближе к источнику эмиссии, что-то выигрывают, те, кто подальше — а это предприятия и граждане — в основном проигрывают. Экономика в целом тоже проигрывает. Налицо все признаки убыточной финансовой пирамиды как для ее создателей (в данном случае государства), так и для участников-инвесторов (граждан и предприятий, которых, кстати, никто не спрашивает хотят ли они участвовать в построении пирамиды). В условиях низкой доходности эмиссия разъедает экономику как ржавчина. Причина кризиса не столько в отсутствии оборотных средств, сколько в нерациональном их использовании, то есть в экономической системе. Мало какое предприятие сегодня в состоянии эффективно освоить даже недорогие, выделенные ему на выгодных или льготных условиях инвестиционные средства. Это косвенно подтверждается степенью освоения и возвратностью зарубежных товарных кредитов под небольшие, по нашим меркам, проценты в 5,7—10,3 годовых. Расчеты подтвердили точку зрения экономистов, негативно относящихся к массовой эмиссии в сложившихся условиях. В зависимости от конечного потребителя эмиссионных средств, их назначения, системы прохождения денег, некоторых других факторов потери для экономики составляют 30—150% от эмиссируемой суммы. Рост инфляции следует уже через 0,5—3 месяца. А если к эмиссии добавить стабилизацию курса национальной валюты, то потери как для предприятий, банков, государства, так и для граждан резко увеличиваются.

В противоречивом положении с точки зрения пирамидальности находятся государственные краткосрочные обязательства (ГКО). При сложившейся в республике доходности производственного, торгового, финансового капитала ГКО в целом для народнохозяйственного комплекса убыточны, если рассматривать их как источник безэмиссионного покрытия дефицита бюджета. Это подтвердили исследования, в ходе которых 11 последних выпусков ГКО были "наложены" на модель экономики на макроуровне. Так вот, нынешняя рентабельность экономики в 5—8% при сложившемся замедлении скорости обращения капитала с учетом факторов инфляции и курсообразования не позволяет сформировать положительные финансовые потоки для бюджета за счет выпуска ГКО. По анализируемому массиву ГКО потери для бюджета составляют 4—12% от суммы их выпуска. И все-таки они меньше, чем от эмиссионного источника покрытия дефицита бюджета. Последний еще более невыгоден государству. Сравните: 4—12% и 30—150% потерь от суммы эмиссии (покрытия). К тому же в случае с ГКО процесс является полностью управляемым в отличие от эмиссии. Данную пирамиду можно определить как убыточную для ее создателей (государства) и доходную для участников-инвесторов, что, на наш взгляд, является положительным моментом. Выходит, что из двух зол надо выбирать меньшее.

Денежные потоки при выпуске ГКО по действующей доходности будут положительными при повышении рентабельности производства в 1,3—1,7 раза. Повышение его доходности кроме того привлечет туда естественным, а не административным путем требуемые долговременные инвестиции, снизит учетную ставку. Конечно, доходность ГКО для бюджета можно формально обеспечить и снижением доходности ценных бумаг для покупателей, но кто тогда их купит?

Вплотную к названной проблеме примыкает проблема учетной ставки по кредитным ресурсам. В настоящее время Национальный банк резко снизил ставку рефинансирования. Логика была простой: ставка должна отвечать уровню инфляции. Это по замыслу должно заинтересовать банки в долгосрочном кредитовании производства, создать нормальную пропорцию по доходности в производстве и банковском обслуживании. За счет указанного мероприятия предполагается долю долгосрочных кредитов довести до 30%.

Проблема доходности различных форм капитала — одна из важнейших в экономике. В странах с устойчивым и развитым рынком доходность является основным стимулом и регулятором движения капитала. С учетом скорости его обращения там сложились примерно следующие пропорции по доходности без вычета налогов: банковский капитал — 3—11% годовых, торговый — 7—30%, производственный — 10—25%, прочие финансовые операции и операции с ценными бумагами — 5—15% годовых. Диапазоны постоянно изменяются, но общие пропорции, когда приоритеты отдаются сферам материального производства и торгового оборота, остаются. Государство поддерживает эти пропорции мягким экономическим регулированием, но ни в коем случае не административными методами, столь популярными у нас. Операции с ценными бумагами и финансовые операции на внебанковском рынке занимают промежуточное положение как по доходности, так и по назначению. Они как бы соединяют два экономических полюса — банковский и торгово-производственный капитал — в единый воспроизводственный цикл. Такие соотношения доходности позволяют экономике развиваться вверх по плавной спирали. Но вернемся к нашей действительности.

Приближение ставки рефинансирования к уровню инфляции формально делает более выгодным вклады в производство, чем в финансовые операции даже при теперешнем низком уровне рентабельности. Жаль только, что при этом забывается другая очень важная пропорция — соотношение кредитной ставки и уровня инфляции. В странах с устойчивой экономикой оно составляет 5—15 раз (кредитная ставка — 3—11% годовых, инфляция — 0,3—1,5% в год). У нас же, если директива сверху не изменится, оно будет приближаться к единице. А это уже небезопасно. Ведь данная пропорция несет большую смысловую нагрузку. Это коридор банковского риска с учетом инфляции и некоторых других факторов, своеобразный запас прочности для банковской системы. Сведение его до минимума резко снижает иммунитет банков от недобросовестных заемщиков со всеми вытекающими негативными последствиями. В очередной раз, пытаясь административно "лечить" одну болезнь, государство усугубляет течение другой не менее опасной. Уменьшение коридора до определенных размеров, но не его ликвидация, очевидно, возможны при стабилизации доходности и некотором ее подъеме, чего пока не наблюдается.

В настоящее время в нашей экономике на макроуровне сформировалось достаточно много как убыточных, так и доходных пирамид. Например, иначе как убыточной финансовой пирамидой нельзя назвать сложившееся положение с взаимными долгами, взаимоотношения предприятий, республиканского и местного бюджетов, торгово-экономические отношения с Россией. Достаточно сложные пирамидальные процессы происходят на уровне предприятий, банков, регионов. Зачастую о них не подозревают даже сами участники. На первом этапе, когда что-то можно изменить, они как компьютерный вирус невидимы и незаметны.

Пирамиды живут по своим законам — экономическим, математическим, логическим — и сами по себе не страшны. А пользу или вред они принесут экономике — зависит от создателей каждой конкретной пирамиды.

Владимир ЕЛЬСУКОВ,
кандидат экономических наук

Новые грани белорусско-китайского сотрудничества

В МВЭС состоялись переговоры китайской делегации, возглавляемой заместителем председателя Госсовета КНР Ли Ланцинем, с министром ВЭС Беларуси М.Мариничем, руководителями минских обл- и горисполкомов, Могилевского горисполкома, Могилевского автомобильного завода. Обсуждались вопросы, касающиеся дальнейшего развития торгово-экономических отношений. Были также рассмотрены возможности расширения сотрудничества, установления более тесных контактов между Минском и Пекином, Могилевом и Тяньцзинем, Могилевской областью и провинцией Хэйлунцзян.

Вице-мэры китайских городов проявили заинтересованность в развитии торговых, экономических и культурных связей с белорусскими городами, предложив начать сотрудничество в области пищевой переработки, организации общественного питания, сборки часов, фотоаппаратов, телевизоров, пошива одежды. Пока в Минске зарегистрировано 26 предприятий с участием китайского капитала.

В результате переговоров решено создать совместное предприятие Минским заводом колесных тягачей и китайской космической корпорацией "Санцзян", провести консультации китайских специалистов по проблемам создания и функционирования свободных экономических зон, были подписаны обменные письма о предоставлении Беларуси безвозмездной помощи на сумму 3 млн.китайских юаней. Также заключены соглашения о сотрудничестве между концерном "Белхимнефтепром", Гомельским химическим заводом и Лубэйской корпорацией предприятий провинции Шандунь по переработке с использованием китайской технологии отходов фосфогипса, а также между ПО "Беларуськалий" и компанией "Синохен" — о поставках в КНР калийных удобрений до конца текущего и в первом квартале будущего года. Достигнуты договоренности о создании в Минске китайского коммерческо-культурного центра и поддержке белорусских экспонентов на Международной выставке в Пекине в 1997 году, которая впоследствии может стать передвижной.

МНЕНИЕ СПЕЦИАЛИСТА

Нуждается ли Беларусь в систематизации и кодификации нормативно-правовых актов?

Вступившее в силу "Положение о порядке проведения валютных операций на территории Республики Беларусь" N 768 от 1.08.96г. (зарегистрировано в Госреестре 18.09.96г. N 1585; утверждено правлением Национального банка Республики Беларусь 25 июня 1996 года, протокол N 11) устанавливает, что все расчеты по операциям между резидентами и нерезидентами осуществляются в свободно конвертируемой валюте либо в валюте Республики Беларусь. При этом расчеты в иных валютах производятся, если это предусмотрено межправительственными соглашениями или соглашениями между национальными (центральными) банками сторон, осуществляющих расчеты.

Такой порядок устраняет какую-либо дискриминацию при выполнении расчетов между резидентами и нерезидентами республики и соответствует как требованиям статьи 11 Конституции, в соответствии с которой иностранные граждане и лица без гражданства на территории Беларуси исполняют обязанности наравне с гражданами Республики Беларусь, так и требованиям международных договоров, заключенных республикой.

Кажется, все ясно и понятно. И у субъектов хозяйствования не должно возникать по этому поводу никаких вопросов, если бы в Беларуси еще не продолжали действовать следующие нормативные акты:

— Указ Президента N 52 от 8.02.95г. "Об установлении порядка регулирования экспортно-импортных и валютных операций и о повышении ответственности за нарушение законодательства в области внешнеэкономической деятельности";

— "Положение о порядке и условиях продления внешнеторговых операций в Республике Беларусь".

Статья 1 Указа Президента N 52 от 8.02.95г. предусматривает обязанность для субъектов хозяйствования производить зачисление только иностранной валюты, полученной за экспорт товаров (работ, услуг), на транзитные валютные счета в банках Беларуси.

В соответствии со статьей 7 этого указа к субъектам хозяйствования всех форм собственности, осуществляющим внешнеэкономическую деятельность, применяются следующие экономические санкции:

— "за несанкционированное изменение условий контракта или формы расчета после пересечения товаром Государственной границы Республики Беларусь — в размере до 50% контрактной стоимости";

— "за экспорт товаров (работ, услуг), оплаченных национальной валютой за нерезидента, — в размере до 100% их контрактной стоимости";

— "за осуществление несанкционированных расчетов в иностранной валюте между резидентами Республики Беларусь — в размере до 100% суммы платежа с плательщика и получателя платежа (с каждого)".

А статья 2 "Положения о порядке и условиях продления внешнеторговых операций в Республике Беларусь" предусматривает рассмотрение Министерством внешних экономических связей случаев продления сроков поступления только валютной выручки за поставляемый на экспорт товар.

И в этом Положении, как и в Указе Президента N 52 от 8.02.95г. ничего не сказано о возможности расчетов между резидентами и нерезидентами в валюте республики.

Подобных несоответствий в законодательстве Беларуси могло не быть, если бы своевременно происходило упорядочение нормативно-правовых актов и содержащихся в них норм в целях достижения их комплексности, системности, а также сведение к единству нормативно-правовых актов путем переработки их содержания.

К большому сожалению, в настоящее время в Беларуси отсутствует специальный институт или комитет, основной деятельностью которого стала бы систематизация и кодификация нормативно-правовых актов.

Хотелось бы знать точку зрения на этот вопрос Министерства юстиции.

Александр ШЕВЦОВ,
юрист

? Справочное бюро "НЭГ" !

Работник уволен по пункту 1 статьи 33 КЗоТ в августе.
С 1 апреля администрация всем сотрудникам увеличила оклады.
12 апреля администрация подготовила приказ о временном переводе с 16 апреля некоторых сотрудников на 0,5 ставки, где было оговорено, что делаться это будет с согласия и по заявлению сотрудников. На вопрос, будет ли сокращение после этого приказа, ответили, что никого сокращать не будут, а снижение зарплаты — лишь временное явление на 2—3 месяца. Некоторые сотрудники после такого заверения написали заявления о переводе на 0,5 ставки, другие не писали. Тогда администрация предупредила, что всем будут платить 0,5 ставки. Был составлен график выхода на работу. 15 мая был издан приказ о сокращении одного из сотрудников с 15 июля. 13 июня вышел другой приказ о сокращении второго сотрудника с 13 августа.
Правильно ли поступила администрация, что перед сокращением перевела сотрудников на 0,5 ставки? Правильно ли бухгалтерия произвела расчет выходного пособия с 0,5 ставки?
А сделано это было так. Зарплату за июнь и июль 1800000 разделили на 2, получилось 900000 руб., которые умножили на 3 месяца и начислили выходное пособие 2700000. Мне кажется, что это сделано неправильно. Ведь в июне сотрудник отработал 10 дней, в июле 11 дней+2 дня больничный. Получилось, что за два месяца было отработано 23 дня, а не 43 по графику работы предприятия. Прошу на данном примере показать, как нужно рассчитать пособие, если сотрудник работал на 0,5 ставки.
А.УЩЕНЧИК, г. Минск

Выходное пособие сокращенным

При наличии обоснованных производственных, организационных и экономических причин наниматель имеет право изменить существенные условия труда. К ним относятся: система и размер оплаты труда, режим работы, льготы, изменение разрядов и наименований должностей. Наниматель обязан поставить работника в известность об изменении существенных условий труда не позднее чем за один месяц, чего не было сделано в вашей организации. Согласие работника на само изменение условий труда не требуется, но на продолжение работы после предупреждения за один месяц об изменении существенных условий труда оно необходимо. Если прежние условия не могут быть сохранены, а работник не согласен на продолжение работы в новых условиях, наниматель может применить ч.4 ст.25 и п.6 ст.29 КЗоТ и прекратить трудовой договор с формулировкой "отказ от продолжения работы в связи с изменением существенных условий труда".

Таким образом, за работником остается право выбора. Однако работники вашей организации действия нанимателя не оспаривали и с предложенными им измененными условиями оплаты труда согласились путем подачи соответствующих заявлений.

Бухгалтерия неправильно подошла к вопросу исчисления выходного пособия.

В соответствии с Правилами исчисления среднего заработка, сохраняемого за время ежегодного отпуска и в других случаях, предусмотренных законодательством, утвержденными постановлением Госкомтруда N 25 от 15 апреля 1993г. средний заработок для определения размера выходного пособия исчисляется исходя из заработной платы, начисленной работнику за два последних календарных месяца работы (с 1-го до 1-го числа), предшествующим названным выплатам.

Если работник в течение этих двух месяцев часть дней фактически не работал, то при подсчете среднего заработка нерабочие дни не учитываются. При этом среднедневной заработок определяется делением заработной платы, начисленной за фактически отработанное время (исчисленной в установленном порядке) в течение указанных месяцев на количество отработанных дней. Среднемесячный заработок для выплаты выходного пособия определяется умножением среднедневного заработка, исчисленного за каждый месяц в отдельности, на количество рабочих дней в нем, предусмотренных графиком работы предприятия, учреждения, организации, и делением суммы заработной платы за эти месяцы на два.

Инесса ЧИСТЯКОВА,
начальник юридического управления Минтруда

Крановщик и дополнительный отпуск

Положен ли дополнительный отпуск крановщику башенного крана, работающему на стройке?
В.ШМАЛЯ, г.Пинск

Из письма неясно, о каком дополнительном отпуске идет речь. Если за работу с вредными условиями труда, то положен.

В соответствии со Списком производств, цехов, профессий и должностей с вредными условиями труда, работа в которых дает право на сокращенную продолжительность рабочего времени и дополнительный отпуск, утвержденным постановлением Госкомтруда Республики Беларусь N 89 от 29 июля 1994г., зарегистрированным в Реестре Государственной регистрации 30 сентября 1994г. за N 565/126 (раздел XXIII "Строительно-монтажные и ремонтно-строительные работы", п.12, машинист крана (крановщик), выполняющий управление кранами башенными самоходными, кранами башенными стационарными, кабельными и портально-стреловыми, кранами с двигателями внутреннего сгорания (самоходные, железнодорожные, гусеничные, пневмоколесные и плавучие), имеет право на дополнительный отпуск в количестве 6 рабочих дней.

Дополнительный отпуск за работу с вредными условиями труда присоединяется к 12 рабочим дням ежегодного основного отпуска (п.14 Порядка применения Списка, утвержденного постановлением Министерства труда N 28 от 20 марта 1995г.).

Для лиц, работающих в зоне с периодическим радиационным контролем при плотности загрязнения почвы цезием-137 от 1 до 5 Ku/кв.км, дополнительный отпуск продолжительностью 6 рабочих дней присоединяется к ежегодному оплачиваемому отпуску продолжительностью 30 календарных дней (п.5 ст.25 Закона "О социальной защите граждан, пострадавших от катастрофы на Чернобыльской АЭС").

Леонид БУЛАШ,
ведущий специалист Минтруда

Вопрос — ответ

ВОПРОС: В сентябре 1995 года фирма приобрела автомобиль, который через месяц угнали. До настоящего момента машина находится в розыске. Обязано ли предприятие начислять износ автомобиля за период, когда тот находится в розыске? Как, в какой срок и по какой стоимости предприятие должно списать с баланса эту машину?

М.Бондарович, ООО "Инавтомаркет"

ОТВЕТ: В соответствии с инструкцией Министерства финансов СССР по применению плана счетов, утвержденной 1.11.91г. (приказом N 56), "на счете 80 "Прибыли и убытки" в течение отчетного периода находят отражение... убыток или потери от прочего выбытия основных средств — в корреспонденции со счетом 47 "Реализация и прочее выбытие основных средств" на сумму недоначисленного износа, если автомобиль не найден. Но вначале списание происходит на дату документа, подтверждающего факт хищения (инвентаризационная опись, милицейский протокол, заявление материально ответственного лица (сторожа, водителя). В соответствии с этой же инструкцией "по дебету счета 84 "Недостачи и потери от порчи ценностей" приводится... по похищенным основным средствам их остаточная стоимость (первоначальная стоимость за минусом суммы исчисленного износа)...

По кредиту счета 84 отражается списание похищенных ценностей — в дебет счета 73 "Расчеты с персоналом по прочим операциям" (субсчет "Расчеты по возмещению материального ущерба")". Указанный субсчет можно использовать и для отражения дебиторской задолженности по ущербу от угона автомобиля, нанесенному установленным следственными органами виновным лицом, не являющимся работником данного предприятия.

Согласно письму Минфина N 142 от 23.12.93г. сумма недостачи в дебет счета 80 списывается на основании копии постановления о приостановлении уголовного дела по факту хищения в случае неустановления преступника (в соответствии с п.1 ст.194 УПК РБ).

Игорь КОВАЛЕВИЧ,
аудитор

Лифт не роскошь, а средство передвижения

Находясь в гостях у родственников в Украине, я был просто очарован лифтом американской фирмы "ОТИС". В наших домах лифты — это головная боль жильцов. Вечно они отказывают, зимой от них тянет холодом, при работе — стук в квартирах слышен, устроены неудобно.

Неужели у нас нет нормальных специалистов по лифтам? Может стоило бы тоже привлечь для этой цели иностранные фирмы? Или еще лучше подключить к этой проблеме собственных предпринимателей, дав им какие-то налоговые и другие льготы?

Н.СТЕЦЬКО, г.Минск

Как объяснили в арендном предприятии "Минсклифт-2", проблема действительно существует. И в первую очередь причина заключается в том, что при проектировании, производстве, монтаже лифтов, строительстве жилых домов нет взаимодействия между организациями, выполняющими эти работы. В результате несоответствие конструкции дома или брак строителей, например, создают проблемы для всех остальных, включая и жильцов.

В советские времена один раз в год на всесоюзное совещание лифтовиков приглашались представители проектировщиков, заводов-изготовителей, смежников и эксплуатационников, на котором обсуждались общие проблемы. Такие встречи помогали учитывать замечания каждой стороны, способствовали улучшению качества лифтового хозяйства.

Не так давно лифты, выпускаемые Могилевским лифтостроительным заводом, считались у нас лучшими по надежности и безопасности, чего не скажешь о последнем поколении продукции этого предприятия. Значительно ухудшились конструкционные и технические качества, ремонтопригодность. Самое больное место — электронные блоки, выпускаемые заводом "Калибр". В результате наши лифты дают до 30—70 сбоев в месяц, тогда как изделия фирмы "ОТИС" — только 2—3 в год.

Можно перечислять много узлов и деталей, которые сегодня выпускаются с характеристиками значительно худшими, чем у наших прежних лифтов. Но это делу не поможет. Необходим более жесткий подход к стандартизации и сертификации этой продукции. Кроме того, наши проектировщики как бы продолжают жить в ином мире, иначе чем объяснить, что выпускаемые лифты нередко легко уязвимы для шалостей детворы и вандализма хулиганов.

К примеру, кнопки вызовов выполняются весьма хрупкой конструкции. Даже при сильном нажатии они ломаются, не говоря уже о том, что сделаны из горючего материала. Московские предприниматели нашли решение этой проблемы через выпуск металлических колпачков. Наш же завод, увы, до этого не додумался.

У нас уже есть кооперативы, которые не только не решают возникающих в этой области проблем, но и создают новые. Поэтому наряду с привлечением частного сектора к решению таких вопросов необходимо ужесточать и требования к качеству производимой продукции, монтажа, строительства и т.д.

Что касается привлечения иностранных фирм, то, конечно же, это выход, но весьма непростой и недешевый. К тому же у нас предостаточно и своих безработных, чтобы отдавать рабочие места зарубежным специалистам.

Поэтому главное решение проблемы прежде всего в координации действий всех организаций, занимающихся строительством домов, изготовлением, монтажом, ремонтом и обслуживанием лифтов, ужесточение требований к качеству их продукции и работ. Заняться этим вопросом могли бы межминистерские образования. А инициировать решение проблемы — городские власти.

Николай КАРЯКА

Компьютеры в школе

Каким должен быть режим в средних учебных заведениях при использовании в обучении ПЭВМ и ВДТ?

Н.МИХАЙЛОВА, г.Минск

Рациональный режим занятий учащихся предусматривает соблюдение регламентированной длительности непрерывной работы с видеотерминалом (ВДТ) и перерывов, а также соблюдение профилактических мероприятий, направленных на охрану здоровья учащихся. Длительность работы на персональных электронно-вычислительных машинах (ПЭВМ) и ВДТ во время учебных занятий в средних учебных заведениях определяется характеристиками видеотерминалов, возрастом учащихся, временем начала работы, длительностью перемен, предшествующих работе за видеотерминалом при соблюдении гигиенических требований к условиям, организации рабочего места и соблюдении правильной посадки. Длительность работы за видеотерминалами (размер светящейся точки в центре экрана не более 0,4 мм) не должна превышать:

— для учащихся V классов — 15 минут;
— для учащихся VI—VII классов — 20 минут;
— для учащихся VIII—IX классов — 25 минут;
— для учащихся X—XI классов при двух уроках подряд на первом из них — 30 минут, на втором — 20 минут. Длительность работы на ПЭВМ и ВДТ со светящейся точкой в центре экрана до 0,5 мм уменьшается до 30% и составляет:
— для учащихся V классов — 10 минут;
— для учащихся VI—VII классов — 15 минут;
— для учащихся VIII—IX классов — 18 минут;
— для учащихся X—XI классов — 20 минут (на первом сдвоенном уроке) и на втором — 15 минут. Число занятий с использованием ПЭВМ и ВДТ должно быть не более двух в день для учащихся X—XI классов и не более одного — для учащихся V—IX классов.

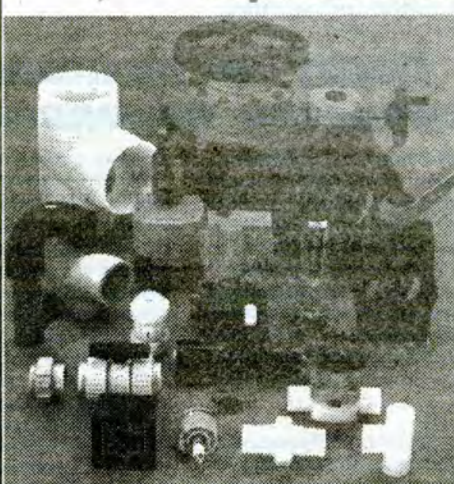
Перемена между уроками, на которых используется ПЭВМ или ВДТ, должна быть не менее 10 минут (до 20 минут). Для учащихся X—XI классов перед пятым уроком, а для учащихся VIII—IX классов — перед четвертым уроком, целесообразно устраивать перемену длительностью в 50—60 минут для обеда и отдыха. Во время производственной практики ежедневная длительность работы за видеотерминалами, светящаяся точка которых до 0,4 мм — 3 часа, а за видеотерминалами со светящейся точкой до 0,5 мм — 2 часа с соблюдением профилактических мероприятий. Факультативная и кружковая работа с использованием ПЭВМ и ВДТ для учащихся старших классов должна быть не более двух академических часов в неделю. Для предупреждения развития переутомления зрительного анализатора необходимо проводить комплекс упражнений для глаз. При работе за видеомониторами учащимся необходимо выполнять комплекс упражнений для глаз через каждые 20—25 минут в зависимости от типа видеотерминала. Для снятия общего утомления учащихся X—XI классов между уроками информатики и вычислительной техники необходимо проводить физкультпаузу, включающую упражнения общего воздействия, улучшающую функциональное состояние нервной, сердечно-сосудистой, дыхательной систем, а также мозгового кровообращения и ликвидирующую застойные явления в нижней половине тела и ног, снимающую утомления с мышц плечевого пояса, рук, туловища и ног. Комплексы упражнений для глаз и физкультпаузы рекомендуется менять не реже одного раза в месяц.

При подготовке ответа использован материал СанПиН N 5146-89 "Временные санитарно-гигиенические нормы и правила устройства, оборудования, содержания и режима работы на персональных электронно-вычислительных машинах и видеодисплейных терминалах в кабинетах вычислительной техники и дисплейных классах всех типов средних учебных заведений", утвержденные Министерством здравоохранения СССР и Государственным комитетом СССР по народному образованию.

Иван СКУРАТОВИЧ,
заместитель начальника управления Минтруда

Современные материалы — новые возможности

Перспективные ноу-хау от ЗАО "ГЕЛИЭТ"



Одной из наиболее важных черт нашей эпохи является широкое проникновение во все сферы человеческой деятельности прогрессивных материалов и технологий. И это объяснимо: сегодня именно они обеспечивают высокоэффективный характер функционирования современного производства, являются локомотивом прогресса человечества в целом.

Среди перспективных научных разработок, особенно сильно повлиявших на жизнь людей на протяжении последних десятилетий, важное место принадлежит пластмассе. Ныне мы уже не мыслим наш быт без пластмассовых ручек и пуговиц, мисок и полочек, корпусов всевозможной техники и упаковочных материалов. Не менее активно применяется пластмасса в современном строительстве, промышленности, на транспорте. В то же время степень ее интегрированности в систему того или иного общества (являющаяся одним из показателей его уровня развития в целом) сегодня далеко неодинакова. Так, если среднемировой показатель производства пластмассы на душу населения составляет порядка 30 кг (а для Западной Европы он равен 60), то в нашей республике на сегодняшний день он, к сожалению, не превышает 3 кг. Это особенно парадоксально, если учесть, что Беларусь, практически не имеющая своего металла и других природных ресурсов, казалось бы, должна была наоборот активно развивать соответствующие производства и технологии.

Этой проблемой занимается вот уже более шести лет успешно работающее в нашей республике ЗАО "ГЕЛИЭТ". Сегодня оно разработало ряд интересных перспективных проектов, ориентированных на реализацию того огромного потенциала, который заключает в себе широкое применение современных типов пластмассы и связанных с ними новых высокоэффективных технологий. Некоторые из этих проектов "ГЕЛИЭТ" уже продуктивно осуществляет самостоятельно, реализация же других планируется как совместная деятельность с деловыми партнерами и инвесторами, поиск которых в настоящее время активно ведется фирмой.

ЗАО "ГЕЛИЭТ" представляет на белорусском рынке продукцию немецкой компании "DEKA" и швейцарской компании "GEORG FISHER", входящих в число ведущих европейских производителей труб, фасонины и запорной арматуры из пластмассы. Кратко остановимся на основых преимуществах этого популярного современного ноу-хау.

ПЯТЬ ПРИЧИН, ПО КОТОРЫМ ВО ВСЕМ МИРЕ ПЛАСТМАССОВЫЕ ТРУБЫ ВЫТЕСНЯЮТ МЕТАЛЛИЧЕСКИЕ.

Причина первая: значительное превосходство по эксплуатационным возможностям. *В отличие от ржавеющих и инкрустирующихся металлических изделий они обладают высокой кислотной устойчивостью, безопасны в бактериологическом и токсикологическом отношениях, имеют широкий диапазон рабочих температур.*

Причина вторая: простота и низкая себестоимость монтажа. *Вместо карбида, громоздких баллонов и сварочных аппаратов при прокладке трубопровода из пластмассы необходим лишь клей, при помощи которого соединяются стыки или сварочный аппарат размером с чемоданчик.*

Причина третья: небольшой вес пластмассовых изделий. *1 метр трубы среднего диаметра весит не больше 1 кг, что значительно облегчает их транспортировку.*

Причина четвертая: долговечность. *Гарантийный срок эксплуатации пластмассовой трубы составляет 50 (!!!) лет.*

Причина пятая: возможность регенерации с минимальными затратами.

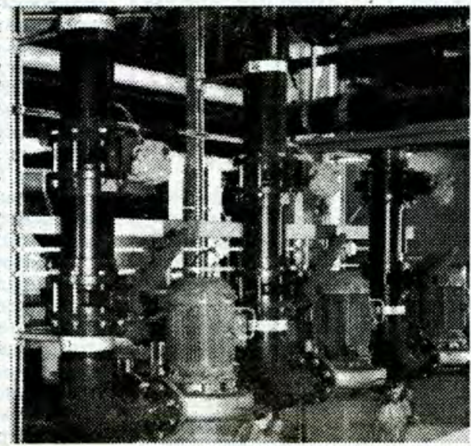
Пластмассовые трубы могут найти широкое применение в пищевой промышленности, химических производствах, микробиологии, сельскохозяйственных производствах. Они незаменимы для обустройства современного пивоваренного или молочного завода, ведь в конечном итоге вкус потребляемого нами напитка или продукта не в последнюю очередь зависит от качества использованной при его приготовлении воды. Переход на современные пластмассовые трубы пойдет на пользу любому предприятию, так или иначе нуждающемуся в водоснабжении, причем пластмассовые трубы могут прекрасно использоваться и для сброса отходов.

Пластмассовые трубы могут с большой выгодой применяться в системах городских водопроводов. С их помощью можно легко и недорого обустроить водоснабжение своей дачи, коттеджа, организовать бассейн со 100-процентной циркуляцией и очисткой воды, не требующей смены в течение года, добиться эффектов "горной реки", "набегающей волны" и т.д. Все необходимые комплектующие для этого вместе с недорогим монтажом готово предложить сегодня всем желающим ЗАО "ГЕЛИЭТ".

Прозрачные пластмассовые трубы отлично зарекомендовали себя при использовании на фабриках по производству сигарет как транспортеры табачной массы. Безусловно, уже в недалеком будущем это прогрессивное нововведение найдет повсеместное применение при организации вентиляционных систем. Есть и более необычные, но очень эффективные и уже широко практикуемые в Европе способы применения пластмассовых труб: с их помощью в крупных учреждениях, супермаркетах, банках быстро и дешево монтируется внутренняя пневмопочта — система пересылки потоками воздуха документов и денежных банкнот. Естественно, что пневмопочта может с успехом использоваться и при сортировке и перемещении корреспонденции в крупных отделениях связи.

КОЕ-ЧТО О КАЧЕСТВЕ. Немецкими и швейцарскими производителями в обязательном порядке производится четырехступенчатый контроль всех типов производимых труб: осуществляется ультразвуковое сканирование трубы, проводятся испытания в гидравлической ванне под давлением, в 4 раза превышающем рабочее, проводится термический контроль (так называемое "спекание" материала, повышающее однородность пластмассы в трубе), происходит проверка в лаборатории — из изготовленной партии берутся образцы, проверяемые как механическим способом, так и на химический состав. Все реализуемые "ГЕЛИЭТ" трубы имеют и сертификаты качества Республики Беларусь.

Другим крупномасштабным проектом, реализуемым ЗАО "ГЕЛИЭТ", является работа с техникой для очистки воды, которая может применяться как для очистки питьевой воды, так и воды, используемой в промышленных целях. Это системы обессоливания воды при помощи реверсивного осмоса и системы смягчения воды методом ионного обмена. Они значительно улучшают вкусовые качества воды, что особенно важно для всевозможных производств пищевой промышленности, а также максимально приближают ее к стандарту, оптимальному для использования воды при мытье, приготовлении пищи и т.п.



И, наконец, руководство "ГЕЛИЭТ" планирует организацию в Беларуси собственного многопрофильного пластмассового производства. Имеются конкретные наработки и реальные проекты в данной области. Есть возможность практического применения новейших зарубежных технологий, стажировки специалистов в западных фирмах-партнерах. В этом плане "ГЕЛИЭТ" серьезно интересует поиск партнеров для практической реализации проекта создания в Беларуси крупного пластмассового завода мирового уровня.

"ГЕЛИЭТ" готово рассмотреть конструктивные предложения по всем направлениям своей деятельности. Разработаны максимально удобные условия сотрудничества, действует гибкая система скидок для постоянных и оптовых клиентов. Уже сегодня с нами работают многие известные предприятия республики — "Беларуськалий", "Беларуснефть", "Химволокно", "Интеграл" и др. Возможно, это и Ваш шанс открыть для себя новые горизонты и перспективы, придать мощный импульс развитию своего бизнеса.

Наш адрес: 220028 г.Минск, ул.Маяковского,115-а
Тел.(0172) 21-23-02, 21-02-22; факс: (0172) 21-10-13.

Виктор ХАЛИПОВ, ИРМа "Эскриблес"

ИНФОРМБАНК

НЭГ



Ноябрь '96

документы
комментарии
реклама

В ВЫПУСКЕ:

О комиссии по защите внутреннего рынка и поддержке отечественных товаропроизводителей при Кабинете Министров Республики Беларусь

ПОСТАНОВЛЕНИЕ Кабинета Министров Республики Беларусь N 696 от 1 ноября 1996 г.

Во исполнение Указа Президента Республики Беларусь от 2 октября 1996 г. N 394 "О мерах по защите внутреннего рынка и поддержке отечественных товаропроизводителей" Кабинет Министров Республики Беларусь ПОСТАНОВЛЯЕТ:

1. Образовать Комиссию по защите внутреннего рынка и поддержке отечественных товаропроизводителей при Кабинете Министров Республики Беларусь в составе согласно приложению.

2. Утвердить прилагаемое Положение о Комиссии по защите внутреннего рынка и поддержке отечественных товаропроизводителей при Кабинете Министров Республики Беларусь.

Премьер-министр Республики Беларусь М.ЧИГИРЬ

ПРИЛОЖЕНИЕ

Состав Комиссии по защите внутреннего рынка и поддержке отечественных товаропроизводителей при Кабинете Министров Республики Беларусь

Шимов В.Н.*	— первый заместитель министра экономики (председатель Комиссии)
Маринич М.А.	— министр внешних экономических связей (заместитель председателя Комиссии)
Найдунов В.А.	— заместитель министра экономики (заместитель председателя Комиссии)
Харлап А.Д.	— министр промышленности (заместитель председателя Комиссии)
Маевский В.П.	— начальник управления экономики промышленности Министерства экономики (секретарь Комиссии)
Аверченко И.Ф.	— заместитель министра сельского хозяйства и продовольствия
Ахрамчук А.Н.	— заместитель министра предпринимательства и инвестиций
Барсук М.И.	— начальник управления внешнеэкономической политики Министерства экономики
Будай А.И.	— первый заместитель министра связи и информатики
Булах Н.Н.	— заместитель министра топлива и энергетики
Ветров В.Н.	— первый заместитель министра архитектуры и строительства
Голос В.В.	— вице-президент концерна "Белместпром"
Гринев Н.Т.	— заместитель председателя Главной государственной налоговой инспекции при Кабинете Министров Республики Беларусь
Зайченко Н.П.	— заместитель министра экономики
Кравченко Г.Г.	— заместитель министра торговли
Мазаник А.М.	— первый вице-президент концерна "Белнефтепродукт"
Макаревич В.В.	— первый заместитель председателя Государственного таможенного комитета
Михневич А.Ю.	— первый вице-президент концерна "Беллегпром"
Осипенко М.И.	— вице-президент концерна "Белхимнефтепром"
Осипов С.Н.	— доктор технических наук, профессор Белорусской государственной политехнической академии (с его согласия)
Раткевич Ф.Ф.	— начальник управления межгосударственных связей и межотраслевых производств Министерства промышленности
Романовский А.М.	— вице-президент концерна "Беллесбумпром"
Тарасевич Г.В.	— заместитель министра финансов
Чутков Ю.В.	— заместитель начальника управления экономики внешней торговли Министерства внешних экономических связей
Шалабадинский А.Ф.	— заместитель начальника управления внешнеэкономической деятельности и международного сотрудничества Аппарата Кабинета Министров Республики Беларусь
Шелег Н.С.	— начальник отдела потребительского рынка Министерства экономики

*От редакции. С 12.11.1996 г. В.Н.Шимов — министр экономики

ПОЛОЖЕНИЕ
о Комиссии по защите внутреннего рынка и поддержке отечественных товаропроизводителей при Кабинете Министров Республики Беларусь

1. Комиссия по защите внутреннего рынка и поддержке отечественных товаропроизводителей при Кабинете Министров Республики Беларусь (далее — Комиссия) образуется в целях координации работы министерств и других центральных органов управления по подготовке решений правительства Республики Беларусь о защите внутреннего рынка, в том числе путем тарифного и нетарифного регулирования, а также по организации поддержки отечественных товаропроизводителей.

2. Комиссия в своей деятельности руководствуется законодательством Республики Беларусь, международными обязательствами Республики Беларусь и настоящим Положением.

3. Комиссия в соответствии с возложенными на нее задачами:

готовит предложения и в установленном порядке вносит в Кабинет Министров Республики Беларусь проекты решений правительства Республики Беларусь и других актов законодательства по вопросам защиты внутреннего рынка и поддержки отечественных товаропроизводителей;

разрабатывает предложения о целесообразности введения ответных мер на дискриминационные и иные действия со стороны других государств или их союзов, ущемляющие интересы Республики Беларусь;

анализирует влияние введенных мер по защите внутреннего рынка и поддержке отечественных товаропроизводителей на состояние соответствующих товарных рынков.

4. Комиссия для выполнения возложенных на нее задач имеет право:

запрашивать у министерств и других центральных органов управления, местных исполнительных и распорядительных органов и отечественных товаропроизводителей и получать от них материалы и информацию по вопросам, входящим в ее компетенцию;

привлекать при необходимости в установленном порядке экспертов и консультантов для проработки вопросов, вносимых на рассмотрение Комиссии;

при наличии факта нанесения ущерба отечественным товаропроизводителям или угрозы нанесения такого ущерба давать поручения министерствам и другим центральным органам управления, подведомственным Кабинету Министров Республики Беларусь, имеющим право проведения проверок хозяйственной деятельности, о проведении таких проверок с участием в них представителей Комиссии. По результатам проверок представлять в Кабинет Министров Республики Беларусь заключение для принятия решения.

5. Состав Комиссии утверждается Кабинетом Министров Республики Беларусь. Члены Комиссии принимают участие в заседаниях Комиссии без права замены.

6. Организационно-техническое обеспечение деятельности Комиссии осуществляется Министерством экономики.

7. Заседания Комиссии проводятся по мере необходимости, но не реже одного раза в квартал, считаются правомочными, если на каждом из них присутствуют не менее двух третей ее членов. Решения Комиссии принимаются простым большинством голосов от числа присутствующих членов.

8. Решения Комиссии имеют рекомендательный характер и оформляются протоколами.

О внесении дополнения в постановление Кабинета Министров Республики Беларусь от 27 июня 1996 г. N 424*

ПОСТАНОВЛЕНИЕ Кабинета Министров Республики Беларусь N 727 от 15 ноября 1996 г.

Кабинет Министров Республики Беларусь ПОСТАНОВЛЯЕТ:

Абзац первый пункта 1 постановления Кабинета Министров Республики Беларусь от 27 июня 1996 г.N 424 "О порядке уплаты налога на прибыль и подоходного налога при реализации товаров (работ, услуг) за наличный расчет через мелкорозничную торговую сеть, а также на рынках, ярмарках, выставках-продажах" (Собрание указов Президента и постановлений Кабинета Министров Республики Беларусь, 1996 г., N 18, ст.447; N 22, ст.556; N 25, ст.658) после слов: "потребительской кооперации" дополнить словами: "и предприятий почтовой связи Министерства связи и информатики".

Премьер-министр Республики Беларусь М.ЧИГИРЬ

* См."НЭГ" N 28 за 1996г., с.1.

О перечислении профсоюзных членских взносов

ПОСТАНОВЛЕНИЕ Кабинета Министров Республики Беларусь и Национального банка Республики Беларусь N 726/14 от 14 ноября 1996 г.

Кабинет Министров Республики Беларусь и Национальный банк Республики Беларусь ПОСТАНОВЛЯЮТ:

Обеспечить в соответствии с коллективными договорами (соглашениями) перечисление в первоочередном порядке профсоюзных членских взносов на текущие счета профсоюзных органов, используя для этих целей средства субъектов хозяйствования, предназначенные на неотложные нужды.

Премьер-министр Республики Беларусь М.ЧИГИРЬ

Председатель правления Национального банка Республики Беларусь Т.ВИННИКОВА

О среднемесячной заработной плате рабочих и служащих

Министерство статистики и анализа Республики Беларусь сообщает, что средняя начисленная заработная плата рабочих и служащих в октябре 1996 года составила 1460028 рублей (в сентябре была 1373677 рублей). В январе— октябре 1996 года она составила 1236894 рубля и возросла по сравнению с соответствующим периодом прошлого года в 1,6 раза.

Минстат Республики Беларусь

О дополнительных мерах по ускорению строительства (реконструкции) жилья для военнослужащих и отдельных категорий граждан Республики Беларусь

Указ Президента Республики Беларусь N 483 от 21 ноября 1996 года

В целях усиления социальной защиты военнослужащих, лиц, уволенных в запас (отставку), граждан, выполнявших воинский либо служебный долг в Афганистане или в других странах, где велись боевые действия (воинов-интернационалистов), инвалидов и участников Великой Отечественной войны, семей погибших или пропавших без вести воинов (партизан) и приравненных к ним в установленном порядке лиц, **ПОСТАНОВЛЯЮ:**

1. Кабинету Министров Республики Беларусь:

1.1. предусмотреть в проекте бюджета Республики Беларусь на 1997 год:

1.1.1. выделение 200 млрд.рублей на субсидирование строительства (реконструкции) или покупки жилых помещений, осуществляемых военнослужащими, которые проходят службу в Вооруженных Силах Республики Беларусь, внутренних и пограничных войсках, других воинских формированиях (кроме военнослужащих срочной службы и курсантов военно-учебных заведений), а также лицами, уволенными в запас (отставку), гражданами, выполнявшими воинский либо служебный долг в Афганистане или в других странах, где велись боевые действия (воинами-интернационалистами), инвалидами и участниками Великой Отечественной войны, семьями погибших или пропавших без вести воинов (партизан) и приравненных к ним в установленном порядке лиц, нуждающимися в улучшении жилищных условий;

1.1.2. выделение 500 млрд.рублей на финансирование строительства (реконструкции) жилья для военнослужащих, уволенных в запас (отставку) до 2 декабря 1992г., граждан, выполнявших воинский либо служебный долг в Афганистане или в других странах, где велись боевые действия (воинов-интернационалистов), инвалидов и участников Великой Отечественной войны, семей погибших или пропавших без вести воинов (партизан) и приравненных к ним в установленном порядке лиц, принятых на учет нуждающихся в улучшении жилищных условий до 1 января 1993г.;

1.2. в трехмесячный срок внести изменения и дополнения в порядок и условия предоставления одноразовых безвозмездных субсидий на строительство (реконструкцию) или покупку жилых помещений, предусмотрев в нем исчисление размеров субсидий, предоставляемых лицам, указанным в подпункте 1.1.1 данного пункта, исходя из продолжительности военной службы и среднего дохода на каждого члена семьи, а в отдельных случаях — возможность одновременного использования субсидий и льготных кредитов;

1.3. обеспечить контроль за целевым использованием кредитов, выделенных на жилищное строительство в соответствии с настоящим Указом.

2. Предложить Национальному банку предусмотреть на 1996—1997 годы открытие акционерному сберегательному банку "Беларусбанк" кредитной линии на сумму 250 млрд.рублей сроком до 40 лет с уплатой 2 процентов годовых за пользование кредитом для строительства домов жилищно-строительных кооперативов и коллективов индивидуальных застройщиков, а также покупки домов, квартир военнослужащими, лицами, уволенными в запас (отставку), другими перечисленными в настоящем Указе категориями граждан, нуждающимися в улучшении жилищных условий, изъявившими желание осуществлять строительство (реконструкцию) и покупку жилья с использованием собственных средств, льготных кредитов, одноразовых безвозмездных субсидий и привлечением средств предприятий, учреждений и организаций.

3. Облисполкомам и Минскому горисполкому обеспечивать:

3.1. предоставление в установленном порядке военнослужащим, лицам, уволенным в запас (отставку), и другим категориям граждан, указанным в подпункте 1.1.1 пункта 1 настоящего Указа, нуждающимся в улучшении жилищных условий, одноразовых безвозмездных субсидий на строительство (реконструкцию) или покупку жилых помещений;

3.2. при отводе земельных участков для строительства домов жилищно-строительных кооперативов и коллективов индивидуальных застройщиков, финансирование которого будет осуществляться в соответствии с настоящим Указом, наличие (размещение) необходимых внеплощадочных инженерных сетей. Строительство недостающих внеплощадочных инженерных сетей завершать до сдачи указанных домов в эксплуатацию за счет средств соответствующих местных бюджетов, средств, вырученных от продажи объектов коммунальной собственности, и средств специальных фондов жилищного строительства.

4. Предложить акционерному сберегательному банку "Беларусбанк" предоставлять гражданам, на которых распространяется действие настоящего Указа, льготные кредиты для строительства жилья в соответствии со списками, утвержденными Министерством обороны, Министерством социальной защиты, Министерством внутренних дел, Комитетом государственной безопасности, Главным управлением пограничных войск, Управлением железнодорожных войск, местными исполнительными и распорядительными органами, с заключением с каждым застройщиком кредитного договора под залог строящегося жилья.

4.1. кредиты предоставлять в размере 90 процентов стоимости строительства жилых помещений сроком до 40 лет с началом погашения кредитов после ввода дома в эксплуатацию и выплатой 5 процентов годовых за пользование ими.

5. Установить, что выбор генеральных подрядчиков, обеспечивающих в комплексе проектирование и вновь начинаемое строительство жилых домов, осуществляется только на основе подрядных торгов (тендеров) в соответствии с действующим законодательством.

6. Персональную ответственность за исполнение настоящего Указа возложить на:

исполняющего обязанности премьер-министра Республики Беларусь Линга С.С. (пункт 1);

председателя правления Национального банка Винникову Т.Д. (пункт 2);

председателя правления акционерного сберегательного банка "Беларусбанк" Ермакову Н.А. (пункт 4);

председателей облисполкомов Андрейченко В.П., Дубко А.И., Заломая В.А., Куличкова А.Н., Петуха П.П., Шипука П.В. и председателя Минского горисполкома Ермошина В.В. (пункт 3);

исполняющего обязанности министра обороны Чумакова А.П., министра социальной защиты Даргель О.Б., министра внутренних дел Агольца В.С., председателя Комитета государственной безопасности Мацкевича В.А., начальника Главного управления пограничных войск Павловского А.А., начальника Управления железнодорожных войск Степука А.Я. (пункт 5).

7. Контроль за исполнением настоящего Указа возложить на государственного секретаря Совета безопасности Республики Беларусь Шеймана В.В.

8. Указ вступает в силу со дня его подписания.

Президент Республики Беларусь А.ЛУКАШЕНКО

ПРОИЗВОДСТВЕННЫЙ КАЛЕНДАРЬ на декабрь 1996 года

Дни недели	Декабрь					
Понедельник		2	9	16	23	30
Вторник		3	10	17	24	31
Среда		4	11	18	25	
Четверг		5	12	19	26	
Пятница		6	13	20	27	
Суббота		7	14	21	28	
Воскресенье	1	8	15	22	29	

Плановый фонд рабочего времени на декабрь 1996 года рассчитывается по календарю шестидневной рабочей недели с выходным днем в воскресенье исходя из продолжительности ежедневной работы: при 40-часовой рабочей неделе — 7 часов, при сокращенной 36-часовой рабочей неделе — 6 часов. Продолжительность рабочего времени накануне выходных составляет 5 часов, а накануне праздничных дней — 6 часов, что по дням недели распределяется следующим образом:

Дни недели	Часы					
Понедельник		7	7	7	7	7
Вторник		7	7	7	6	6
Среда		7	7	7	П	
Четверг		7	7	7	7	
Пятница		7	7	7	7	
Суббота		5	5	5	5	
Воскресенье	В	В	В	В	В	

В декабре 31 календарный день, в том числе 25 рабочих (из них 4 предвыходных и 2 предпраздничных), 5 выходных и один праздничный день: 25 декабря — Рождение Христово (католическое Рождество).

Плановый фонд рабочего времени в декабре составит 165 часов при 40-часовой рабочей неделе и 150 часов — при 36-часовой рабочей неделе.

Графики работы при пятидневной рабочей неделе с двумя выходными днями, составляемые на предприятиях с учетом конкретных организационно-технических условий, должны обеспечивать соблюдение месячного фонда рабочего времени, рассчитанного по календарю шестидневной рабочей недели (если учетным периодом на предприятии является месяц).

Что касается планового фонда рабочего времени для бюджетных организаций и учреждений, рассчитанного по календарю пятидневной рабочей недели с недельной продолжительностью рабочего времени 40 часов, ежедневной работой 8 часов и двумя выходными днями в неделю, которые приходятся на субботу и воскресенье, то в декабре 1996 года он составит 166 часов, а количество рабочих дней — 21.

Людмила ЛОБАЧ,
главный экономист Министерства труда Республики Беларусь

Народное хозяйство Беларуси в январе — октябре 1996 года

Нынешнее экономическое развитие республики, как и прежде, характеризуется стремлением правительства поддержать показатели прошлого года, не отказываясь, разумеется, от наращивания выпуска продукции. Однако к ноябрю общая ситуация несколько ухудшилась, что видно из следующей диаграммы.

Итак, неожиданный 28-процентный "взлет" в отпускном августе сменился поддержанием валовых объемов выпуска в сентябре и достаточно значительным (на 9 пунктов) падением внутреннего продукта в октябре. Кстати, в прошлом году падение ВВП в октябре по сравнению с сентябрем составляло всего 2%.

К позитивным тенденциям отчетного периода можно отнести не только некоторое общее увеличение агрегатов ВВП (+1,5), но и достаточно низкие инфляцию и уровень безработицы, к негативным — уменьшение чистого экспорта, реальное снижение курса белорусского рубля и уровня прибыльности предприятий, а также увеличение взаимозадолженности хозяйствующих субъектов.

Ведущий макроэкономический показатель ВВП характеризуется объемом в 18 трлн.рублей в октябре, что при курсе доллара 14800 руб./USD равно 1,21 млрд.долларов. Напомним, что в январе ВВП составлял 956 млн.долларов в соответствии с обменным курсом 11500 руб. Однако с учетом реального обменного курса 19000 руб./USD показатели октября составят всего 947 млн.долларов. Практически ВВП мало изменился, а общая экономическая ситуация соответствует типу рецессионного "подавления" весьма слабой экономической активности.

Наиболее важным показателем для открытой малой экономики республики является платежный баланс. В течение анализируемого периода заметен опережающий рост импорта, негативно воздействующий на положение отечественных производителей. В итоге резко увеличилась отрицательная величина чистого экспорта (-1134,5 млн.USD). По данным грузовых таможенных деклараций, было закуплено товаров на общую сумму 5 млрд.долларов, что на 28,7% превышает закупки прошлого года. Экспорт увеличился всего на 15,3%, что, естественно, в условиях отсутствия притока капитала оказало мощное "силовое" давление на обменный курс, привело к формированию разрыва двух видов обменных курсов (официального и реального). К ноябрю нехватка наличных долларов стала хронической и это также негативно сказывается на общей экономической психологии хозяйствующих субъектов и населения.

При увеличении экспорта в Россию на 44,9% и импорта на 26,1% отрицательное сальдо достигло 570 млн.долларов. Основные экономические партнеры Беларуси — это Россия, Украина, Германия, Польша, Литва и Латвия, что соответствует сложившейся традиции регионального сотрудничества и партнерства. Ни на Востоке, ни в иных регионах мировой экономики аналогичных партнеров у нас пока нет. Наша экономика является региональной, не включена в мировой рынок и перелома или резких сдвигов в 1996 году не произошло. Если такая ситуация сохранится и дальше, нас ожидают значительная девальвация рубля, вспышка инфляции и, по сути, возвращение в ситуацию 1993 или 1994 года. Требуется принятие незамедлительных мер в области экспортно-импортной политики и валютного регулирования, направленных предпочтительно на создание условий гибкого обменного курса и продуманного, селективного импортного контроля.

Положение дел в промышленности отличается неравномерностью секторального и отраслевого развития. К числу динамичных относится черная металлургия (+25% за 10 месяцев), нефтехимия (+7,5%), шинная (+57,7%) лесная и деревообрабатывающая промышленность(+12,6%). На 40% увеличился выпуск холодильников, в 2,3 раза больше изготовлено троллейбусов. Вместе с тем ухудшились дела у производителей мотоциклов (-22,4 пункта), грузовых автомобилей (-16,4), автобусов (-32,2).

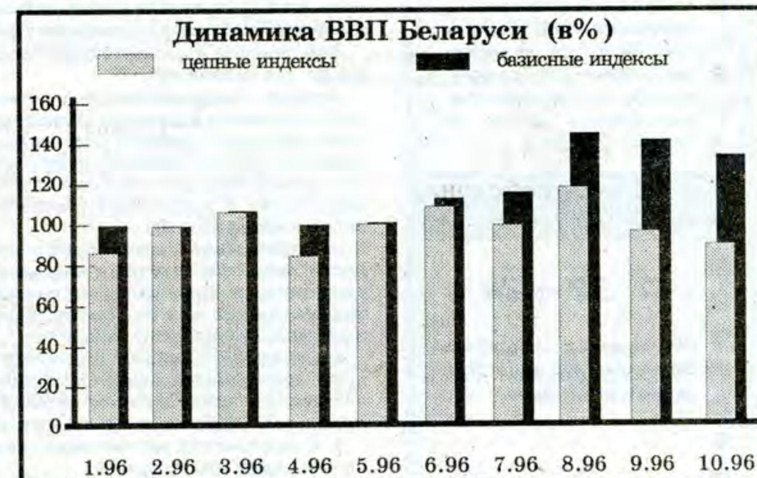
Как и в предшествующие месяцы, происходило снижение уровня прибыльности предприятий в промышленности до величины 9,7%, увеличение взаимозадолженности предприятий и затягивание процесса санации убыточных отраслей и секторов экономики. Число убыточных предприятий составило 1830, сумма убытков равна 1938 млрд.рублей. Как и прежде, наиболее высокий удельный вес нерентабельных хозяйствующих субъектов в бытовом обслуживании (43,3%), жилищно-коммунальном хозяйстве (34,5%), торговле (30,8%). Самый лучший способ изменить ситуацию к лучшему известен: приватизация данных секторов инфраструктуры.

Что касается доходов домашних хозяйств и уровня жизни, то население в течение этого года сформировало свои бюджеты в сумме 101,2 трлн.рублей. Расходы составили 99,1 трлн. Потенциал сбережений достиг величины 2 трлн.рублей. По сравнению с прошлым месяцем реальные располагаемые доходы увеличились на 12%. Это весьма значительная величина, которая свидетельствует о популистской политике в области доходов, так как соответствующего увеличения ВВП не было, более того, имело место сокращение на 9%.

Немаловажным является и тот факт, что на покупку валюты, размещение денег на депозиты, в ценные бумаги домашними хозяйствами было истрачено 20,2 трлн.рублей, сумма вкладов населения достигла 7,7 трлн.рублей. Инфляция, по данным официальных статистических органов, в октябре составила всего 1,3 % и за истекший период достигла величины 24,8%. Если не произойдет обвала рубля, то годовая норма инфляции может быть в пределах 30%, что является рекордным для последних лет. Значительных изменений в дифференциации доходов, структуре расходов домашних хозяйств пока не произошло.

Подводя итог, следует подчеркнуть, что ситуация в экономике противоречивая, неустойчивая и отличается возможностью перевеса негативных трендов, переноса проблем 1996 года в год 1997. Это и есть тип движения: рецессия без обновления, санации и модернизации экономики и общества.

Леонид ЗАИКО, директор Института независимых исследований НЦСИ "Восток—Запад"



ПОЛОЖЕНИЕ об организации и проведении лотерей в Республике Беларусь

Утверждено приказом Министерства финансов Республики Беларусь № 111 от 11.10.96г.

Зарегистрировано в Реестре Государственной регистрации 18.10.96г., рег. № 1626/12

РАЗДЕЛ 1
Основные понятия

Лотерея — розыгрыш в ходе игры на определенных условиях призового фонда по лотерейным билетам. При этом выпадение выигрыша на какой-либо из лотерейных билетов не зависит от воли и действий всех субъектов лотереи.

Виды лотерей:

— тиражная — в которой между приобретением лотерейного билета и розыгрышем проходит определенный период времени;

— мгновенная — результат розыгрыша в которой определяется путем проверки лотерейного билета сразу же после его приобретения;

— электронная (системная) — фиксация прогнозов участников проводится с помощью электронных устройств, сохраняющих информацию в своей памяти и направляющих ее по специальным каналам передачи в головной информационный центр, а розыгрыш призов по условиям лотереи осуществляется с помощью компьютерно-математических программ.

Призовой (выигрышный) фонд лотереи — совокупность ценностей, формируемая организатором лотереи и распределяемых между участниками лотереи посредством проведения розыгрыша по условиям лотереи. Призовой фонд лотереи в соответствии с условиями лотереи может состоять из любого имущества, в том числе денег и (или) товаров (услуг). Призовой фонд лотереи не может быть использован организатором лотереи ни на какие другие цели, кроме выплаты и (или) выдачи выигрышей участникам.

Розыгрыш призового фонда — игровая процедура лотереи, в ходе которой устанавливается факт выпадения или невыпадения выигрыша на билет участника.

Выигрыш — факт выпадения на лотерейный билет всего призового фонда лотереи или его части. Ценности, выигранные по лотерейному билету, переходят в собственность конкретного участника — владельца выигравшего лотерейного билета.

Лотерейный билет — соответствующий требованиям условий конкретной лотереи носитель информации, необходимый для определения с абсолютной степенью достоверности факта выпадения или невыпадения на него выигрыша в этой лотерее.

Тираж — единичный полный цикл от выпуска в продажу билетов до проведения общего розыгрыша и выдачи выигрышей по этим билетам.

Серия — определенное пронумерованное количество билетов лотереи с конкретным призовым фондом.

Республиканская лотерея — лотерея, которая проводится на территории двух и более областей Республики Беларусь.

Учредитель лотереи — юридическое лицо, получившее разрешение на право проведения лотереи и несущее ответственность за соответствие проводимой лотереи законодательству Республики Беларусь и условиям лотереи, а также за результаты финансово-хозяйственной деятельности по ее проведению.

Организатор лотереи — юридическое лицо, действующее от своего имени (если организатор является учредителем) или по договору с учредителем лотереи, являющееся организатором лотерейного процесса.

Участник лотереи — физическое или юридическое лицо, обладающее на правах собственности лотерейным билетом, дающим право участия в розыгрыше призового фонда лотереи.

РАЗДЕЛ II
Общие требования

Настоящее Положение является руководством по подготовке условий и организации проведения лотереи в Республике Беларусь. Невыполнение требований настоящего Положения является основанием для отказа в согласовании Министерством финансов предлагаемых учредителем условий проведения республиканской лотереи либо приостановления ее проведения.

Условия проведения республиканской лотереи, согласованные с Министерством финансов Республики Беларусь, действительны только после получения разрешения Кабинета Министров Республики Беларусь в установленном порядке.

Ответственность за несоблюдение условий проведения и организации лотереи возлагается на учредителя (организатора) лотереи.

Для постоянно действующих лотерей условия проведения лотереи согласовываются сроком не более 5 лет.

Передача разрешения на проведение лотереи другим юридическим лицам запрещается.

Если лотерея не проводилась в течение года со дня выдачи разрешения Кабинета Министров Республики Беларусь на ее проведение, то условия проведения республиканской лотереи, согласованные с Министерством финансов, считаются недействительными и требуют пересогласования.

Министерство финансов обращается в Кабинет Министров Республики Беларусь для аннулирования разрешения на проведение республиканской лотереи в случае, если:

— учредитель (организатор) лотереи не соблюдает требований законодательства в области регулирования деятельности по проведению лотерей и (или) налогового законодательства, а также требований настоящего положения, регламента лотереи или других обязательств либо устанавливается факт представления им неверной информации;

— состояние лотерейных билетов не гарантирует определения выигрышей по принципу случайности;

— порядок хранения и учета средств от продажи лотерейных билетов не гарантирует надлежащего финансового контроля;

— при прекращении деятельности учредителя лотереи.

Министерство финансов может создавать комиссию из представителей органов государственного управления, в том числе налоговых органов, а также общественных организаций для определения готовности организатора к проведению республиканской лотереи либо для контроля за соблюдением организатором при проведении лотереи требований законодательства.

РАЗДЕЛ III
Перечень документов, необходимых для согласования условий проведения республиканской лотереи

Документы, необходимые для согласования условий проведения лотереи:

— разрешение на проведение лотереи на местном уровне и заключение органов местного управления по проводимой лотерее, если лотерея ранее проводилась на местном уровне, для республиканских общественных объединений и юридических лиц Республики Беларусь;

— справка налоговой инспекции об отсутствии задолженности перед бюджетом;

— условия проведения лотереи;

— нотариально заверенная копия зарегистрированного в установленном порядке устава учредителя лотереи;

— нотариально заверенная копия зарегистрированного в установленном порядке свидетельства о регистрации (перерегистрации) учредителя лотереи;

— бухгалтерский баланс на последнюю отчетную дату (с приложением отчета о прибылях и убытках), заверенный аудитором;

— смета распределения доходов от проведения лотереи;

— правила игры;

— инструкция по проведению и организации лотереи, в которой отражен порядок приема и продажи лотерейных билетов, их хранения, регистрации, сдачи и приема выручки, другие вопросы, связанные с проведением лотереи;

— копия договора между учредителем лотереи и организатором, регламентирующего их правовые, финансовые и иные взаимоотношения, в случае, когда организатором лотереи выступает юридическое лицо, не являющееся учредителем лотереи;

— страховое свидетельство либо гарантийное письмо банка на сумму денежной оценки всей суммы выигрышей серии лотереи;

— гарантия-обязательство доверенного юридического лица по накоплению и выдаче владельцам выигрышных билетов неденежных призов;

— макет лотерейного билета и описание защиты его от подделки (не менее 6 степеней), а также соответствие лотерейных билетов условиям проведения лотереи;

— акт экспертизы защищенности лотерей от несанкционированного изменения данных, доступа к программе, а также экспертизы компьютерной программы розыгрыша лотереи в части выполнения условий розыгрыша (для электронных лотерей обязательно). Данная экспертиза проводится Фондом информатизации Республики Беларусь либо Государственным центром безопасности информации при Совете безопасности Республики Беларусь;

— обязательство о представлении в Министерство финансов отчета о движении лотерейных билетов, выручки от их реализации, полученной прибыли и направлениях использования денежных средств (форма и сроки представления отчета устанавливаются Министерством финансов в зависимости от вида проводимой лотереи).

Документы, представляемые в Министерство финансов до начала игры (после получения разрешения Кабинета Министров Республики Беларусь на проведение лотереи):

— акт положительной экспертизы защищенности образца лотерейного билета от подделки, полученный на условиях и в порядке, определенном постановлением Совета Министров Республики Беларусь от 22.09.93г. № 636 "О некоторых мерах по предотвращению подделки ценных бумаг и документов с определенной степенью защиты" (СП Республики Беларусь, 1993г., № 26—27, ст.523);

— копия договора с предприятием-изготовителем, имеющим разрешение (лицензию) на право изготовления лотерейных билетов, при этом обязательным требованием является автоматическая сортировка выигрышных и невыигрышных лотерейных билетов;

— копии договоров или соглашений между организатором лотереи, а также основными участниками организации и проведения лотереи (обслуживающим лотерею банком, рекламной организацией, специализированным предприятием, реализующим лотерейные билеты и т.п.).

При необходимости Министерство финансов имеет право требовать от учредителя лотереи дополнительные данные или документы в соответствии с законодательством.

Если вышеперечисленные документы не представлены до начала игры, то Министерство финансов вправе приостановить распространение лотерейных билетов и ходатайствовать перед Кабинетом Министров Республики Беларусь об аннулировании разрешения на проведение лотереи.

РАЗДЕЛ IV
Структура и содержание условий проведения лотереи

Условия лотереи содержат:

1. Наименование учредителя и организатора лотереи, их юридический и почтовый адрес, банковские реквизиты.

2. Источники финансирования и порядок поступления средств на организацию лотереи.

3. Наименование и вид лотереи, место и сроки проведения лотереи.

4. Цели проведения лотереи.

5. Описание лотереи, ее отличие от других аналогичных лотерей.

6. Количество серий, планируемых к изготовлению и реализации, их наименование, количество билетов в одной серии, их нумерация, цена одного билета.

7. Порядок взаиморасчетов и условия реализации лотерейных билетов.

При этом должны учитываться следующие требования:

— реализация лотерейных билетов может производиться участникам лотереи за наличный и безналичный расчеты при обязательном соблюдении принципа добровольности;

— билеты каждой отдельной лотереи не подлежат использованию для проведения других лотерей, а также передаче их третьим лицам для какой-либо другой цели, кроме реализации;

— нереализованные лотерейные билеты не позднее чем за один день до проведения розыгрыша подлежат изъятию у предприятий, осуществляющих их реализацию, и уничтожению. Эти билеты, а также оплаченные выигрышные билеты подлежат уничтожению специально созданной комиссией, состав которой утверждается учредителем (организатором) лотереи;

— продление сроков реализации лотерейных билетов осуществляется только с разрешения Министерства финансов Республики Беларусь на основании предложения учредителя лотереи.

8. Дата, место, порядок проведения розыгрыша. При проведении мгновенной лотереи необходимо указать сроки реализации лотерейных билетов.

9. Порядок оповещения населения о месте и сроках проведения розыгрыша.

10. Порядок формирования призового фонда, его структура и объем, выраженный в стоимостном и процентном отношении к общему объему выручки за проданные билеты.

11. Порядок определения выигрышей. Сроки проведения экспертизы выигрышных билетов.

12. Форма выплаты (выдачи) выигрышей (денежных, вещевых).

13. Порядок, сроки и место получения вещевых и (или) денежных выигрышей, гарантии выплаты выигрышей, предполагаемые меры и круг ответственных лиц в случаях нарушения сроков оплаты по выигрышным билетам.

14. В случае смерти либо признания недееспособным владельца билета, находящегося на экспертизе, право на выигрыш реализуется в соответствии в действующим законодательством.

15. По окончании реализации серии сумма не востребованных в установленные сроки денежных выигрышей и стоимости вещевых выигрышей после расчета с бюджетом направляются на реализацию целей лотереи (благотворительность).

16. Порядок распределения дохода, полученного в результате проведения лотереи.

17. Обязательства учредителя по выполнению условий проведения лотереи.

При этом учитываются следующие требования:

— результаты проведения розыгрыша, размеры выигрышей и их распределение должны сообщаться населению в средствах массовой информации;

— ведение отдельного бухгалтерского учета доходов и расходов лотереи.

РАЗДЕЛ V
Обязательные нормативы

К обязательным нормативам для лотерей, проводимым на территории Республики Беларусь, относятся:

— объем призового фонда по отношению к общему объему реализации лотерейных билетов составляет 50%;

— объем отчислений на благотворительность или на реализацию целей лотереи по отношению к общему объему реализации лотерейных билетов составляет не менее 10%.

В связи с принятием данного документа считать утратившими силу следующие нормативные акты Министерства финансов:

◆"Необходимые требования к условиям организации и проведения лотерей", утвержденные Министерством финансов Республики Беларусь от 25.01.94г. № 14 (зарегистрировано в Реестре Государственной регистрации 27.01.94г. № 186/12);

◆"Изменения в "Необходимые требования к условиям организации и проведения лотерей", утвержденные Министерством финансов Республики Беларусь от 18.01.95г. № 3 (зарегистрировано в Реестре Государственной регистрации 30.01.95г. № 728/12);

◆"О внесении изменений в "Необходимые требования к условиям организации и проведения лотерей", утвержденные Министерством финансов Республики Беларусь от 22.05.95г. № 35 (зарегистрировано в Реестре Государственной регистрации 30.05.95г. № 906/12).

ТОВАРНЫЕ РЫНКИ

Опять перераспределяем...

Во время существования единого хозяйственного комплекса бывшего СССР Беларуси отводилось значительное место в поставке в Российскую Федерацию таких продуктов питания, как картофель, мясо, молочная продукция. Однако начиная с 1992 г., т.е. с момента либерализации цен и возникновения дефицита этих продуктов на внутреннем рынке, резко сократился их экспорт за пределы республики. Естественно, вместо белорусских и украинских товаропроизводителей на российский рынок пришли их "партнеры" из Германии, Голландии, Франции, Польши и других стран. На сегодняшний день они заняли около 60% российского рынка продовольствия. Несмотря на достаточно активные протекционистские меры аграрного лобби в правительстве России уменьшения импорта продовольственных товаров не наблюдается. Отчаявшись вытеснить поставщиков из стран дальнего зарубежья и пытаясь помочь отечественным производителям, Россия начала применять демпинговые меры против соседей, не подписавших соглашение о едином таможенном пространстве. В частности, цены на украинские продукты питания, поставляемые с уплатой всех положенных таможенных платежей, сегодня в России сравнялись и в отдельных случаях даже превысили цены на продукцию собственных товаропроизводителей.

Кажется, вот тут-то и представился случай белорусским предприятиям АПК "показать" себя, тем более, что и Александр Лукашенко неоднократно призывал к восстановлению традиционных потоков мясных и молочных продуктов, картофеля и зерна, сахара и растительного масла в Россию. Ведь в этом виделась и возможность хотя бы частичного расчета за энергоносители, поставляемые в Беларусь. Существующий диспаритет цен в обеих республиках только способствовал бы реализации этих планов.

Однако сегодня уже всем понятно, что когда торговля каким-то товаром в условиях единого таможенного пространства становится убыточной в одной стране и прибыльной в другой, то по этому "маршруту" пойдут не только плановые, но и челночные потоки, в результате чего потенциальный дефицит становится вполне реальным. Иначе говоря, когда в ранг государственной политики возводится принцип "защиты" населения вне зависимости от конечного результата труда (в нашем случае — ограничение закупочных цен на основную продовольственную продукцию), то рано или поздно такая политика оборачивается пустыми прилавками, чему мы все стали свидетелями.

Таким образом, белорусские товаропроизводители, причем не только предприятия АПК, сегодня стоят перед дилеммой: или сокращать объемы производства и нести убытки, или отправлять товар туда, где он дороже. Например, если учесть, что закупочные цены на яйца в РБ до недавнего времени составляли 12 тыс. белорусских рублей, а в России — 16—20 тыс. российских, то и слепому, как говорится, ясно, почему они исчезли из торговой сети. И можно гарантировать, что через некоторое время или опять возникнет дефицит данной продукции, или цены на нее поднимутся до уровня соседей. Между тем на примере Минской птицефабрики им.Крупской видно, что при нынешний рентабельности около 2% просто невозможно обеспечить нормальное производство, не говоря уже о переоснащении или обновлении основных производственных фондов.

Повышение предприятиями Беларуси отпускных цен на свою продукцию станет новым искусственным барьером на пути более дешевого продовольствия с Запада и не позволит включить естественный механизм конкуренции. В этих условиях, во-первых, белорусская продукция еще не скоро сможет выйти на рынки соседних стран, где созданы равные условия для всех поставщиков, а во-вторых, можно ожидать, что уровень цен на нее достигнет в ближайшее время российского.

Важно отметить и то обстоятельство, что огромные основные фонды большинства отечественных предприятий стали к сегодняшнему дню для них обузой. Ведь при резком спаде общего объема производства предприятия вынуждены использовать ограниченное количество оборудования и производственных площадей, в то же время налог на недвижимость и амортизационные отчисления начисляются на всю совокупную сумму долгосрочных активов. Сыграл свою роль и резкий скачок стоимости энергоносителей: сегодня доля энергии в себестоимости товара доходит до 40%, в то время как в мировой практике она составляет около 8%.

Вообще-то эти рассуждения наводят на достаточно нерадостные мысли: если белорусская продукция даже по затратной части скоро станет неконкурентоспособной по сравнению с аналогичной продукцией из стран с высоким уровнем технологии, то это, естественно, ограничит ее сбыт, в том числе и на внутреннем рынке. С учетом низкой покупательной способности белорусского потребителя, который живет на заработную плату, составляющую 4—8% от цены на конечную продукцию вместо общепринятых в мировой практике 30—60%, остаться верными принципам "рыночного социализма", по крайней мере как его понимает нынешнее руководство страны, вряд ли удастся. Сохранить при этом стабильность в стране, не подключая экономические методы, также будет достаточно проблематично.

Озвученное Президентом намерение перераспределить "накручиваемую" при продвижении продукции к потребителю прибыль в сторону увеличения закупочных цен за счет уменьшения доходов переработчиков и торговли также становится лозунговым, если не ставится цель окончательно "положить" эти отрасли. Ведь по официальной статистике в январе—августе рентабельность сельхозпереработчиков и предприятий торговли и общественного питания составила соответственно около 10 и 5%, а процент убыточных предприятий был 21 и 33%. Рассчитывать на дотации из бюджета также не приходится: собираемость налогов на сегодняшний день составляет всего около 80% от запланированного уровня с сохранением общей отрицательной тенденции.

Георгий ГРИЦ,
директор ЗАО "Белорусские экономические новости"

Основные показатели животноводства в колхозах,совхозах и межхозах республики по состоянию на 01.10.96 г.

Показатели	Ед. изм.	Январь—сентябрь 1996г. к 1995г.	1995г.	1996г.
Реализация скота и птицы в живом весе	тыс.тонн	557,7	502,2	90
Выращивание скота и птицы	тыс.тонн	471,7	461,6	98
Производство молока	тыс.тонн	2543,3	2370,1	93
Среднесуточный удой от коровы	кг	1783	1737	97
Производство яиц	млн.шт.	1468,7	1494,0	102
Численность поголовья:				
КРС	тыс. голов	4376,2	4202,5	96
в том числе коров	тыс.голов	1403	1338,8	95
свиней	тыс.голов	2383	2317,5	95
овец	тыс.голов	33,6	18,6	55
лошадей	тыс.голов	151	150	96
птицы	млн.шт.	20,2	18,8	93

Оптовые и отпускные цены на молочную продукцию (1.11.96 г.)

Предприятия	Молоко						Кефир, бутылка 0,5 л		Сметана весовая, 1кг		Творог весовой, 1кг		Сыры твердые	Масло животное
	фляжное 1 л		бутылка 0,5 л		пакет 1 л									
	2,5%	3,2%	2,5%	3,2%	2,5%	3,2%	2,5%	3,2%	25%	20%	9%	нежирн.	мин.-макс.	цены предприят.-реализации
Барановичский молочн. комбинат	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	14110	-	-	40080-39000
Березовский сырокомбинат	3357	-	2133	-	3298	-	2231	-	18283	-	17684	-	42564-47239	45324-39000
	2641	-	1695	-	2897	-	1697	-	16356	-	13707	-	-	-
Брестский молочный комбинат	2500	-	1500	-	3100	-	1600	-	15900	-	14600	-	-	37900-36400
	2330	-	1440	-	2880	-	1530	-	14950	-	13350	-	-	-
Ивановский завод СОМ	-	-	-	-	2940	-	-	-	-	-	-	-	-	39100-39000
Кобринский маслосырозавод	2349	-	1480	-	2560	-	1850	-	15400	-	12850	-	45000	39300-39000
	-	-	-	-	2440	-	-	-	-	-	12000	-	-	-
Лунинецкий завод СОМ, (АО)	-	-	-	-	-	3600	-	1850	15730	-	-	-	-	39000
Пинский городской молочный завод	2390	3050	1690	-	3290	4010	2240	2420	18950	16550	-	-	-	42450-34780
	2500	3010	-	-	3150	3580	1690	1870	17390	15290	-	-	-	-
Столинский маслосырозавод	2560	-	-	-	3060	-	1640	-	-	-	-	-	-	39900-39000
Пружанский маслосырозавод	2370	2680	-	-	-	-	-	-	15860	14100	-	-	47000	41500-39000
	2300	2500	-	-	-	-	-	-	15400	-	-	-	-	-
Витебский молочный комбинат	-	2900	-	1650	-	3400	-	1800	18800	-	-	12000	-	45600
Верхнедвинский маслосырозавод	2450	-	-	-	3450	-	-	-	-	15990	-	9640	42820	42720
Глубокский молочно-консервный комбинат	-	2920	-	1560	-	-	-	1580	-	15620	-	8070	-	40760
Оршанский молочный комбинат	-	2940	-	2000	3130	3450	-	2050	14810	-	15650	10490	-	39800
Полоцкий молочный комбинат	-	3600	-	2160	-	-	-	2240	18350	15270	14870	10250	-	49350
Сенненский завод СОМ	2430	-	-	-	-	-	-	-	18450	-	-	10360	-	39960
Толочинский маслосырозавод	-	2820	-	-	-	-	-	-	15750	-	-	9580	37700	-
Дубровенский маслозавод	-	2900	-	-	-	-	-	-	17800	-	-	10200	-	38500
Лепельский молочно-консервный комбинат	-	3250	-	1950	-	-	-	2500	20600	-	-	11390	-	44450
Яновичский маслосырозавод														
Гомельское АО "Молочные продукты"	2820	3080	1800	2000	2060 (0,5л)	2230 (0,5л)	1950	2120	16350	-	12750	9200	-	-
Добрушский завод СОМ	2700	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	7500	-	38000
Петриковский завод СОМ	2300	-	1400	-	2500	-	-	-	-	-	-	9000	-	35300
Светлогорский сырозавод	-	-	-	1390	-	2960	1540	-	-	-	-	-	-	39500
Хойникский маслосырозавод	-	-	-	1480	-	3517	1490	1750	13260	-	-	-	-	40000
Октябрьский завод СОМ	-	-	1600	-	-	-	1700	-	-	-	-	-	-	40000
Лидский молочно-консервный комбинат	2100	-	1170	-	2400	-	1230	-	16250	-	11920	-	-	35700
Новогрудский маслодельный завод	2350	-	1390	-	2780	-	1480	-	18000	-	12920	-	-	34500
Щучинский маслосырозавод	2100	-	1280	-	2700	-	1280	-	12500	-	-	8000	39200	31600
Скидельский маслосырозавод	1900	-	-	-	-	-	-	-	16000	-	10600	-	36200	34000
Слонимский завод СОМ	2350	-	1390	-	2780	-	1480	-	15050	-	13730	-	-	33000
Сморгонский завод СОМ	2350	-	1390	-	2780	-	1480	-	16000	-	14500	-	-	34000
Кареличский маслосырозавод	2350	-	-	-	2780	-	-	-	17700	-	12250	-	-	34000
Холопеничский маслосырозавод	-	2800	-	-	-	3100	-	-	-	12300	-	9000	45000	40000-35000
	-	2400	-	-	-	2700	-	-	-	10400	-	8400	40000-45000	-
Березинский маслосырозавод	2800	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	11700	45000	36000-37000
	2700	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	10100	-	-
Воложинский маслосырозавод	1800	2200	-	-	-	-	-	-	12600	-	-	-	35900	37100
	-	2260	-	-	-	-	-	-	11700	-	-	-	35000-40000	-
Борисовский молочный комбинат	-	-	-	-	-	-	-	-	24500	-	-	-	-	60000-39500
	-	-	-	-	-	-	-	-	21800	-	-	-	-	-
Любанский сырокомбинат	-	3108	-	-	-	3700	-	-	15700	-	-	12150	38000-41000	39500-33000
	-	3000	-	-	-	3400	-	-	-	-	-	-	34000-36000	-
Копыльский маслосырозавод	-	2600	-	-	-	2700	-	-	-	-	-	-	45000	38000
Клецкий маслодельный комбинат	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	36000-34000
Пуховичский молочный завод	-	2800	-	-	-	2900	-	-	15800	-	-	-	-	-
	-	3000	-	-	-	3100	-	-	16400	-	-	-	-	-
Стародорожский маслозавод	-	3380	-	-	-	3690	-	-	-	-	-	-	-	36200-36000
	-	3200	-	-	-	3600	-	-	-	-	-	-	-	-
Дзержинский маслозавод	2275	2555	-	-	2483	2806	-	-	14932	12260	-	9521	-	35618
Слуцкий сырокомбинат	2800	-	1800	-	3500	-	1750	-	16240	-	-	11300	44000-45000	37500-36000
Нарочанский маслосырозавод	-	-	-	-	-	-	-	-	17000	14000	14500	-	40000	37000
Логойский молочный завод	-	-	-	-	3800	-	-	-	-	-	-	-	-	-
	-	-	-	-	3500	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Быховский завод масла и СОМ	2680	-	1545	-	2735	-	-	-	14500	-	13070	-	-	39500-35000
Глусский сырозавод	2550	-	-	-	2800	-	-	-	13700	-	-	11600	37000	40700-35000
Дрибинский маслозавод	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	40000-35000
Климовичский завод молока и СОМ	2890	-	1660	-	-	-	1850	-	14480	-	-	-	-	41800-35000
Кричевский маслозавод	2750	-	1570	-	3000	-	1760	-	14000	-	-	-	-	41900-35000
Могилевский молочный комбинат	2710	-	1610	-	3490	-	1630	-	16500	-	15670	9920	-	-
Славгородский маслосырозавод	2400	-	1650	-	-	-	-	-	13500	-	-	-	39000	40900-35000
Хотимский маслозавод	2680	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	40200-35000
Чаусский маслосырозавод	2900	-	1650	-	3400	-	-	-	15600	-	-	11000	37000	40700-35000
Кировский маслозавод	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	41600-35000
Осиповичский молочный комбинат	2650	-	1900	-	3700	-	-	-	16700	-	-	-	-	41800-34900
Мстиславльский маслосырозавод	2500	-	-	-	2950	-	-	-	11350	-	-	11130	33000	39800-33000
г.Минск- утвержденные цены	2920	3300	1880	2130	3740	3960	1930	2170	19670	16090	18800	-	-	-
ГМЗ N 1	-	-	-	-	-	-	-	-	19670	-	18000	-	-	-
ГМЗ N 2	3085	3460	1954	2203	3730	3895	1989	2207	19475	-	19183	-	-	-
ГМЗ N 3 натур.	-	-	-	1941	-	3610	-	2030	-	-	-	-	-	-
ГМЗ N 3 восст.	-	-	-	2167	-	4024	-	2280	-	-	-	-	-	-

ПРИМЕЧАНИЕ: в числителе - цена предприятия, в знаменателе - цена возможной реализации.

КОММЕНТАРИЙ

Прежде всего хотелось бы обратить внимание на тот факт, что временное Положение о порядке индексации паевых взносов, возвращаемых гражданам в случае их выхода из жилищно-строительных кооперативов, на основании которых разработаны настоящие указания, утверждено постановлением Кабинета Министров Республики Беларусь № 375 от 6 июня 1996г. А это значит, что действие документа распространяется только на граждан, в отношении которых принято решение о выходе или исключении из ЖСК после этой даты. Взносы же тех граждан, в отношении которых такое решение принято до 6 июня 1996г., индексируются в порядке, действовавшем на момент его принятия.

Для возвращения индексированных паевых взносов гражданин должен подать в правление два заявления: о выходе из ЖСК и о возвращении ему паевого взноса, проиндексированного в соответствии с законодательством. К заявлениям необходимо приложить следующие документы:

— копии документов, подтверждающих платежи, произведенные за счет собственных средств;

— копии документов, подтверждающих платежи, произведенные за счет средств предприятия (организации), и соглашения между выбывающим членом ЖСК и предприятием об условии возврата проиндексированных платежей при отказе гражданина от участия в дальнейшем строительстве;

— копии кредитного договора и документов, подтверждающих платежи за счет кредита банка, если кредитный договор заключался между членом ЖСК и банком.

Индексация паевого взноса производится на дату подачи гражданином заявления, а при исключении из состава ЖСК — на дату принятия решения об исключении гражданина из членов ЖСК.

При выходе из ЖСК производится индексация всех внесенных средств, а именно:

— собственных денежных средств члена ЖСК, перечисленных им на расчетный счет ЖСК в качестве первоначального и последующих взносов;

— собственных денежных средств члена ЖСК, перечисленных им на расчетный счет ЖСК для погашения задолженности по банковскому кредиту;

— денежных средств, перечисленных на расчетный счет ЖСК кредитующим банком;

— денежных средств предприятия, перечисленных на расчетный счет ЖСК в счет паевых взносов или предоставленной ссуды;

— денежных средств члена ЖСК, перечисленных на счет УКСа горисполкома или предприятия в качестве долевого участия в развитии инженерной и социальной инфраструктур населенного пункта.

В случае ликвидации предприятия (организации) его денежный вклад индексируется и перечисляется на расчетный счет гражданина, если иное не предусмотрено документами о ликвидации предприятия (организации).

В том случае, если из кооператива выбывают одновременно несколько пайщиков, возврат паев производится в порядке очередности, с учетом даты подачи заявления, однако не позднее 3 дней с момента поступления на расчетный счет ЖСК паевого взноса от вновь принятого члена кооператива и не позднее 2 месяцев со дня исключения гражданина из кооператива.

Нельзя не остановиться на одной из основных возникающих при этом проблем — порядке налогообложения индексированных сумм. В настоящее время налоговыми организациями данные денежные средства рассматриваются как доход, в силу чего с граждан, получающих взносы, взимается соответствующий налог. С точки же зрения Минстройархитектуры индексированные паевые взносы доходом не считаются. В связи с этим министерство предложило внести в постановление Кабинета Министров Республики Беларусь № 375 от 6 июня 1996г. соответствующие изменения и дополнения, которые бы, во-первых, "освободили" возвращаемые гражданам индексированные паевые взносы от налогообложения, во-вторых, установили, что при возврате индексированных средств на счета юридических лиц (предприятий, организаций) налог не должен изыматься лишь в том случае, если эти деньги облагались им при поступлении на счет ЖСК.

В последние годы согласно решениям правительства юридические лица могут направлять определенную часть своей прибыли в строительство жилья, не уплачивая с нее налога. Государственный бюджет при этом несет немалые потери. В этом случае возвращаемые на счета юридических лиц индексированные взносы, по мнению Минстройархитектуры, должны подлежать налогообложению.

Упомянутое постановление Кабинета Министров № 375 устанавливает порядок индексации взносов для членов ЖСК. Однако сегодня существует довольно большая группа людей, как оказалось, обойденных вниманием. Это так называемые "долевики" — те, кто строит квартиру долевым участием за собственные средства. Применение принятого порядка индексации паевых взносов для них носит рекомендательный характер. Как показала практика, на местах в большинстве случаев "долевикам" при принятии ими решения прекратить строительство квартир отказывают в индексации возвращаемых средств. Позиция министерства в этом случае однозначна — участник долевого строительства должен иметь те же права при отказе в строительстве жилья, что и член ЖСК. Этот вопрос также будет решаться на законодательном уровне.

Расчет первоначального взноса для граждан, вновь вступивших в члены ЖСК из числа лиц, нуждающихся в улучшении жилищных условий, должен производиться в следующем порядке:

Если выбывающий член ЖСК не имел задолженности по долевому участию в оплате выполненных работ и созданию производительных активов ЖСК, общая сумма проиндексированных и подлежащих возврату взносов в связи с его выходом из ЖСК делится на общую площадь квартиры, которую он строил. Для определения размера вступительного взноса нового члена ЖСК полученная стоимость 1 кв.метра общей площади незавершенного строительства умножается на общую площадь квартиры, которую он будет строить. Если выбывающий член ЖСК имел задолженность по оплате производительных затрат ЖСК, сумма задолженности (без учета штрафных санкций) суммируется с подлежащими возврату проиндексированными паевыми взносами и после этого делится на общую площадь квартиры, которую строил выбывающий член ЖСК. Для определения размера вступительного взноса нового члена ЖСК полученный результат умножается на площадь квартиры, которую он будет строить.

И наконец, вопрос, чаще всего встающий перед правлением ЖСК при выплате взносов: где взять деньги? Единственный рекомендуемый вариант — искать нового пайщика на место выбывающего. Возможности для этого предоставлены Указом Президента Республики Беларусь № 516 от 22 декабря 1996г., освободившим жилищные кооперативы от прежних жестких рамок в хозяйственной деятельности и предоставившим им широкую инициативу и самостоятельность. ЖСК, в частности, предоставлено право самостоятельно комплектоваться пайщиками, распоряжаться свободными квартирами, заключать договоры с организациями, выполняющими функции застройщика, подрядчика, контролировать их работу. Получив эту свободу, ЖСК, однако, должны взять на себя ответственность за финансирование строительства своих домов. Функции государства в такой ситуации сводятся к предоставлению им на определенных условиях земельного участка, оборудованного инженерными коммуникациями, а также к обеспечению защиты интересов граждан, нуждающихся в государственной поддержке, путем их включения в состав ЖСК. Кроме того, этой категории граждан со стороны государства должна оказываться дифференцированная финансовая поддержка. Дополнительная кредитная эмиссия в этой ситуации нецелесообразна.

Нельзя сказать, что с выходом Методических указаний по индексации паевых взносов гражданам в случае их выхода из жилищно-строительных кооперативов автоматически разрешатся все проблемы ЖСК. Разумеется, будут и впредь возникать вопросы, полное решение которых в том или ином нормативном акте предусмотреть невозможно, поэтому все должно решаться в рамках действующего законодательства.

Татьяна ЗАТУРЕНСКАЯ,
начальник управления
Министерства архитектуры
и строительства

Сообщение Министерства архитектуры и строительства Республики Беларусь об индексах изменения стоимости строительно-монтажных работ за ноябрь 1996 года

(приказ Минстройархитектуры от 21.11.96г. № 408)

В основу разработки индексов заложены нормативные расходы трудовых, материальных, топливно-энергетических и других ресурсов и оптимальные цены на них.

Индексы по элементам затрат (п.п.1.1—1.7) применяются к стоимости соответствующих затрат в ценах 1991 года, определенной согласно постановлению Совета Министров Республики Беларусь от 11.02.93г. № 67. Индексы рассчитаны для всех подрядных строительных организаций, выполняющих строительство объектов общеотраслевого назначения.

Общий индекс изменения стоимости строительно-монтажных работ в среднем по республике и по г.Минску применяется только для оценки стоимости неденежных вкладов создаваемых совместных предприятий, приватизации, переоценки основных фондов, при налогообложении, страховании, при расчетах арендной платы и т.п.

По регионам для расчетов за выполненные работы по конкретным стройкам (объектам), финансируемым за счет средств бюджета, применяются индексы по элементам затрат (п.п.1.1—1.7), за исключением строительных материалов, изделий и конструкций, стоимость которых принимается по фактическим ценам или по индексам материалов-представителей (по Витебской области), с использованием структуры данной стройки (вида работ). Для остальных строек (объектов) индексы носят рекомендательный характер.

Информация о ценах на строительные материалы, изделия и конструкции, машины и механизмы по заводам-изготовителям и управлениям механизации, индексы к тарифам на автомобильные перевозки по автопредприятиям и т.д. приведены в сборнике, ежемесячно выпускаемом Республиканским научно-техническим центром по ценообразованию в строительстве (справки по телефону 26-78-08).

Примечание:
* — при разработке индексов применена стоимость тепло- и электроэнергии, определенная с учетом пересчета официального курса белорусского рубля по отношению к доллару США на момент расчета индексов, в таблице соответствующие тарифы приведены без учета пересчета.

Наименование	По областям						В среднем по республике	г.Минск	
	Брестская	Витебская	Гомельская	Гродненская	Минская	Могилевская		без КПД	КПД
1. ИНДЕКСЫ ПО ЭЛЕМЕНТАМ ЗАТРАТ:									
1.1. Основная заработная плата	2867.23	2867.23	2867.23	2867.23	2867.23	2867.23	2867.23	2867.23	2867.23
1.2. Эксплуатация машин и механизмов	8909.17	8869.81	7939.80	7624.30	7756.39	7937.75	8149.27	8451.94	8451.94
1.3. Транспортные расходы	10633.33	9522.60	10479.44	9836.96	10443.19	9617.82	10122.78	10794.33	11134.17
1.4. Накладные расходы	3185.43	2982.33	3265.60	3150.53	3165.06	3084.01	3149.41	3224.70	2906.65
1.5. Плановые накопления	2384.96	2391.27	2399.05	2341.63	2440.31	2287.85	2375.18	2668.81	2424.73
1.6. Временные здания и сооружения	8493.99	8588.50	8560.88	8128.78	8583.09	8014.62	8412.19	9775.95	8529.36
1.7. Зимние удорожания	6506.62	6543.83	6421.34	6193.40	6409.42	6180.18	6380.59	7018.12	6468.00
2. КОЭФФИЦИЕНТЫ К ТАРИФАМ:									
2.1. На железнодорожные перевозки: — в местном сообщении	10039.00	10039.00	10039.00	10039.00	10039.00	10039.00	10039.00	10039.00	10039.00
— в прямом сообщении	62522.00	62522.00	62522.00	62522.00	62522.00	62522.00	62522.00	62522.00	62522.00
2.2. На подачу и уборку вагонов	10039.00	10039.00	10039.00	10039.00	10039.00	10039.00	10039.00	10039.00	10039.00
2.3. На погрузку и выгрузку	19686.91	10039.00	10039.00	10039.00	10039.00	10039.00	11303.84	10039.00	10039.00
2.4. На автомобильные перевозки	8918.50	7969.81	9383.96	8525.04	9358.47	8184.95	8792.97	9251.47	9251.47
3. ТАРИФЫ:*									
3.1. Тепловая энергия, руб./Гкал	380000.00	240151.00	447105.00	315178.00	380000.00	282992.00	—	380000.00	380000.00
3.2. Электроэнергия, коп./кВт.час	53900.00	53900.00	53900.00	53900.00	53900.00	53900.00	53900.00	53900.00	53900.00
Справочно:	**ИНДЕКСЫ:**								
Общий индекс изменения стоимости строительно-монтажных работ с учетом стоимости материальных ресурсов, в т.ч.:	5953.79	5988.03	6007.90	5781.37	6116.97	5639.62	5921.42	6902.10	6071.11
— строительные материалы, изделия и конструкции	9733.77	10104.03	10082.63	9503.76	10166.68	9275.93	9840.38	12052.72	9803.84
— без учета стоимости материальных ресурсов	2823.29	2756.06	2818.59	2661.14	2736.17	2736.85	2767.24	2651.08	2243.91

Информирует Минторг

❐ Проведен анализ розничного товарооборота за 10 месяцев 1996 г. По официально учтенным предприятиям он достиг 51,2 трлн.руб. и возрос к уровню прошлого года на 12%, в том числе по предприятиям общественного питания — на 4%. Доля предприятий негосударственной формы собственности в общем объеме товарооборота составила 56,4%, или на 5,1 процентных пункта выше соответствующего периода прошлого года. Наиболее высокие темпы роста товарооборота достигнуты в октябре — 137% в сопоставимых ценах к уровню прошлого года.

Наметилась тенденция снижения удельного веса продовольственных товаров в общем объеме товарооборота. За 10 месяцев он составил 66,4%, в том числе за октябрь — 63% против 67% за соответствующий период прошлого года.

Товарные запасы по состоянию на 01.11.96 г. несколько снизились и обеспечивали торговлю на 27 дней против 36 дней на 01.01.95 г.

❐ Региональным органам управления торговли, предприятиям республиканской собственности направлена информация об утверждении Минстатом Республики Беларусь форм государственной статистической отчетности по оптовой торговле (письмо Министерства торговли № 1-3/232 от 15.11.96 г.).

❐ Министерству экономики представлены предложения по синхронизации реформ в Российской Федерации и Республике Беларусь (№ 08-01-02-74 от 14.11.96г.).

❐ Обследован ряд предприятий общественного питания по уровню обслуживания и материально-техническому оснащению. Присвоены высшие категории ресторану "Пекин" ПКФ "ЛЯНД и К" г.Бреста, кафе "Версаль" ООО "Бауфлекс" г.Минска, кафе, коктейль-бару и гриль-бару производственно-торгового филиала "Парнас" г.Горки.

❐ Проведены испытания и приняты в эксплуатацию типовое автоматизированное рабочее место кассира и автоматизированная система обработки данных по товародвижению в предприятиях розничной торговли с применением штрихкодов, разработанная НИИ ЭВМ, ПТИ "Белторгсистема" и другими специализированными организациями. Опытная эксплуатация системы предусмотрена в ГУМе г.Минска.

Размещение информации в таблице — тел./факс (017)261-64-22.
Цена за одну строку — 35 тыс. рублей.
Последний срок подачи информации в номер — понедельник 11.00.

КОМПЬЮТЕРЫ

Модель	RAM	HDD	FDD	Монитор	VRAM	Мышь	Примечание	Гарантия, мес.	Цена USD	Продавец	Телефон
AMD 486DX										Организация	233-11-48
Pentium 100	8	1000	3.5"	SVGA	1		K256,PCI/ISA,Samsung3/3Ne,S3Trio64	24	850		
BelABM 486DX4-100	4	540	3.5"	14",LR	1	+	K256, EIDE, PCI, сертификат	36	749	BELABM	234-79-72 234-22-52
BelABM 486DX4-100	8	1100	3.5"	14",LR	1	+	K256, EIDE, PCI, сертификат	36	802		
BelABM 586DX4-133	4	540	3.5"	14",LR	1	+	K256, EIDE, PCI, сертификат	36	761		
BelABM 586DX4-133	8	540	3.5"	14",LR	1	+	K256, EIDE, PCI, сертификат	36	800		
BelABM 586DX4-133	8	1100	3.5"	14",LR	1	+	K256, EIDE, PCI, сертификат	36	814		
BelABM 586DX4-133	16	1100	3.5"	14",LR	1	+	K256, EIDE, PCI, сертификат	36	878		
BelABM Pentium 100	8	1100	3.5"	14",LR	1	+	K256, EIDE, PCI, сертификат	36	1002		
BelABM Pentium 100	16	1100	3.5"	14",LR	1	+	K256, EIDE, PCI, сертификат	36	1066		
BelABM Pentium 100	16	2100	3.5"	14",LR	1	+	K256, SCSI, PCI, сертификат	36	1602		
BelABM Pentium 120	8	1100	3.5"	14",LR	1	+	K256, EIDE, PCI, сертификат	36	1034		
BelABM Pentium 120	16	1100	3.5"	14",LR	1	+	K256, EIDE, PCI, сертификат	36	1097		
BelABM Pentium 120	16	4300	3.5"	14",LR	1	+	K256, SCSI, PCI, сертификат	36	1634		
BelABM Pentium 133	8	1100	3.5"	14",LR	1	+	K256, EIDE, PCI, сертификат	36	1132		
BelABM Pentium 133	16	1100	3.5"	14",LR	1	+	K256, EIDE, PCI, сертификат	36	1195		
BelABM Pentium 166	16	1100	3.5"	14",LR	1	+	K256, EIDE, PCI, сертификат	36	1488		
BelABM Pentium 166	16	2100	3.5"	14",LR	1	+	K256, SCSI, PCI, сертификат	36	2033		
Favorite X5-133	4	1080	3.5"	sVGA.28 LR	512		K256, ISA, AMD, MPR II, доставка, сервис	24		XOREX-SERVISE COMPANY EXSES	226-08-30 223-32-29
Favorite X5-133	8	1080	3.5"		512			24			
Favorite X5-133	8	1700	3.5"		512			24			
Favorite Pentium 75	8	1080	3.5"		1		K256, PCI, Intel, MPR II, доставка, сервис	24			
Favorite Pentium 75	8	1700	3.5"		1			24			
Favorite Pentium 75	16	1080	3.5"		1			24			
Favorite Pentium 75	16	1700	3.5"		1			24			
Favorite Pentium 100	8	1080	3.5"		1			24			
Favorite Pentium 100	8	1700	3.5"		1			24			
Favorite Pentium 100	16	1080	3.5"		1			24			
Favorite Pentium 100	16	1700	3.5"		1			24			
Favorite Pentium 100	16	2600	3.5"		1			24			
Favorite Pentium 133	8	1080	3.5"		1			24			
Favorite Pentium 133	8	1700	3.5"		1			24			
Favorite Pentium 133	16	1080	3.5"		1			24			
Favorite Pentium 133	16	1700	3.5"		1			24			
Favorite Pentium 133	16	2600	3.5"		1			24			
Optimus SA P-100	16	1080	1.44		1	+	M/b Intel Atlantis(Ireland),SB16	24	815	BEL OPTIMUS	262-18-13
Optimus SA P-133	16	1080	1.44		1	+	M/b Intel Atlantis(Ireland),SB16	24	915		
Optimus SA P-166	16	1080	1.44		1	+	M/b Intel Atlantis(Ireland),SB16	24	1140		
Optimus SA ATX P-200	16	1080	1.44		1	+	M/b Intel Marl ATX (Ireland)	24	1380		
NTT 452 586DX4-133	8	850	3.5"	sVGA NI MPR II	1	+	ISA/PCI,Green,GoldStar,Seagete	24	705	TAIR	276-90-78 276-90-80
NTT 572 Pentium 75	8	850	3.5"		1	+	ISA/PCI, Intel Triton, GoldStar, Seagete, серт.	30	779		
NTT 572 Pentium 75	8	850	3.5"		1	+		30	844		
NTT 572 Pentium 75	16	1640	3.5"		1	+	ISA/PCI,Intel Triton,GoldStar,WD	30	1169		

КОМПЬЮТЕРЫ APPLE MACINTOSH

Модель	RAM	HDD	FDD	Монитор	VRAM	Мышь	Примечание	Гарантия, мес.	Цена USD	Продавец
Perfoma 5260/100	12	800	3.5"	14" встр.	1		CD,клавиатура,сеть,16 bit звук	12	1963	Авторизованный продавец Apple Computer, корпОрад, г.Минск, ул.Гусовского,4,оф.607 (017) 254-00-40, 259-63-39
Perfoma 5400/160	16	1200	3.5"	15" встр.	1		CD,клавиатура,сеть,16 bit звук	12	2489	
Perfoma 5400/180	16	1200	3.5"	15" встр.	1		CD,кл-ра,сеть,TV-тюнер,модем	12	3037	
Performa 6320/120	12	1200	3.5"	-	1	+	CD,клавиатура,сеть,16 bit звук	12	1519	
Performa 6400/160	16	1600	3.5"	-	1	+	CD,клавиатура,сеть,16 bit звук	12	2510	
PowerMac /600/132	16	1200	3.5"	-	2	+	CD,сеть,Ethernet,16 bit звук	12	2649	
PowerMac 8200/120	16	1200	3.5"	-	2	+	CD,сеть,Ethernet,16 bit звук	12	1909	
PowerMac 8500/180	16	2000	3.5"	-	2	+	CD,сеть,Ethernet,16 bit звук	12	4149	
PowerMac 9500/150	32	2000	3.5"	-	2	+	CD,сеть,Ethernet,звук,ATI Video	12	4634	
PowerMac 9500/180	32	2000	3.5"	-	2	+	CD,сеть,Ethernet,звук,ATI Video	12	5993	
PowerMac 9500/200	32	2000	3.5"	-	2	+	CD,сеть,Ethernet,звук,ATI Video	12	4842	

БАЗЫ ДАННЫХ, СПРАВОЧНИКИ

Модель	Примечание	Цена $ USA	Продавец	Телефон
БД по законодательствам РБ и РФ; актуализация 3 раза в неделю			Софтинформ	228-00-48
База данных по финансам, налогам, бухучету			ИВЦ Минфина	220-29-89 220-29-87
Нормативные документы по финансам, налогам, бухучету				
ЮСИАС 3.0/3.1,DOS/WIN	БД законодательство РБ с еженедельной актуализацией	215/260	ИПА Регистр	249-41-28
ЮСИАС 3.0/3.1,DOS/WIN	БД "Судебная практика"	80/100		
Предприятия, колхозы, оптовые базы Минска, Москвы, РБ, Польши, СНГ, Европы, "ТНВЭД"			ЧП Комлев	243-42-77

ПРИНТЕРЫ

Модель	Примечание	Цена $ USA	Продавец	Телефон
Матричные принтеры				
CPF-136	A3, 9pin, 136cps		Ксорекс-сервис	226-08-30 223-32-29
EPSON LX-300	A4, 24pin, 220cps, 1г.г.			
EPSON LX-300	A4, 9pin, 220/44cps, рус.	от 165	Пеола и М	233-40-72
EPSON LX-300	A4, 9pin, 240cps, 216x240dpi, 1г.г.	170	Таир	276-90-78 276-90-80 276-90-86
EPSON LX-1050	A3, 9pin, 240cps, 216x240dpi, 1г.г.	310		
EPSON LX-1170	A3, 9pin, 380cps, 216x240dpi, 1г.г.	495		
EPSON LX-1050+	9pin, 240cps, рус., склад, 1г.г.	280	BelABM	234-22-52
Струйные				
EPSON Stylus 300	A4, 600x300dpi, 1г.г.		Ксорекс-сервис	226-08-30
EPSON Stylus 1000	A3, 360x360dpi, 300cps, 1г.г.	560	Таир	276-90-78
HP DeskJet 400	A4, 600x300dpi, аппар.русиф., сертификат РБ, 1г.г.	222	Элпай НПП Химремонт	233-02-18, 233-08-90
HP DeskJet 400	A4, 600x300dpi, color kit, сертификат РБ, 1г.г.	235		
XEROX J5	A4, 5ppm, 600x300dpi, 1г.г.		Ксорекс-сервис	226-08-30 223-32-29
XEROX 3006	A4, принтер, факс, сканер, 300x300dpi, 1г.г.			
Лазерные				
HP 5L	A4, 600x600dpi, 4ppm, 1Mb, 1г.г.	560	Таир	276-90-78
HP LASER JET 5L	A4, 600dpi, 5ppm, RAM 4Mb, 1г.г.		XOREX-SERVISE COMPANY EXSES	226-08-30 223-32-29
XEROX 4505	A4, 600dpi, 5ppm, RAM 2-16Mb, 1г.г.			
XEROX 4508	A4, 600dpi, 8ppm, RAM 2-16Mb, 1г.г.			
XEROX 4510	A4, 600dpi, 10ppm, RAM 2-16Mb, 1г.г.			
XEROX 4520	A3, 800dpi, 20ppm, RAM 4-52Mb, 1г.г.			
XEROX DocuPrint 4508	A4, 600x600dpi, 8ppm, 2Mb, 1г.г.	820	Таир	276-90-78 276-90-80
XEROX 4520	A3, 600x600dpi, 20ppm, 4Mb, 1г.г.	3300		
Банковские				
DFX-8000	A2, A3, 9pin, 1066cps, 216x240dpi, 1г.г.	2850	Таир	276-90-78

МОНИТОРЫ

Модель	Примечание	Цена	Продавец	Телефон
KASPER 14"	0.28, mono, 1г.г.		XOREX-SERVISE COMPANY EXSES	226-08-30 223-32-29
SAMSUNG 3NE 14"	0.28, 1024x768, 1г.г.	-		
SAMSUNG 3NE 14"	0.28, 1г.г.			
ACER 14"	1г.г.			
SONY 15"	SX, 0.25, 1024x768, 1г.г.			
SONY 15"	SF, 0.25, 1024x768, 1г.г.			
ViewSonic 15"	GS, 0.27, 1024x768, 1г.г.			
ViewSonic 15"	GA, 0.27, 1024x768, 1г.г.			
ViewSonic 15"	GA, 0.27GS,1024x768, 1г.г.			
SONY 17SE 17"	0.25, 1080x1024, 1г.г.			
SONY 17SF 17"	0.25, 1024x768, 1г.г.			
SAMSUNG GLI 17"	1г.г.			
ViewSonic 17"	PS, 0.25, 1280x1024, 1г.г.			
ViewSonic 17"	PT770, 0.25, 1г.г.			
ViewSonic 17"	GA, 0.27, 1г.г.			
ViewSonic 17"GS	склад	695	BelABM	234-22-52

МУЛЬТИМЕДИА

Модель	Примечание	Цена	Продавец	Телефон
Activ speakers	гар.6 мес.		XOREX-SERVISE COMPANY EXSES	226-08-30 223-32-29
CD-ROM	8-speed ACER, гар.6 мес.			
Sound blaster	SB16 FM, гар.6 мес.			
Sound blaster	SB16, гар.6 мес.			
Sound blaster	SF-16 FMX, гар.6 мес.			
Sound blaster	SF-16 MCD, гар.6 мес.			

РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ ПРИНТЕРОВ

Модель	Примечание	Цена	Продавец	Телефон
Картридж, тонеры	HP, Epson, Panasonic, Canon, Hyndai, Star и др.		Р.Т.С.	236-33-32
Картриджи	к матр.принтерам EPSON, OKI, Star, HYUNDAI и т.д. опт/розн.	1.75/2.2	Презенспак	222-58-94
Картриджи, чернила	более 30 наим.; HP, Epson, Panasonic, Canon, заправка с выездом		Кимберлит	269-10-49
Картриджи, тонеры	HP LJ II/III, IIP/IIIP, 4L/4P, 4/4M, 4V, 5L, 5P, Epson, Panasonic, заправка		ЭЛПАЙ НПП Химремонт	233-02-18 233-08-90
Картриджи	для матр.принтеров Epson,Olivetti,Panasonic,Star,S.Corona,OKI и др.			
	HP DJ 3**,5**,600,850c,1200c,1600c,Canon BC-01,02,20,21,Epson			
Чернила	Fullmark для заправки HP DJ, Canon, Epson, заправка			
Чернила	к сбр.пр.Apple, Epson, Canon, HP, Fujitsu, OKI, Olivetti и др.	26	ТД Эленг-Люкс	220-78-54

АКСЕССУАРЫ

Модель	Примечание	Цена	Продавец	Телефон
Подставка	под принтерную ленту		ТНФ	263-86-16

ДИСКЕТЫ

Модель	Примечание	Цена	Продавец	Телефон
3M "Вездеход"	3.5", 1.44Mb, 2HD, США, гарантия	0.75/0.67	Элемед	220-69-64
BASF	DOS format 3.5", 1.44Mb (11 шт.) при покупке 100 кор.	5	Таир	276-90-78
BASF Extra, 3M	3.5" 2HD DOS format, 5.25" 2DD/2HD, и чистящие дискеты, 1г.г.	от 0.28	Таир-Лувр	226-92-07

ИСТОЧНИКИ БЕСПЕРЕБОЙНОГО ПИТАНИЯ, ФИЛЬТРЫ, УДЛИНИТЕЛИ

Модель	Примечание	Цена	Продавец	Телефон
UPS 250 POWERCOM	гар.1 мес.	100	Ксорекс-сервис	226-08-30 223-32-29
UPS 325 POWERCOM	гар.1 мес.	122		
UPS 425 POWERCOM	гар.1 мес.	151		
UPS +AVR 650 POWERCOM	гар.1 мес.	242		
БАРС 400И	адаптирован под сети РБ, 2г.г.	199	Бел-Оптимус	262-18-13
Acar	сетевой фильтр, 5 розеток, 2.2 кВт, аналог с.ф.Pilot, 2г.г.	22/20		

ФАКС-МОДЕМЫ

Модель	Примечание	Цена	Продавец	Телефон
INPRO 19200	fax/modem int., гар. 6 мес.		Ксорекс-сервис	226-08-30 223-32-29
INPRO 19200	modem, ext., гар. 6 мес.			

ЗАЩИТНЫЕ ЭКРАНЫ

Модель	Примечание	Цена	Продавец	Телефон
IZOVAC-VISOR	стекло, полная защита, 1г.г.	32	Бел-Оптимус	262-18-13
IZOVAC-VIZOR+	полная защита, сертификат РБ и Швеции, штанги, ремни	28	Изовак	262-51-67

СЕТЕВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Модель	Примечание	Цена	Продавец	Телефон
GE 2000II-CX	Ethernet 16bit (BNC\UTP)	28	BelABM	234-79-72 234-22-52
Локальные вычислительные сети "под ключ"				

КОПИРОВАЛЬНЫЕ АППАРАТЫ, РАСХОДНЫЕ

Модель	Примечание	Цена	Продавец	Телефон
CANON FC-230, FC-210, NP-1550, NP-6012 и др. модели, расходные материалы	современные офисные и профессиональные модели европейского производства разных форматов и возможностей (автоэкспозиция, масштабирование, дуплекс и др.), 1 год гарантии. Фирменные расходные материалы и запчасти (тонеры, картриджи, в т.ч.цветные, Drum Unit и т.д.) со склада в Минске и под заказ. Оптовые скидки.	-	*ИГЕЛЛА* г.Минск, ул.К.Маркса, д.40, комн.59, т.: 222-38-05, 227-85-36	
РАСПРОДАЖА демонстрационных образцов копировальной техники CANON NP 4540, цена снижена на $800, гар.16 мес.			БИСПРИС	251-33-80 259-53-62
CANON NP4540	A3,40ppm,2 стор.,2цв.,масшт.,автопод.,копир. книг,брошюр,гар.15 мес.	1550		
CANON FC210/FC230	A4, 4ppm, автоподача, картр., E16	от 415	Пеола и М	233-40-72
CANON FC-230	A4, 4ppm, автоподача, 1 г.г.	525	Белинтер-стандарт	236-93-54 236-86-35
CANON FC210	A4, 4ppm, E16, 1г.г.	410		
CANON NP1215	A3, масшт.50—200%, 15ppm, 1г.г.			
RICOH FT5560	A3, 50ppm, ADF, 2 стор., масштаб., гар.15 мес.	1350	БИСПРИС	251-33-80
RISO TR 1510	A4, 300x300dpi, протяжной сканер, 1г.г.		Официальный дилер RISO RISOLA	234-52-48 234-84-75
RISO GR 1700	A4, 300x400dpi, протяжной сканер, 1г.г.			
RISO GR 1750	A4, 400x400dpi, протяжной сканер, 1г.г.			
RISO GR 2710	A4, 300x400dpi, планшетный сканер, 1г.г.			
RISO GR 2750	A4, 400x400dpi, планшетный сканер, 1г.г.			
RISO GR 3750	A3, 400x400dpi, планшетный сканер, 1г.г.			
XEROX	б/у, гарантия	от 220	ДУМИ	268-58-75
XEROX XC 520	A4, 5ppm, 1г.г.	535	Таир	276-90-78 276-90-80 276-90-86
XEROX 5009	A4, 8ppm, 4 цвета, 1г.г.	770		
XEROX 5316	A3, 13ppm, масштабирование, 1г.г.	2145		
XEROX XC 520	A4, 5pps, 500/мес., склад, гар.6 мес.		XOREX-SERVISE COMPANY EXSES	226-08-30 223-32-29
XEROX 5009 1:1	A4, 8pps, 2000/мес., склад, 1г.г.			
XEROX 5009 R/E	A4, 8pps, 2000/мес., масштаб., склад, 1г.г.			
XEROX 5310	A4, 10pps, 3000/мес., масштаб., склад, 1г.г.			
XEROX 5316	A3, 13pps, 6000/мес., масштаб., склад, 1г.г.			
XEROX XC520	A4, 5ppm, 600 копий/месяц, 1г.г.		XEROX Authorised Dealer БИ-ПРОЕКТ	232-50-68 232-53-76 234-74-60
XEROX 5009/5009RE	A4/B4, 8ppm, масштабирование, цветной тонер, 1500 копий/месяц, 1г.г.			
XEROX 5310	B4, 10ppm, масшт., цветной тонер, 2000 копий/месяц, 1г.г.			
XEROX 5316	A3, 13ppm, масшт., 6000 копий/месяц, 1г.г.			
XEROX 5328	A3, 28ppm, масшт., автоподат., сортер, 20000 копий/месяц, 1г.г.			
XEROX 5334	A3,32ppm,масшт.,автоподат.,двухстор.копир.,30000коп./мес.,1г.г.			
XEROX 5621	A3, 21ppm, масшт., автопод., сортер, 15000 копий/месяц, 1г.г.			
SHARP Z-20/Z-25	A4, 3ppm, цветной тонер, 300/400 копий/месяц, 1г.г.			
SHARP Z-52II	A4, 8ppm, 800 копий/месяц, 1г.г.			
SHARP SF-2014/2114	B4, 14ppm, масшт., автоп., цвет. тонер, 5000 копий/месяц, 1г.г.			
SHARP SF-2116/2118	A3, 16/18ppm, масшт., автоп., 10000/12000 копий/месяц, 1г.г.			
SHARP SF-2030/2035	A3,30/35ppm,масшт.,автопод.,дуплекс,сортер,35000/40000коп./мес., 1г.г.			
SHARP SD-2060	A3, 60ppm, масшт., автопод., 90000 копий/месяц, 1г.г.			
SHARP Z20	A4, 3ppm, 1г.г. РАСПРОДАЖА	410	ДЖЕНТИ	268-42-33 268-53-97
SHARP Z25	A4, 3ppm, 1г.г. РАСПРОДАЖА	499		
SHARP Z52	A4, 8ppm, 1г.г. РАСПРОДАЖА	791		
SHARP SF 2114	B4, 14ppm, масштаб., 1г.г. РАСПРОДАЖА	1524		
SHARP SF 2116	A3, 16ppm, масштаб., 1г.г. РАСПРОДАЖА	1889		
SHARP SF 2118	A3, 18ppm, масштаб., 1г.г. РАСПРОДАЖА	2329		
Покупаем или меняем копировальные аппараты RICOH, CANON, SHARP			БИСПРИС	251-33-80 259-53-62
Копировальное бюро "под ключ" (копировальный аппарат, резак, переплетная машина)		от 1600		
Картридж	для Canon E16/E3C	76	Белинтерстандарт	236-93-54
Картриджи, тонеры	для CANON, XEROX, SHARP и др.		Р.Т.С.	236-33-32
Картриджи, тонеры, барабаны для XEROX, SHARP, CANON, RICOH, заправка с выездом			Кимберлит	269-10-49
Расходные материалы (тонер, освелонер, барабаны) к копирам RICON и CANON (NP 4540)			БИСПРИС	251-33-80
Тонеры и барабаны	CANON NP1215 и др. NPG-1 Япония, 190 г, с доставкой	20	Джанина	277-80-80
Тонеры и запчасти	к любым моделям XEROX и SHARP		БИ-ПРОЕКТ	232-43-49
Тонеры, картриджи, барабаны и др. для CANON,RICOH,XEROX,MITA,SHARP,заправка			ЭЛПАЙ НПП Химремонт	233-02-18

ПОЛНОЦВЕТНЫЕ КОПИРОВАЛЬНЫЕ АППАРАТЫ

Модель	Примечание	Цена	Продавец	Телефон
CANON CLC-200	полноцветный, лазерный A4-A3, 3-20ppm, гар.15 мес.	9200	БИСПРИС	251-33-80 259-53-62
CANON CLC-300	полноцветный, лазерный A4-A3, 4-20ppm, гар.15 мес.	11500		

РИЗОГРАФЫ

Модель	Примечание	Цена	Продавец	Телефон
Ризографические аппараты RICOH, PRIPORT, гар.15 мес.		от 4500	БИСПРИС	251-33-80

ПОЛИГРАФИЧЕСКОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Модель	Примечание	Цена	Продавец	Телефон
Типографии от А до... Комплектация "под ключ"		от 2000	БИСПРИС	251-33-80

Примечание к таблицам:
код города минских номеров не указан (код Минска — 8-017);
? — возможность установки или расширения.

ФОТОАППАРАТУРА

FUJIFILM	КОМПАКТНЫЕ ФОТОЛАБОРАТОРИИ производства Японии, возможен лизинг	БЕЛЭКСФИЛЬМ	228-20-82

ТЕЛЕФОНЫ

Panasonic	15 моделей телефонов и радиотелефонов		Электрон	224-36-24
Panasonic KX-T	в ассортименте, инстр.рус.яз.	от 50	Дженком	233-09-68
Panasonic 2310/2315/2365	ЖКИ, автодозвон, память 28 ном., ГГС	от 43	Пеола и М	233-40-72 236-39-03
Panasonic KX-T7030/7130/7230/7250	сист.(цифр.) телефон для мини-АТС, 1г.г.	от 118		
Panasonic KX-T2365S	ЖКИ, гр.связь, автодозвон, память 28 ном., 1г.г.		Алина Инт.	220-39-82
Panasonic KX-T2365	ЖКИ, спикерфон, память 28 ном.	от 55	Белинтерстандарт	236-86-35
Panasonic 2365		55	организация	233-11-48

СРЕДСТВА СВЯЗИ

ALAN	мобильно-носим. р/станции, 40 каналов, AM/FM до 10 км	от 60	Пеола и М	233-40-72

РАДИОТЕЛЕФОНЫ

Panasonic	5 моделей,память,дв.набор,а/ответчик,1г.г.	от 85	Алина Инт.	220-39-82
Panasonic	кв./офисн.,ЖКИ,набор на трубке и базе,10 ном.пам.	от 105	Пеола и М	233-40-72, 236-39-03
Panasonic	900МГц, 2 наб., ЖКИ, интерком, память, redial	от 185		
Samsung SP-R916	900 МГц, до 4-х трубок, ЖКИ, автодозвон, супердизайн, 1г.г.	300	Айронтел	220-00-67

ПЕРЕГОВОРНЫЕ УСТРОЙСТВА

"Диалог 1-15"	широкий выбор устройств громкой связи, домофоны; монтаж, гар.обсл.		Дайлок	78-85-14 78-85-15
"Диалог-24"	заменит устарев. ПСКОВ-25 и подобные устр-ва внутр.связи. 24 аб.1г.г.			

МИНИ-АТС

Блокиратор SIEMENS	1 городская линия, до 4 внутренних абонентов, сертификат, 1г.г.	от 23	Айронтел	220-00-67
GoldStar	4/8—36/112, поставка, монтаж, сертиф. РБ	от 756	Ксения	221-44-22
Panasonic	от 2/6 до 32/304, аналог./цифр. поставка, монтаж, обслуж., 1г.г.	от 280	Пеола и М	233-40-72 236-39-03
Panasonic KX-TD	от 4/8 до 12/64,цифр.,возм.расш. до 128 внутр.абон.,монтаж, 1г.г.	от 800		
SAMSUNG	3/8-24/96, сертиф., поставка, монтаж, обслуживание, 1 г.г.		ДИЭЙС	220-16-21 222-67-35
SIEMENS	1/3-24/180, сертиф., поставка, монтаж, обслуживание, 1 г.г.			
SIEMENS, Gold Star	от 1/3 до 36/112 и более, сертификат РБ, установка		СЭНТЭКС	275-63-34
ZODIAC	3/10—48/480, поставка, монтаж	от 685	Ксения	221-01-78

ТЕЛЕФАКСЫ

OKIFAX 350	А4/30 м, терм.; 16 полутон., 1г.г.	298	BelABM	234-79-72 234-22-52
OKIFAX 460	а.о., терм., обрезка, 48 н.п., 64 полутона, 1г.г.	485		
OKIFAX 1050	сканер, копир., факс-модем, светодиодный, 4ppm, 1г.г.	1200		
Panafax UF S1	а.о., ЖКИ, монит., цифр., 20 лист.пам., 64 полутона	от 330	Пеола и М	233-40-72 236-39-03
Panasonic KX-F130BX	а.о., ЖКИ, ГГС, автодозвон, 28 ном.пам., 16 полутон.	от 320		
Panasonic KX-F130BX	ЖКИ,автоответчик,Japan,инстр.рус.яз.,1г.г.		Алина Инт.	220-39-82
Panasonic KX-F130BX	а.о., ЖКИ, память,инстр.,1 г.г.	305	Белинтерстандарт	236-93-54
Panasonic KX-F130BX/700BX	сертификат Минсвязи РБ, а.о.,инстр. рус.яз.,тел.адаптер,1г.г.	330/410	Электрон	224-36-24
Panasonic KX-F700	а.о., ЖКИ, ГГС, а/обр., 22 ном.пам., 64 полутон.	от 385	Пеола и М	233-40-72
Panasonic KX-500B	сертификат Минсвязи РБ, инстр. рус. яз.,тел.адаптер,1г.г.	365	Электрон	224-36-24
Panasonic	б/у, гарантия	от 180	ДУМИ	268-58-75
Samsung	от "Домашнего" до "Профессионального"	от 270	Айронтел	220-00-67
XEROX 7238	ЖКИ, а/обр., память, термо, 1г.г.		Ксорекс-сервис	226-08-30 223-32-29
XEROX 7239	ЖКИ, а/о, а/обр., память, термо, 1г.г.			
XEROX 3006	ЖКИ, память, принтер, копир, сканер(струйный), 1г.г.			
PRO 610	ЖКИ, память, принтер, копир, сканер(лазерный), 1г.г.			

ПИШУЩИЕ МАШИНКИ, РАСХОДНЫЕ

Любава	305 мм, мех., 1г.г. тыс.руб.	2000	ВЭЙТО	263-44-21
Любава ПП305	305 мм, механическая тыс.руб.	2800	Авинор	278-24-10
Ятрань	435 мм, эл.-мех., 1г.г. тыс.руб.	4200	ВЭЙТО	263-11-07 263-44-21
Brother AX-300	305 мм, эл., рус./лат., коррекция, 1г.г.	125		
Contessa	А4, мех., в футл., 1г.г. тыс.руб.	1700		
Olivetti 510ET	А4, рус./лат., коррекция, 1 г.г.	137	Белинтерстандарт	236-93-54
Olivetti	А4, А3, в ассортименте, коррекция, память, доставка по РБ, 1г.г.	от 145	ЧП	270-13-30
OPTIMA SP50	рус., 1г.г. РАСПРОДАЖА	201	Дженти	268-42-33 268-53-97
OPTIMA SP523	РАСПРОДАЖА	439		
OPTIMA SP54	РАСПРОДАЖА	338		
Samsung	305 мм, эл., корр., 1г.г.	138	ВЭЙТО	263-11-07
Samsung SQ 1000	А4, рус./лат., коррекция, 1г.г.	103	Белинтерстандарт	236-86-35
Samsung SQ 1000	А4, рус./лат., коррекция, доставка по РБ	130	ЧП	270-13-30
SAMSUNG SQ-1000		120	Сатрейд	239-32-38
Supra	А4, механическая, Германия тыс.руб.	2850	Авинор	278-24-10
XEROX 6003	16cps, память, рус.лат., 1г.г.		Ксорекс-сервис	226-08-30
Картриджи	к пиш.маш. OPTIMA, Samsung, Olivetti, Smith, Corona опт/розн.	2.2/2.5	Презенспак	222-58-94
Лента красящая	на катушках 13 и 16 мм для п.м. Ятрань		Квазар	220-88-25 222-25-58
	для эл.п.м. Ромашка,Optima,Olivetti,Samsung,Brother,Smith,Corona и др.			

КАЛЬКУЛЯТОРЫ

CASIO DM-1200/1600	16-,12-разр., дв.питание, бухгалтер.,1г.г. + ПОДАРОК!	от 14/19.4	ССМ	2499103 2493006
CITIZEN SDC-888	12-разр., дв.питание, бухгалтерский,1г.г.	от 14.85		
CITIZEN SDC-435	16-разр., дв.питание, бухгалтерский,1г.г. НОВИНКА!	от 21		
CITIZEN	8—16-разрядов, 1 г.г.	от 4	Белинтерстандарт	236-86-35
CITIZEN SDC 888	12-разрядов, 1 г.г.	14		
CITIZEN SDC 888	12 разр., двойное пит., бух.банк., карман. РАСПРОДАЖА	15.3	ДЖЕНТИ	268-42-33 268-53-97
CITIZEN SDC 435	16 разр. РАСПРОДАЖА	21.9		
CITIZEN SDC 395	16 разр. РАСПРОДАЖА	20.7		
CITIZEN SDC 428	16 разр. РАСПРОДАЖА	23.3		
CITIZEN SDC 414	14 разр. РАСПРОДАЖА	18.9		

БУМАГА

Бумага	для офиса и полиграфии		БелРИА	234-22-98
Бумага	писчая, факс, ксерокс; доставка		ЛОРМА	250-59-61
Бумага	для принтеров, множительной техники		Кондор	226-43-87 224-11-51
Бумага	для факсов			
Бумага	для пишущих машинок			
Бумага KYMCOPY LASER	А4, 500л, 80г/м^2, белая, Финляндия		ИГЕЛЛА	222-38-05
Бумага COPY PAPER	А4, 80 г/м^2, Австрия, гарантия качества	4.6	СЗ	231-64-98
Бумага XEROX PAPER	А4/А3, 80 г/м^2, Англия, гарантия качества	5/10		
Бумага DATA COPY	А4,500л.,70-100 г/м^2,белая,KASKAD A4,500 л.,80 г/м^2,цветная	ЭЛПАЙ НПП	Химремонт	233-02-18
Термобумага	210 мм х 30 м, Германия	от 1.35	Белинтерстандарт	236-86-35
Термобумага	210ммх30м, Германия, доставка	1.7	Сатрэйд	239-32-38
Бумага	для копир. аппаратов А4/А3,пачка 2.5/5 кг,80 г/м^2, Светлогорск		ТНФ	263-86-16 263-82-57
Бумага офсет. N 1	Светлогорск, доставка по городам			
Бумага для оргтехники	импортная, 80 г/м^2			
Бумага писчая	любой формат			
Бумага для принтеров	в стопе, в рулонах любой ширины			
Лента чековая	любой ширины			
Коробки картонные	любых размеров			
Бумага	для копир. аппаратов "Фаворит" А3/А4, 500л., 80 г/м^2 тыс.руб.	57.5	НИССА	264-61-29 264-54-44
Бумага писчая	"Палессе" А3/А4, 2.5 кг, 65 г/м^2 тыс.руб.	48.5		
Бумага писчая	А4, 2,5 кг, 80 г/м^2 тыс.руб.	52.5		
Лента бумажная	100мм тыс.руб.	24		
Лента бумажная	150мм тыс.руб.	18		
Лента бумажная	210мм тыс.руб.	35		
Лента бумажная	310мм тыс.руб.	52		
Лента бумажная	420мм тыс.руб.	65		
Лента бумажная	с перфорацией, 240мм, 50 м/п тыс.руб.	21		
Лента бумажная	с перфорацией в стопе, 420мм тыс.руб.	0.85/м/п		
Бумага мелованная	90—250 г/м^2	от 2000/т	БЕРЕГ	229-24-55 229-24-56
Картон мелованный		200т		
Картон немелованный		4000/т		
Бумага книжно-журнальная	Кюм АдКоут	1700/т		
Картон упаковочный	Стромпак	1800/т		
Бумага этикеточная	в листах	2250/т		
Бумага для копировальной техники, А4/А3		4.53/9.2		
Бумага самоклеящаяся	РАФЛАКТАК (белая, цветная), лист	0.35		
Бумага газетная	формат 840, Сыктывкар тыс.руб.	8000/т		
Бумага в рулонах	для принтеров 105/210/420 мм		ЛЕКО	(0162) 22-30-41 (0232) 49-76-04 (017) 230-78-15 (0222) 23-44-38
Бумага писчая	А4, А3, 500 л., 65—70 г/м^2			
Бумага	для копировальных аппаратов А4, А3, 500 л.			
Лента компьютерная	ЛБК 1-210/240/420 х 12", перфорация, стопа			
Лента для кассовых	аппаратов 40/44/57/69/76 мм			

ООО "МЕДХОР" ПРЕДЛАГАЕТ

БУМАГА	офисная, А4/А3, 500 л., 75—100 г/м^2, Финляндия, доставка	от 4.1	МЕДХОР 220-23-56 (8-017) 210-43-16
	цветная, А4, 500 л., 80 г/м^2, Финляндия, доставка	11	
	ЛБК-1-210-420 мм х 12", 2000 л., перфорация, стопа, доставка	от 16	
	лента 210—420 мм, рулон, 140 м/п, доставка	от 1.7	
	самокопирующая 2, 3, 4, 5 слоев, перфорация, стопа, доставка	от 44	
	чековая лента 38, 40, 44, 57, 57 х 2, 69, 76, 76х2 мм, доставка	от 0.19	
	термобумага для факса 210 мм х 30 м, доставка	от 1.8	
	бланки накладных ТН-2 для ПЭВМ, самокопир., доставка	50/70	
КАРТРИДЖИ	для матричных принтеров EPSON, OKI, STAR, FUJITSU, PANASONIC	от 3	
	для струйных принтеров HP DJ, CANON, EPSON, FUJITSU	от 9	
	для лазерных принтеров HP LJ	от 100	

ООО "TRALEX" ПРЕДЛАГАЕТ:

Printer Epson LX-1050+ A3, 9pin, 240cps, рус.	от 270	TRALEX (017) 268-51-66 268-50-79
Printer Epson LQ-100 A4, 24pin, 240cps, рус.	от 168	
Printer Panasonic KX-P 4400 (лазерный)	от 362	
Telephone-Fax Panasonic KX-F130BX	от 315	
Telephone-Fax Samsung SF-30	от 230	
NoteBook Toshiba 2155CDS 486 DX4-75,HDD,520 Mb,10.4" DualScal,8/12Mb RAM,CD-ROM 2-sp.	1950	
Дискеты 3.5" Verbatim Teflon Format	от 6	
Машинка пишущая Olivetti 510	от 136	
Копировальная машина Canon 210/230	от 425	
Speaker Sound Mate 4—7 W	от 15	
Keyboard BTC, эргономическая Win95, Microsoft	от 50	
Музыкальный центр (для написания и оранжировки музыки) на основе вашего компьютера		
1С: Бухгалтерия-проф для DOS, Win, Win95	от 125	
Windows for Workgroups 3.11, Windows 95 (и сетевые версии)	от 97	

БАНКОВСКОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Детекторы валют	ультрафиолетовые		Авинор	278-24-10
Инкассаторские сумки, мешки, пломбиры, пломбы, шпагат, сургуч, сургучницы			Конверсум	264-33-50

ОФИСНОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Уничтожители бумаг	фирмы EBA, Германия, более 20 мод.	от 200	ТД Эленг-Люкс	220-78-54 220-49-93
Устройство для прошивки бухгал.док. МБС 003, толщина пачки до 11 см	тыс.руб.	4500		

МЕБЕЛЬ

Мебель для офиса и дома			Евромебель	223-33-05
Столы компьютерные	6 моделей; цвета: черный, серый, "дуб"	от 132	Электрон	224-36-24

ОХРАННЫЕ, ЗАЩИТНЫЕ СИСТЕМЫ И СРЕДСТВА

Системы контроля доступа, охранные сигнализации и датчики DSC		от 21	Техноцентр	271-97-03
Системы телевизионного наблюдения и контроля	л.380 МВД от 14.08.95	от 115		
Средства защиты	ПЭВМ и ЛВС от несанкционированного доступа	от 60	Конфидент	229-35-80
Электронные замки и проходные		от 192		

КАССОВЫЕ АППАРАТЫ, РАСХОДНЫЕ

Кассовые аппараты	Госреестр,гарантия,обучение докум.для ГНИ,расходные	530/565	Климук	229-36-49
Кассовые аппараты	госреестр, документы для налоговой инспекции, гар.18 мес.	от 500	ДэнимЭкс	233-91-32
БелОКА-500	тыс.руб.	8800	Авинор	278-24-10 277-54-56
Olibel		542		
Olibel CRF-1000	госреестр, обучение, гар.18 мес., доставка	550	Орглибер	278-54-13
Olibel CRF 1000	госреестр, документы для ГНИ, доставка по РБ, гар.18 мес.	от 530	ЧП	270-13-30
Olibel CRF-1000, Прима	госреестр, док.для ГНИ, компл.ден.ящиком,новые и б/у,гар.18 мес.	низкие цены	Саби-Пурта	231-09-84
Денежный ящик	тыс.руб.	960	Авинор	278-24-10
Лента красящая	для ОКА 400, 4600, 500; ЭКР3101		Квазар	220-88-25 222-25-58
Лента чековая	для ОКА 400, 4600, 500;ЭКР2101(Прима),3101;Микро 101 и др.			
Лента	кассовая		Кондор	226-43-87
Лента чековая	для "ОКА", 40 мм тыс.руб.	5.5	НИССА	264-61-29
Лента чековая	к кассовым аппаратам 38, 40, 44, 57, 69, 76 мм		Климук	229-36-49

МАШИНЫ СЧЕТА ДЕНЕГ

МСК3	предторговое обслуживание, ремонт тыс.руб.	4400	Авинор	278-24-10
МСК3		215	ТД Эленг-Люкс	220-78-54 220-49-93
Урал 1	г.Сарапул	300		
УПБ-2	г.Казань	420		
Delarue	Англия	1050		

ТОРГОВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Весы	торговые, пром., 2; 5; 6; 10; 15; 20; 50; 100; 500; 1000 кг		ВЭЙТО	263-11-07 263-44-21
Весы автомобильные	15 т, 30 т, 40 т тыс.руб.	от 130000		
Весы	механические, электронные 5, 6, 10, 15, 20, 30, 100, 500, 1000 кг		Климук	229-36-49
Весы торговые	ВЭ-15Т, электронные, 15 кг, гар.18 мес., доставка	329	Орглибер	278-54-13
Весы торговые	ВЭ-15Т, электронные, 15 кг тыс.руб.	7000	Авинор	278-24-10 277-54-56
Весы торговые	механические 2, 5, 6, 10, 20, 100 кг тыс.руб.	от 1500		
Весы торговые	ВТН-10 тыс.руб.	6300		
Горки торговые		от 100	Меакор	232-77-68
Прилавок		от 100		
Зонт	диаметр 1.8 м	25	ВЭЙТО	263-11-07
Палатка торговая	Польша, 2х2	150		

Универсальная система стеклянных кубов "Командор"

Торговые прилавки, пристенные горки	от 60	КОМАНДОР 265-61-68 265-38-92
Витрины, стеллажи	от 50	

Универсальная система стальных труб "Командор"

Вешала для одежды, примерочные кабины	от 233	
Выставочно-экспозиционные стойки	от 200	

ИП "ИОРГ" РЕАЛИЗУЕТ

Офисное оборудование	ламинаторы, термобинд., перфобинд. "IBICO" (Швейцария) и расх.	от 150	ИОРГ 232-34-76
	гильотины (резаки для бумаги) "IDEAL" (Германия) и расх. к ним	от 200	
Оснастка	для штампов и печатей "COLOP" (Австрия)		
	самонаборные штампы с русским и латинским шрифтами		
Расходные материалы	сырье для производства штампов и печатей, мастика, штемп. подушки		

ОРГТЕХНИКА И ТОРГОВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ ОТ ЦТИ

Кассовые аппараты	модели из Госреестра, документы в ГНИ, доставка, гар.18м.		ЦТИ ул.Платонова 38, 5 этаж 268-40-48 268-43-07 268-52-19 Центр Технологических Исследований
	денежные ящики к кассовым аппаратам, 3 модели	от 55	
Весы торговые	электронные, 8/15/30 кг, 1 г.г.	от 220	
	РН-10Ц13У, механические, 10 кг	84	
Пишущие машинки	BROTHER AX-300, рус., коррекция, расходные материалы, 1г.г.	115	
	SAMSUNG SQ-1000,рус.-лат.,коррекция,1г.г.	120	
Расходные материалы	картриджи, ролики, корректирующая и чековая лента	от 0.5	
	термобумага для факсов 210мм х 30м, Германия	1.6	
Счетчики банкнот	МСК-3, счет/фасовка/выдача, 1г.г.	200	
Копировальные аппараты	CANON FC-210/230, А4, 4ppm, 1 г.г.	460	
Телефонные аппараты	FeTap 611/751/0111, дисковые, кнопочные, 1г.г.	12—15	
Бытовая техника	MOULINEX: кофемолки, кофеварки, миксеры, 1г.г.	от 27	
	DELONGHI: электрообогреватели 1—2 кВт	от 55	

СТРОИТЕЛЬНЫЕ МАТЕРИАЛЫ И ОБОРУДОВАНИЕ

Двери филенчатые	дерево, полный комплекс услуг	от 115	Бикаран	226-99-26
Доска	обрезная и необрезная; 25 и 50 мм; опт		Мадлен	266-48-81
Газовый счетчик	Галаус 2000, сертификат тыс.руб.	1100	Авинор	278-24-10
Пиломатериалы	в ассортименте		Флос	263-63-26
Стекло оконное	3 и 4 мм; узорчатое, нарезка			294-37-88
Цемент М500	мешки 50 кг, склад в Минске, опт		Мадлен	266-48-81
Эмаль	ПФ-115, 266; ХВ; МЛ-12; растворитель; опт			
Элитная вагонка, рейка, наличник, плинтус			Флос	263-63-26

ИЗМЕРИТЕЛЬНЫЕ ПРИБОРЫ ФИРМЫ ЛЕЙКА, ШВЕЙЦАРИЯ (цены в швейцарских франках)

Электронные тахеометры TC400, TC600 с внут. памятью на 4000 точек (5", 2000м), TC800	от 9433	Leica ЭКОМИР Минск, Сурганова, 2, тел.: 268-56-66 268-53-60 факс 239-31-71
Электронные и оптические теодолиты T100, T460, T06	от 3822	
Дальномеры EDMS - насадка на трубу теодолита и нивелира DI1001 (5мм, 1300м), DI1600	от 6782	
Оптические нивелиры с компенсатором Na 820(2.5мм, 20х), Na824(2мм, 24х), Kernlevel	от 700	
Лазерная рулетка DISTO (3мм, 100м)	1970	
Лазерный уровень, нивелир, угол 90 град.	366	
Лазерные нивелиры LNA10, LNA20, LNA30, Levelfix	от 1907	
Системы спутниковой геодезической привязки GPS SR260, 261, 299 (5мм)	от 11552	
Цифровые электронные нивелиры Na2002, Na3003 (0.4мм)	от 4967	

(Окончание на с.25)

ЦЕННЫЕ БУМАГИ

Международный институт менеджмента совместно с **Инспекцией по ценным бумагам Минфина РБ** приглашает на курсы "Ценные бумаги" с 9 по 15 декабря 1996 года с ***организацией сдачи квалификационного экзамена для получения аттестатов III*** категории в Инспекции по ценным бумагам и в январе 1997 года с ***организацией сдачи квалификационного экзамена для получения аттестатов I и II категории.***

Занятия проводятся ведущими специалистами Инспекции по ценным бумагам, Национального банка РБ и Белорусской фондовой биржи по адресу: ул.К.Маркса, 18.

Справки по телефонам: (017) 227-76-34, 227-04-28, 227-57-33; факс (017) 227-13-30.

Уважаемые рекламодатели!
Напоминаем Вам: если вид рекламируемой Вами деятельности подлежит лицензированию, то согласно Временному положению о порядке осуществления рекламной деятельности на территории Республики Беларусь N 458, утвержденному Кабинетом Министров РБ 12.07.96г., Вы обязаны указать в рекламном объявлении номер лицензии, дату ее выдачи, срок действия и наименование органа, выдавшего лицензию.

Отдел рекламы "НЭГ"

...ПОТОМУ ЧТО ЭТО "JUKI"

Высокоскоростные оверлоки и всевозможное профессиональное швейное оборудование японской корпорации "JUKI" знают во всем мире. В том числе и в Беларуси. И многие предприятия легкой промышленности в нашей республике имеют это оборудование в своем арсенале.

...Потому что машины фирмы "JUKI" высоконадежны, работают в 25 раз дольше гарантийного срока.

...Потому что продукция "JUKI" оснащена новыми мощными моторами, а энергии потребляет на несколько порядков меньше, чем обычное промышленное швейное оборудование.

...Потому что машины "JUKI" многофункциональны и удобны, подходят для любых работ и любых видов тканей.

И в конце концов, они красивы. Потому что...

Швейное оборудование "JUKI" завозили в Беларусь и в прошлые десятилетия. Безусловно, беспорядочно, поскольку стабильных связей с восточными партнерами не было. Сегодня наша республика может похвастаться тем, что с 1 августа нынешнего года в Минске официально открыто белорусское представительство корпорации "JUKI". А это значит, что приобрести продукцию всемирно известной фирмы, одного из лидеров по производству профессионального швейного оборудования, может любое предприятие легкой промышленности. Что немаловажно — без посредников и проблем.

Более того, в представительстве всегда ждут желающих получить консультацию. По адресу ул.В.Хоружей, 29 офис N 70 ежедневно, кроме выходных, работает небольшой демонстрационный зал.

Чем же оборудование корпорации "JUKI" может привлечь белорусских промышленников и предпринимателей? Не самая главная, но одна из немаловажных деталей: оборудование "JUKI" современного поколения узнают во всем мире благодаря специально разработанному дизайну. Все модели белого цвета. (Не утомляет глаз, поднимает настроение и не отвлекает от работы.)

А вот что, пожалуй, самое главное — машины "JUKI" супернадежны и предельно экономичны. Фирма разработала новые виды мощных моторов, которые используют электроэнергию только в момент работы. Мы привыкли к тому, что подключенная к сети швейная машина тут же начинает крутить колесико электросчетчика. Что же касается машины "JUKI", то даже в подключенном состоянии она будет дожидаться команды человека. А электроток к механизмам поступит лишь на время соприкасания деталей машины и обрабатываемого материала.

В сотрудничестве фирмы "JUKI" с клиентами предусмотрена широкая система скидок.

Во-первых, при обоюдной заинтересованности под поставку партии оборудования при желании клиента бесплатно разрабатывается технологический проект.

Во-вторых, исходя из данных, полученных в результате работы маркетинговых служб, учитывая особенности белорусского рынка, заказчику предоставляется возможность купить оборудование в рассрочку под банковские гарантии.

Серьезному клиенту, закупающему оборудование оптом, предоставляются финансовые льготы.

Оплата производится по контрактам мирового образца. Поставки оборудования — в минимальные сроки.

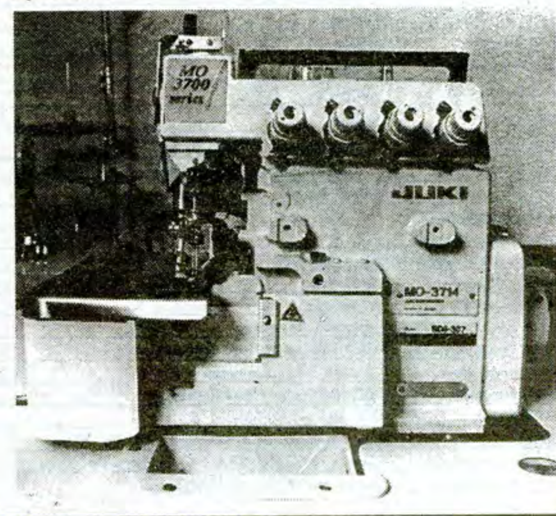
Благодаря швейному оборудованию "JUKI" сегодня любое предприятие Беларуси, работающее с хорошими тканями, может, добиваясь высокого качества исполнения швов, выйти со своей продукцией на европейский рынок. По сути, чем выше качество швейных изделий, тем выше их цена и тем больше спрос.

Машина "JUKI" при профессиональном использовании и нормальной загрузке окупается за 7 месяцев.

Сегодня у белорусского представительства "JUKI" уже есть постоянные клиенты. Практически все они закупают, пусть и поэтапно, новые машины фирмы, отказываясь от старых моделей. Глядя в будущее, они понимают, что комплектуя по одной-две машины свое производство, они обеспечивают себе и своим работникам завтрашний день.

На вопрос какие машины "JUKI" безусловно лидируют в мире среди конкурентов инженер фирмы Владислав Бестужев, не задумываясь, отвечает: оверлоки. Ну, а цель и направление работы — совершенствование качества швов, повышение скоростей исполнения операций, увеличение надежности и долговечности механизмов.

И, демонстрируя работу своего оборудования, фирма "JUKI" утверждает: "С нами — лучше!".



Окончание. Начало на с. 22—23

РАЗНОЕ				
15 наименований импортных сигарет (склады в регионах) л.2667 Мингорисполком от 28.04.96			Белтабакконтракт	221-86-13
Жесть пищевая	ЭЖК 22, 25, 28, 32, 36, опт		Мадлен	266-48-81
Молоко сгущенное	РБ, г.п. Глубокое, вагонные поставки			
Чайник электрический	со свистком, никелированный, в сувенирной упаковке		организация	224-89-12
ТОВАРЫ ДЛЯ СПОРТА И ОТДЫХА				
Бильярды	размер от 2x1 до 3.5x1.75м (ЛДСП, камень)	от 899	Руптур	255-20-24
Флипперы	(элект.-мех.бильярды) — игровые автоматы			
Шары, кии, лампы, аксессуары для игры в бильярд				
УСЛУГИ, РЕМОНТ, СЕРВИС				
Все виды швейных работ (фирменная, форменная, рабочая одежда)			Бен-Цви	237-09-05
Грузоперевозки	СНГ, тент, 0.5—20т., 3—82 м³ л.1425 МА от 24.02.93		организация	255-42-28
Затаможивание и растаможивание грузов. Деловые советы л.213 ГТК от 27.03.95		договорная	РУСОРУС	229-16-66
Заправки с выездом мастера. Ремонт копир.техники и принтеров			Кимберлит	269-10-49
Комплексная уборка помещений		$3/м^2$	организация	263-63-26
Чистка ковровых покрытий, мягкой мебели		$2.5—4/м^2$		
Ремонт магазинов, баров, офисов, дизайн, гос.расценки				227-80-52
Отделка мрамором, гранитом, ракушечником, облиц.плиткой				
Заправка картриджей	CANON, SHARP, XEROX, MITA, UTAX, Hewlett Packard		Трушо	247-74-16 246-20-09
Ремонт	копировальных аппаратов, лазерных принтеров			
Ремонт	факсов, компьютеров, струйных и матричных принтеров			
Ремонт факсов Panasonic, Toshiba, др., компьютеров и др.оргтехники			ДУМИ	268-58-75
Ремонт и техническое обслуживание XEROX, SHARP			БИ-ПРОЕКТ	232-43-49
Ремонт, заправка копировальной техники и лазерных принтеров			Трубач	231-70-82
Ремонт, ТО, заправка копиров. техники, принтеров			ЭЛПАЙ НПП Химремонт	233-02-18
Ремонт копировальных аппаратов,принтеров,факсов,восстановление и заправка картриджей			Р.Т.С.	236-33-32
Аудиторские и юридические услуги,регистрация и перерегистрация фирм и ЧП л.30 МЮ от 22.11.95			Правовой альянс	262-43-99
Регистрация и перерегистрация ООО, ЗАО, СП, ИП; защита интересов в суде; содействие в получении лицензий; нотариальные услуги л.252 МЮ от 9.05.95			Нолис	266-17-48 266-04-96
РЕКЛАМА И ПОЛИГРАФИЯ				
Бесплатное размещение вашей рекламы и коммерческих предложений в средствах международной информации (звонить с 9 до 11 ч.)				298-29-82
Визитки, торговые ярлыки, вывески, офисные таблички			ВИЗИТ-СЕРВИС Минск, ул.Красная, 2 (017) 236-69-84	
Дипломы, грамоты, поздравительные адреса, листовки (лазерное фольгирование)				
Полимерные и металлические печати, пломбираторы				
Представительская атрибутика (нанесение информации на любые изделия)				
Полиграфия от "А" до "Я"; собственная база			ТЕХНОЛОГИЯ г.Минск, ул.Могилевская, 43, офис 210, тел.: 227-19-40 229-16-80	
Брошюры, буклеты, книги (от 1 экз. до ...)				
Полноцветная полиграфия; гарантия качества				
Бланки, рекламные листовки, этикетки, сертификаты, грамоты				
Любые виды наружной и внутренней рекламы			STYLEND т.249 33 54	
Любые виды пластиковых и тканевых навесов				
Гарантируем низкие цены и высокое качество				
Визитные карточки, бланки, рекламные листовки, брошюры			Альтиора	232-91-61 276-46-50
Этикетки	в т.ч. самоклеящиеся			
Визитные карточки, бланки (офсет, шелкография, тиснение фольгой)			Черкас тел.541104 тел./факс 547245	
Самоклеящиеся этикетки любой формы, ярлыки, открытки, афиши				
Брошюры и буклеты; печати и штампы л.76 МВД 12.07.95				
Таблички (на двери и информационные), вывески, шильды, плоттерная резка и пр.				
Нанесение информации на ручки, брелочки, зажигалки, папки и прочее				
Визитки, фирменные бланки, наклейки (шелкография)			ТВАЙС 234-74-58	
Разработка фирменного стиля (знак, логотип и т.д.)				
Наружная реклама всех видов (вывески, витрины, транспорт)				
Весь комплекс рекламных услуг. Изготовление и размещение			БИСПРИНТ	226-24-25 226-34-69
Все виды печатных работ — от макета до готовой продукции				
Полноцветное и черно-белое копирование, ламинирование, переплет				
Фирменные бланки, этикетки, буклеты, плакаты, ежедневники			БОФФ	268-59-24
Этикетки, брошюры, буклеты, бланки			Инфопрес	231-94-05
КАНЦЕЛЯРСКИЕ ТОВАРЫ				
Бланки и бланочная продукция			Замак	ул.Кошевого, 18, т.246-23-70
Школьно-письменные и канцелярские принадлежности				
Бумага писчая	в ассортименте			
Канцтовары, бланочная продукция, литература	Вам достаточно один раз приехать к нам и сделать заказ. Вышлем прайс по факсу. Широкий выбор	Доставка по Минску бесплатно (свыше 1 млн.)	НАРАДА м-н "Книги" ул. Чкалова, 32 тел./факс 222-77-52	
1000 мелочей для офиса (безналичный расчет)			Визит-сервис	236-69-84
ВСЕ ДЛЯ БУХГАЛТЕРИИ				
АНЖЕЛИКА	печать платежных документов, 17 докум., Windows	20—30	GoldenSoft	268-54-42
Автоматизированные системы управления для крупных и средних предприятий: Техническая платформа — от ППЭВМ до мейнфреймов; Архитектура — клиент/сервер; Функциональные подсистемы — бухгалтерский учет, материально-техническое снабжение, управление сбытом		Договорная	НИИЭВМсервис 259-10-95, 259-10-98	
Аудиторские услуги, восстановление и ведение бухгалтерского учета л.816 АП от 6.04.95			241-93-50, 279-72-91	
Аудит СП, ИП, АО, ЗАО и др., консультации, подтверждение УФ л.088 АП 20.10.94—19.10.99			БЕЛЭКОНОМАУДИТ 246-48-22, 246-47-00	
Бухгалтерский учет для вас; автоматизация учета для вас				
Приглашаем на работу аудиторов, ревизоров				
Восстановление и ведение бухгалтерского учета			ЧП	263-72-57
Вся бухгалтерия 2.5	все разд. бухучета(банк,склад,налоги,валюта и др.),пожизнен. гар.	55—295	TiCOM	220-06-79
	сетевые расширения программы	35		
Econet Taller	Бухгалтерия, платежи, продажи, заказы на продажу, складской учет, бизнес-анализ; локальная и сетевая версии под Windows	от 100	Интербизнес	230-54-10
Компл.системы бухучета	автоматизация бухучета для предпр. разл. форм собственности	490	Инфотех	252-31-42 251-34-61 228-25-57
Учет материалов	складской и бух.учет по нескольким складам	190		
Расчет заработной платы	компл. система расчета, более 100 печатных форм	250		
Учет основных средств	учет осн. фондов: износ, амортизация, переоценка	190		
1С: Бухгалтерия,1С: Торговля	для Windows 3.11/95 и MS/DOS, сетевая	80	Белвычтехника	252-00-90
1С: Бухгалтерия	базовая версия DOS, WINDOWS, MAC	80	МИСОФТ	249-83-39 249-34-21
1С: Бухгалтерия ПРОФ 2.0	для DOS	125		
1С: Бухгалтерия ПРОФ 2.0	для DOS, сетевая версия	300		
1С: Бухгалтерия ПРОФ 6.0	for WINDOWS 3.11/95, сетевая версия	400/450		
1С: Бухгалтерия ПРОФ 6.0	for WINDOWS/MAC	180		
1С: Торговля	комплексная система учета товародвижения	от 280	ПРОБАУЭР	228-54-41 228-54-42
1С: Бухгалтерия	обучение, комплексное внедрение, DOS/Win	от 80		
АСПЕКТ 4.0 Win	торгово-складская система	от 240		
ИНФО-БУХГАЛТЕР 2.53	комплексная программа бухгалтерского учета DOS	150	ГОР	254-73-59
	(бесплатное сопровождение) Win 3.1/95	180		
	установка "под ключ", обучение, постановка бухучета	от 80		
ТОРГОВЫЙ СКЛАД 2.43	наиболее полная система скл. учета, совместима с "ИБ",1:С	250		
ДЕЛА В ПОРЯДКЕ	система ведения делопроизводства	79		
TRADE ASSISTANT	система упр.торговлей, базовый комплект одноп./сетевая	250/900		
БЭМБИ БЭСТ БЭСТ-3	комплексные бухгалтерские, складские и торговые системы (лок.сетев.)	от 75, скидки для дилеров	Intellect Service 224-57-84	
"БЭМБИ-3"	учет операций, баланс, налоги, зарплата, склад, осн.ср-ва	120	ОРГ СЕРВИС	222-80-62 222-76-52 220-54-21
"БЭСТ 2.xx" лок./сет.	профессиональный комплекс бухгалтерского и складского учета	400		
"БЭСТ 3.xx" (лок./сет.)	профессиональная торговая система (поддерж. связь с кассами)	900		
"Финансовый анализ"	лок./сет.,Windows, Delphi	450		
Офисные сетевые комплексы "под ключ" 10, 10/100, 100 мбит/с (3 com, Novell, Windows)		договорная		
"Удаленный" склад		договорная		
Программа бухучета "Финансы без проблем"	локальная версия для Windows и DOS 4000/UltraF	85	ЦЕНТРАЛЬ® 220-66-13,226-17-85	
	сетевая версия 2.04, 2/10 пользователей	495		
Бухгалтерское обслуживание негосударственных предприятий		от 10		
Формы бланков расчетов с бюджетом, внебюджетными организациями, бухгалтерские бланки, для WORD 6.0 тыс.руб.		200	Полярис	227-06-91

Размещение информации в таблице — тел./факс (017)261-64-22.

Эстония борется за "окно" в Россию

В начале ноября Эстония, занимавшая наиболее жесткую позицию в отношениях с Россией из трех бывших Прибалтийских республик, сделала неожиданный шаг навстречу России. Министр иностранных дел Сийм Каллас сообщил Евгению Примакову на встрече в Петрозаводске, что Эстония готова отказаться от настойчивого требования включить в пограничный договор с Россией ссылку на Тартуский мирный договор 1920 года, который российская сторона считает утратившим силу с момента вступления ее в состав бывшего СССР.

Причин столь несвойственного эстонцам дипломатического темперамента собралось несколько. Подобные инициативы повышают шансы Эстонии оказаться в числе первых, принимаемых в ЕС.

Другая причина связана с борьбой Эстонии за лидерство на рынке транзита, за который идет ожесточенная борьба между странами балтийского региона. Сегодня доходы от транзитных потоков между западным рынком и СНГ дают Эстонии до 80% всех валютных поступлений и до 40% ВНП.

Остроты в это блюдо добавляет строительство нового порта в Усть-Луге (Ленинградская область), конкуренции которого давно опасаются все эстонские порты. Фактически его строительство ведется уже несколько лет. Однако в конце октября российское правительство приняло политическое решение, и строительство будет активно финансироваться из госбюджета и за счет кредитов. Порт начнет работу уже в 1999 году, и западные партнеры вполне могут для своих перевозок предпочесть новый путь — "Усть—Луга—Хельсинки".

Обгоняя замешкавшуюся в политической риторике Латвию, Эстония надеется прорубить себе "окно" не только в Европу, но и на российский рынок. Тийт Вяхи настаивает, чтобы к моменту визита Примакова в Таллинн в январе—феврале следующего года договор о границе был уже ратифицирован двумя парламентами. Вслед за этим он надеется без промедления подписать соглашение о взаимном предоставлении статуса наибольшего благоприятствования в торговле. В начале ноября Эстония в упреждающем порядке уже открыла в Москве торговое представительство.

По материалам печати

Агентство Гревцова

представляет еженедельное обозрение

"Рынок финансовых и юридических услуг"

(по состоянию на 25.11.96г.)

ВНЕБАНКОВСКИЕ УСЛУГИ

Наличная СКВ за безналичный белорусский рубль. Покупка

Валюта	Курс	Оформл. дог-ра	Сумма	Сроки	Порядок расчетов	Наименование	Телефон	Прим.
USD	по дог.	договор с физ. лицом	от 1000 USD	1—2 дня	после оформления	"Инвест Град"*	276—91—59	Физ. лица — оплата на счета организаций

* Лицензия № 07029/578 с 11.10.96 г. по 11.10.97 г. выдана ГУ НБ по г. Минску и Минской области

Рынок мягких валют стран СНГ и Балтии (консультации по взаиморасчетам)

Безналичная валюта за безналичные российский и белорусский рубли

Наименование	Валюта	Вид услуги
"Финвэй", т. 332201, 332233	RUR/BRB; UAH/BRB	Консультации по покупке и продаже любой суммы (по договоренности)

Консультации по открытию текущих счетов в зарубежных банках

Наименование	Вид счета	Наименование зарубежного банка	Страна	Цена
D. S. Express Ad. Co., т/ф. 252—09—27, 8—0172—102—036	Твердые валюты и мультивалютные, (мягкие валюты, наличные в Минске)	Rietumu Bank, Leumi Bank Union Bancaire Privee	Латвия Израиль Швейцария	от 150 до 1200$
"Вернардс Эдженс", т. 259—85—13	Твердые валюты и мультивалютные, (мягкие валюты, наличные в Минске)	Rietumu Bank, Leumi Bank	Латвия Израиль	от 150 до 1200$

Оффшорные компании

Наименование	Страна	Метод работы	Расход в год	Цена
D. S. Express Ad. Co., т/ф. 252—09—27, 8—0172—102036	Более 30 оффшорных центров Выбор готовых компаний	Торговые, страховые, судоходные, холдинговые, банковские компании	от 150$	от 900$
Aramis—ofshore Co., т. 220—05—62, 220—05—59	Ирландия, Делавэр, Ингушетия, Бурятия (Россия)	Как пользоваться компанией? Литература. Оффшорные схемы работы	—	от 1200$
DS Express Inc. Инфомаркет—аудит, т. 236—24—28, 220—02—43	Большой выбор оффшорных зон. США, Ирландия, Багамы и другие	Консультации по выбору региона Страховые, банковские компании. Счета, консультации	—	—
Частный юрист, т. 276—66—13	Шт. Делавер (США), Ирландия и др.	Компании готовые, на заказ, юрид.консультации, мгновенное открытие счетов	от 149$	от 850$
GBTA Inc., т. 245—13—23	Делавер, Вайоминг и другие	Компании готовые и на заказ	—	от 850$

Дополнительные услуги

Наименование	Вид услуг	Сроки	Страна	Цена
D. S. Express Ad. Co., т/ф. 252—09—27, 8—0172—102036	Недвижимость с ВИДОМ НА ЖИТЕЛЬСТВО. Регистрация фирм. Автомобили в лизинг.	Минимальные	Чехия	Договорная

ЮРИДИЧЕСКИЕ УСЛУГИ

Наименование	Вид услуги
ИПА "Регистр", т. (017) 229-20—77*	Регистрация ООО, ЗАО, ИП, СП, ЧП ... Общереспубликанская регистрация пред-тий. Правовое обслуживание, экспертиза документов, взыскание долгов правовыми средствами, защита итересов в судах
"Арамис", т.200—562, 200—559*	Услуги юриста. Регистрация СП, ИП, представительства, ... ООО "под ключ".Продажа готовых фирм в Минске и Москве. Подтверждение уставного фонда. На приеме красивые девушки—юристы
Институт предпринимательства, ул. Сухая, 7* т.2209—341,2209—270	Общереспубликанская перерегистрация и регистрация.Представление интересов в хозяйственном суде. Получение разрешений и изготовление печатей и штампов. Присвоение кодов ОКПО, открытие валютного и расчетного счетов в банке. Экспертиза неденежных вкладов в уставные фонды. Комплексное юридическое обслуживание
ООО"Бизнесконсалт" т.(017)229—16—33*	Регистрация, перерегистрация ООО, ЗАО, ИП, СП, ЧП. Комплексное правовое обслуживание субъектов хозяйствования
ЮП "Парада"*, т.(017)220—71—16	Оказание всех видов юридических услуг. Консультации, экспертиза договоров, представительство в суде. Охрана. Информационные услуги.
ЗАО"Европекс"*, т.(017)266—41—32	Представительство в хозяйственном суде, правовое обслуживание. Регистрация предприятий в Минске, Чехии, Литве
ППП "Левальсия"*, т.(017)257—61—73	Лицензирование видов деятельности. Общереспубликанская регистрация предприятий. Представление интересов в хозяйственном суде.—Индивидуальный подход, профессиональные знания и опыт.
ЗАО"Юрэкспресс"*, т.360—456, 361—368	Юридическая экспертиза документов, регистрация всех субъектов хозяйствования, оформление кадров, сделки с недвижимостью, английский перевод юридических документов, лицензирование

Ч/п Мурашко, т. 277—041*	Общереспубликанская регистрация ЗАО, ООО, ЧП, ИП, СП. Комплексное юридическое обслуживание субъектов хозяйствования. Представление интересов в хозяйственном суде. Экспертиза неденежных вкладов в уставные фонды.
ИПП"Консистем"*, т. 100605**	Представит—во в суде, ГНИ; взыскание задолженностей; регистрация ООО, ИП, СП (от 85 $)
ЮФ "ДС"*, т. 248—98—60	Оказание всех видов юридических услуг: консультации, регистрация предприятий и др.
Ч/п Холупко, т. (01773) 5—48—14, 6—34—21	Представление интересов в хозяйственном суде РБ и стран СНГ. Взыскание долгов.

**—"Регистр" лиц.№127—14.12.94—99; "Арамис"№253—9.03.95—2000;" И—т предприн—ва №82—7.12.94—99; "Бизнесконсалт" №258 9.03.95—2000; "Парада"№186—13.01.95—2000; ЗАО "Евролекс"№ 369—4.08.95—2000; "Левальсия" №184 21.12.94—99; Юрэкспресс №124 26.06.96 г.—2001; Ч/п Мурашко №145—13.01.95—2000; "Консистем"№ 45 26.12.95—2000; "ДС"№ 308 17.05.95—2000; Ч/п Холупко №983 26.04.94—Минюст. РБ*
***— набор кода обязателен*

АУДИТОРСКИЕ УСЛУГИ

Наименование	Вид услуги	Примечание
ООО "Инфомаркет—аудит", т. 236—24—28, 220—02—43	Консультации по налогообложению. Аудит. Восстановление бух. учета. Подтверждение уставного фонда СП, ИП	лиц. № 104 20.01.95—2000 г.— Аудит. палата
ООО "БелТор—Аудит", т. 268—76—25, 243—41—85	Аудит, бух/учет, ликвидация. Подтверждение уставного фонда СП и ИП, декларации о доходах нерезидентов РБ, представительства	лиц. № 128 24.10.95 — 2000 г.— Аудит. палата
ИФ ООО "К Д С", т. 259—10—55, 259—10—62	Аудит предприятий всех форм собственности, подтверждение уставного фонда	лиц. № 53 23.02.94 — 1999 г.— Аудит. палата

ООО "Дукоаудит", т.248—466, 241—540	Аудит, консультации по налогооблажению и ведению учета, подтверждение уставн. фонда СП и ИП, деклараций о доходах нерезидентов РБ, представит—в	лиц. № 111 31.03.95—2000г.— Аудит. палата

Для размещения информации в "Рынке услуг" следует обращаться в будние дни по т./ф. (0172) 621617, представительство в г.Гомеле: т. (0232) 563018

ДОПОЛНЕНИЕ 2 от 19.11.96г. N 808 к Правилам проведения закрытого аукциона по размещению государственных краткосрочных облигаций от 08.02.94г. N 44

Утверждено постановлением правления Национального банка Республики Беларусь 1 ноября 1996г. Согласовано с Министерством финансов РБ

С целью более оперативного решения вопросов, связанных с размещением государственных ценных бумаг, а также в соответствии с внесенными изменениями в "Основные условия выпуска государственных краткосрочных облигаций Республики Беларусь", утвержденные постановлением Совета Министров Республики Беларусь от 23.05.94г. N 371, в Правила проведения закрытого аукциона по размещению государственных краткосрочных облигаций вносятся следующие изменения и дополнения:

1. Дополнить абзац второй пункта 1.3 словами следующего содержания: "за 4 дня до дня проведения аукциона и за 2 дня передается для утверждения в Национальный банк Республики Беларусь".

2. Дополнить абзац третий пункта 1.4 словами следующего содержания: "и оприходуется им в течение 1 рабочего дня после его подписания уполномоченным лицом Национального банка Республики Беларусь".

3. В пункте 1.8 цифру "7" заменить на цифру "5".

4. В Договор на приобретение государственных краткосрочных облигаций выпуска N___ с погашением ____199__г. (приложение 6 Правил проведения закрытого аукциона по размещению государственных краткосрочных облигаций) внести следующие изменения и дополнения:

4.1. В названии Договора после слов "выпуска N" цифру "1" исключить, а цифры "1994г." заменить на цифры "199__г.".

4.2. В преамбуле исключить фамилию, имя, отчество "Богданкевича С.А.".

4.3. Пункт 1 изложить в следующей редакции:

"Руководствуясь постановлением Совета Министров Республики Беларусь от 23.05.94г. N 371, Положением о размещении, обращении и погашении государственных краткосрочных облигаций Республики Беларусь от 27.04.95г., Правилами проведения закрытого аукциона по размещению государственных краткосрочных облигаций от 08.02.94г. N 44 и во исполнение Договора N___ от "__"________199__г., заключенного между Продавцом и Покупателем, о размещении и обслуживании выпуска государственных краткосрочных облигаций (ГКО) Продавец продает, а Покупатель покупает облигации выпуска N__ 199__г. на условиях, изложенных в приложении 1 к настоящему Договору, которое является его неотъемлемой частью".

4.4. Пункт 5 изложить в следующей редакции:

"Продавец обязуется в день погашения ГКО выпуска N__ 199__года перечислить необходимые средства в сумме__________ на исполнение обязательств по погашенному выпуску".

4.5. В пункте 6 цифру "1" заменить на цифру "9".

4.6. Пункт 8 изложить в следующей редакции:

"Продавец осуществляет расчеты с Покупателем по погашению облигаций в день наступления срока погашения после поступления средств от генерального поверенного Правительства и за каждый день просрочки уплачивает Покупателю пеню в размере 2% подлежащей перечислению суммы.

В течение одного рабочего дня после поступления средств от Продавца Покупатель производит расчеты со своими клиентами по погашению облигаций и несет аналогичную ответственность за несоблюдение этого срока.

К настоящему Договору прилагаются Соглашение о ценах и объемах покупки ГКО (приложение 1) и Свидетельство о приобретении облигаций (приложение 2). По истечении срока действия Свидетельство утрачивает свою силу".

4.7. Добавить пунктом 12 следующего содержания:

"При несвоевременном перечислении денежных средств либо при снятии заявки на покупку государственных краткосрочных облигаций Покупатель обязан письменно уведомить Банк, указав причину".

5. В приложении 2 к Договору N__ от "__"_______199__г. в последнем предложении текста Свидетельства слова "и подлежит возврату" исключить.

6. Договор о размещении и обслуживании выпуска государственных краткосрочных облигаций (ГКО) (приложение 10 Правил проведения закрытого аукциона по размещению государственных краткосрочных облигаций) внести следующие изменения и дополнения:

6.1. В преамбуле фамилию, имя, отчество "Богданкевича С.А." исключить.

6.2. Пункт 1.1 изложить в следующей редакции:

"В соответствии с настоящим Договором, а также руководствуясь постановлением Совета Министров Республики Беларусь от 23.05.94г. N 371, Положением о размещении, обращении и погашении государственных краткосрочных облигаций Республики Беларусь от 27.04.95г., Правилами проведения закрытого аукциона по размещению государственных краткосрочных облигаций (в дальнейшем — "Правила"), Национальный банк обязуется осуществлять в рамках своих полномочий действия, способствующие заключению и исполнению первичным инвестором сделок с государственными краткосрочными облигациями (в дальнейшем — "облигация"), а первичный инвестор обязуется купить облигации по удовлетворенной заявке, поддерживать обращение облигаций путем совершения сделок с облигациями на вторичном рынке и соблюдать требования Правил".

6.3. Пункт 2.9 изложить в следующей редакции:

"Банк перечисляет на указанный первичным инвестором счет денежные средства, необходимые для погашения приобретенных им облигаций".

6.4. Пункт 3.8 изложить в следующей редакции:

"Первичные инвесторы погашают приобретенные у них иными инвесторами облигации в течение одного рабочего дня после поступления денежных средств от Банка".

6.5. Пункт 3.9 исключить.

6.6. Дополнить пунктом 4.5 следующего содержания:

"При несвоевременном перечислении денежных средств либо при снятии заявки на покупку государственных краткосрочных облигаций первичный инвестор обязан письменно уведомить Банк, указав причину".

7. Дополнить Правила приложением 12 в следующей редакции:

ПРИЛОЖЕНИЕ 12

ТРЕБОВАНИЯ, предъявляемые к первичным инвесторам, участникам аукциона по размещению государственных краткосрочных облигаций

1. В качестве первичного инвестора на рынке ГКО может выступать юридическое лицо, отвечающее следующим минимальным требованиям:

а) являться профессиональным участником рынка ценных бумаг с опытом работы на нем не менее шести месяцев. Руководитель данного юридического лица либо его заместитель, либо руководитель его структурного подразделения, занимающиеся работой на рынке государственных ценных бумаг, обязаны иметь квалификационные аттестаты Инспекции по ценным бумагам при Министерстве финансов Республики Беларусь;

б) иметь размер уставного капитала, соответствующий требованиям законодательства Республики Беларусь;

в) осуществлять операции с государственными ценными бумагами на вторичном рынке.

2. Кандидаты в первичные инвесторы представляют следующие документы:

а) заявление на право выполнять функции первичного инвестора в произвольной форме;

б) анкету кандидата в первичные инвесторы по форме, приведенной в приложении к данным Требованиям;

в) промежуточный баланс и отчет о прибылях и убытках за последние шесть месяцев, составленный на 1-е число месяца, предшествующего месяцу подачи заявления, а также баланс и отчет о прибылях и убытках за последний отчетный год, сертифицированный аудитором;

г) нотариально заверенную копию устава;

д) доверенность уполномоченного первичным инвестором лица на право совершения сделок при первичном размещении ГКО и подписи соответствующих документов;

е) договор на депозитарное обслуживание либо документ, подтверждающий наличие у кандидата лицензии на деятельность депозитария;

ж) нотариально заверенную карточку с образцами подписей.

3. Представленные документы рассматриваются в течение 20 дней Национальным банком и в течение 10 дней согласовываются с Министерством финансов Республики Беларусь. При принятии положительного решения кандидат приобретает статус первичного инвестора.

Министерство финансов и Национальный банк могут отказать в признании статуса первичного инвестора в случаях нарушения кандидатом в первичные инвесторы пунктов 1—2 настоящих требований, законодательства Республики Беларусь в области регулирования рынка ценных бумаг, а также при отрицательных результатах финансовой деятельности.

4. Первичный инвестор, осуществляющий в соответствии с законодательством операции с государственными ценными бумагами, обязан:

а) при участии на аукционах по размещению государственных краткосрочных облигаций соблюдать требования, установленные Правилами проведения закрытого аукциона по размещению государственных краткосрочных облигаций, утвержденными правлением Национального банка Республики Беларусь 03.02.94г. (протокол N 2) по согласованию с Министерством финансов Республики Беларусь;

б) принимать участие не менее чем в 50% проводимых в течение квартала аукционов, не пропускать более двух аукционов подряд;

в) учитывать и хранить облигации на счетах "ДЕПО" в обслуживающем его депозитарии отдельно по каждому инвестору, с которым у него заключен соответствующий договор;

г) не вступать в какие-либо договоренности с другими первичными инвесторами по ценовым условиям аукционов при первичном размещении ГКО;

д) представлять Национальному банку Республики Беларусь баланс и отчет о прибылях и убытках за отчетный год, сертифицированный аудитором;

е) представлять Национальному банку Республики Беларусь и Министерству финансов Республики Беларусь отчетность по операциям с государственными ценными бумагами в соответствии с действующим законодательством;

ж) осуществлять ежедневную двустороннюю котировку государственных краткосрочных облигаций.

5. В случае нарушения одного из перечисленных пунктом 4 требований Национальный банк Республики Беларусь по согласованию с Министерством финансов Республики Беларусь вправе лишить субъект хозяйствования статуса первичного инвестора.

ПРИЛОЖЕНИЕ
к Требованиям, предъявляемым к первичным инвесторам, участникам аукциона по размещению государственных краткосрочных облигаций

АНКЕТА кандидата в первичные инвесторы

1. Наименование______________________
____
(полное наименование; N корсчета и где он находится;
____
юридический адрес; почтовый адрес; фамилии и телефоны сотрудников, занимающихся вопросами участия на рынке ценных бумаг)

2. Участвует ли ваш банк (организация) в операциях с государственными краткосрочными облигациями (ГКО)?
____________________(да/нет)

3. Характер участия вашего банка (организации) в операциях на рынке ГКО_____________
____

При оказании посреднических услуг укажите количество собственных клиентов___________

4. Объем операций (оборот) по состоянию на ____________199__г. (оборот = сумма приобретенных облигаций + сумма проданных облигаций) по ГКО

Дополнительные сведения о вашем банке (организации)

1. Наличие филиалов (количество)__________

2. Сведения об уставном фонде:

размер фактически сформированного уставного фонда по состоянию на __________199__г.
______________________________руб.

3. Укажите номер банковской лицензии и дату ее выдачи___________________

4. Укажите номер и вид лицензии на осуществление профессиональной деятельности на рынке ценных бумаг, дату ее выдачи_____________________

Руководитель
Главный бухгалтер

М.П.

Курсы иностранных валют, установленные Национальным банком РБ

	с 20.11.96г.	с 22.11.96г.
1 австралийск. доллар	12026,86	12254,08
1 австр. шиллинг	1432,69	1437,86
1 фунт стерлингов	25371,78	25616,39
10 бельг. франков	4890,25	4909,27
1 немецкая марка	10083,19	10119,56
1 голланд. гульден	8988,43	9016,25
1 датская крона	2625,06	2633,87
100 итал. лир	1001,49	1014,57
1 канадск. доллар	11274,00	11324,56
1 норвежск. крона	2394,69	2402,17
1 доллар США	15150,00	15150,00
1 финск. марка	3345,11	3354,07
1 франц. франк	2980,99	2988,76
1 шведск. крона	2292,43	2295,52
1 швейцар. франк	11935,71	11978,18
10 японских иен	1358,44	1358,44
1 ЭКЮ	19367,01	19448,81
10 испанск. песет	1198,20	1202,81
10 греч.драхм	638,16	641,27
1 ирландск. фунт	25414,13	25558,06
1 исландск.крона	228,99	229,72
1 кувейт.динар	50753,77	50787,80
10 ливанск. фунтов	97,43	97,44
10 португал. эскудо	997,40	1001,59
1 сингапур. доллар	10825,29	10810,62
10 турецк. лир	1,52	1,52
1 СДР	22060,98	22061,59
1 венгерский форинт	97,54	97,60
1 польский злотый	5386,67	5398,18
1 румынский лей	4,32	4,32
1 чешская крона	567,25	567,97
1 словацкая крона	492,22	494,24
1 болгарский лев	54,29	40,32
1 эстонская крона	1260,46	1264,93
1 литовский лит	3787,50	3787,50
1 латвийский лат	27859,51	27885,15
1 российск. рубль	2,76	2,76
1 украин. гривна	11600,00	12100,00
1 кыргыз. сом	963,00	963,00

Разъяснение от 16.11.96г. N 19002/996 к письму Национального банка Республики Беларусь от 21.10.96г. N 787 "Дополнение 4 к письму Национального банка Республики Беларусь от 30.01.95г. N 471"

Сообщаем,что платежные документы по оплате ликеро-водочной продукции (водка и ликеро-водочные изделия, коньяк, вино виноградное и плодово-ягодное, шампанское и игристые вина, пиво), произведенной в Республике Беларусь, находящиеся в картотеке N 2 к внебалансовому счету N 99814 "Расчетные документы, неоплаченные в срок" к моменту выхода указаний Национального банка Республики Беларусь от 21.10.96г. N 787 "Дополнение 4 к письму Национального банка Республики Беларусь от 30.01.95г. N 471" в четвертой очередности, должны быть перемещены в третью группу в порядке календарного поступления этих документов в банк. Начисление и взыскание пени производится в общеустановленном порядке.

Обеспечьте правильность учета и оплаты вышеуказанных платежных документов.

Разъяснение Национального банка РБ от 20 ноября 1996г. N 33016/5106 "О лизинговых платежах"

В связи с многочисленными запросами, поступающими в адрес Национального банка Республики Беларусь относительно телеграммы Национального банка Республики Беларусь N 31001/1797 от 02.05.96г. в части возможности осуществления лизинговых платежей в иностранной валюте разъясняем, что запрещение осуществления лизинговых платежей в иностранной валюте распространяется исключительно на расчеты между резидентами Республики Беларусь.

Расчеты по международному лизингу согласно законодательству Республики Беларусь могут осуществляться в иностранной валюте.

НОВОСТИ

Порядок есть порядок

Отдел регулирования валютного рынка и валютных курсов Национального банка в ответ на многочисленные вопросы о порядке приобретения иностранной валюты разъясняет, что в настоящее время субъекты хозяйствования нашей республики могут покупать валюту как на Межбанковской валютной бирже, так и на внебиржевом валютном рынке. Цели и порядок приобретения валюты определены Положением Нацбанка N 790 от 24.10.96г. "О порядке совершения сделок, купли-продажи иностранной валюты, а также конверсионных операций банками и субъектами хозяйствования на валютном рынке Республики Беларусь". При этом отмечается, что на МВБ в связи с недостаточным предложением инвалюты в первую очередь средства выделяются для удовлетворения заявок на покупку валюты для оплаты импорта жизненно важных для экономики республики товаров, Для оплаты других импортных товаров валюта может быть приобретена на внебиржевом валютном рынке. При этом курс не должен превышать уровень, установленный Указом Президента N 236 (15500 руб. за доллар) с учетом повышающего коэффициента, введенного Нацбанком.

Кроме того, специалисты Национального банка подчеркивают, что с целью наиболее полного удовлетворения потребности белорусских предприятий в иностранной валюте и снятия напряженности с МВБ уполномоченные банки должны активизировать свою работу на внебиржевом валютном рынке республики.

Учебный центр в Пинске

На базе Пинского учетно-кредитного техникума создан региональный центр переподготовки специалистов банковского дела. Здесь уже организованы и проведены первые занятия по темам "Новые формы работы с населением", "Кредитная политика и анализ кредитного портфеля".

В процессе подготовки кадров задействованы высококвалифицированные работники Национального и коммерческих банков, сотрудники государственных органов управления.

Учебный центр приглашает к сотрудничеству всех заинтересованных лиц.

"Зайчики" в металле

Национальный банк выпустил Инструкцию N 807 от 15.11.96г. "О порядке выпуска в обращение памятных монет Республики Беларусь". Инструкция гласит, что решения о выпуске в обращение памятных монет принимаются Советом директоров Национального банка.

Памятные монеты реализуются коммерческим банкам и специализированным нумизматическим учреждениям по отпускным ценам, которые включают в себя фактические расходы Нацбанка на производство монет, их доставку с монетных дворов в Центральное хранилище и выпуск в обращение.

Учреждения Нацбанка принимают заявки на памятные монеты только от тех коммерческих банков, которые в договоре на кассовое обслуживание взяли на себя обязательство осуществлять операции с памятными монетами в соответствии с требованиями настоящей Инструкции.

Учреждения коммерческих банков осуществляют с памятными монетами сделки купли-продажи и иные операции, предусмотренные белорусским законодательством.

Для осуществления со своими клиентами операций с памятными монетами комбанки самостоятельно устанавливают на них цены продажи и цены покупки на базе отпускных цен на монеты устанавливаемых Нацбанком. Цены продаж на памятные монеты рассчитываются с учетом покрытия операционных расходов коммерческих банков, обеспечения прибыльности их операций с памятными монетами и предусмотренных законодательством РБ налогов.

Отдел банковской информации "НЭГ"

Новый финансовый инструмент

20 ноября в Беларуси состоялся первый выпуск долгосрочных государственных облигаций (ДГО) сроком обращения один год. Это принципиально новая государственная ценная бумага, отличающаяся от хорошо известных всем ГКО прежде всего по цели выпуска, длительности срока обращения, порядку размещения и способу выплаты дохода.

Цель выпуска долгосрочных государственных облигаций (ДГО) определена Основными условиями выпуска, обращения и погашения ДГО (см. "НЭГ" N 50 за 1995г., с.19). Направлена она на исполнение республиканского бюджета по расходам, что и предопределило особенности выпуска этих ценных бумаг.

В отличие от ГКО первичное размещение ДГО осуществляется не на аукционе, а среди первичных держателей, определяемых Минфином по согласованию с отраслевыми министерствами. Первичные держатели не являются инвесторами, а получают ДГО в счет бюджетного финансирования.

Облигации первого выпуска размещены среди учреждений Министерства образования и науки. Учитывая отраслевую направленность ДГО, объем 1-го выпуска небольшой и составляет 30 млрд. рублей.

Первичные держатели могут использовать эти облигации при расчетах за товары и услуги, при этом расчет производится по номинальной стоимости ценных бумаг (1 млн.руб. по 1-му выпуску), либо продать ДГО на вторичном рынке через профессиональных участников по их рыночной стоимости. Конечно, у первичных держателей есть еще один вариант "использования" этих ценных бумаг: дождаться срока погашения (20 ноября 1997 г.) и получить номинальную стоимость имеющихся у них ДГО и доход, начисляемый в процентах к номиналу. По первому выпуску ставка дохода установлена 31% годовых. Однако здесь необходимо отметить еще одну особенность ДГО — возможность изменения ставки дохода. Инструкцией о порядке выпуска, обращения и погашения ДГО, разработанной Минфином в соответствии с Основными условиями, предусмотрено, что эмитент при необходимости может повысить процентную ставку дохода.

Таким образом, реализуя намеченный в начале этого года план основных мероприятий по развитию рынка государственных ценных бумаг, Минфин сделал еще один шаг в расширении спектра финансового заимствования.

Ирина НЕЧАЕВА,
начальник отдела выпуска и обращения ГЦБ Минфина РБ

Дешево и сердито

Появление нового вида ценных бумаг Минфина, имеющих к тому же длительный срок обращения, должно говорить о том, что в республике появились инвесторы, "созревшие" для долгосрочных инвестиций. Если инвестор решается на приобретение бумаг с длительным периодом обращения, значит считает, что в стране уже сложилась стабильная экономическая ситуация или его привлекают чрезвычайно выгодные условия размещения этих ценных бумаг.

Однако в случае с белорусскими ДГО эти аксиомы рыночной экономики не применимы. Первичные держатели белорусских ДГО свои средства в них не инвестируют, а, будучи бюджетными организациями, получают эти ценные бумаги в счет бюджетного финансирования. По сути дела, Министерство финансов РБ, не выделяя Министерству образования реальных денег, предлагает учебным заведениям реализовать свои ценные бумаги, для чего необходимо выйти на вторичный рынок ценных бумаг или использовать их при расчетах за товары и услуги. Видимо, у государства не хватает средств на финансирование образования, хотя за 10 месяцев текущего года в государственный бюджет согласно данным Министерства финансов и статистики поступило 40 трлн.рублей доходов, что уже превышает объем запланированных доходов госбюджета за весь 1996 год на 3,1 трлн.рублей.

Возможность продать ДГО на вторичном рынке сегодня малореальна, ибо в нынешних экономических условиях трудно найти инвестора, рискнувшего бы купить эти ценные бумаги с перспективой получения 31% годовых. Поэтому можно ожидать, что в будущем Минфин будет вынужден повысить процентную ставку дохода по ДГО. Трудно поверить и в то, что главные бухгалтеры учебных заведений пойдут на продажу ДГО по цене ниже номинала.

Исходя из всего этого, можно предположить, что в итоге первый выпуск белорусских ДГО будет выкуплен Национальным банком, который тем самым даст реальные денежные средства учебным заведениям и дешевый кредит Минфину.

Максим ТЯГАР

Будет ли и дальше снижаться ставка рефинансирования?

В последнее время во властных структурах оживленно обсуждается проблема установления ставки рефинансирования, ряд специалистов настаивает на ее снижении с 1 декабря текущего года до 24% годовых. Возможные последствия такого решения комментирует для "НЭГ" пресс-секретарь Национального банка РБ Александр МАКОВСКИЙ.

— Ставка рефинансирования — это процентная ставка, по которой Национальный банк предоставляет свои ресурсы коммерческим банкам. Последние в свою очередь строят свою процентную политику таким образом, чтобы не работать в убыток.

В сентябре под нажимом государственных органов Нацбанк снизил ставку рефинансирования с 55% до 35% годовых. Какие это имело последствия?

Во-первых, все банки буквально на глазах снизили в среднем на 10% годовых процентные ставки по вкладам населения. Особенно существенно, на 16 пунктов, были снижены ставки по срочным вкладам населения в АСБ "Беларусбанк" (с 48% до 32% годовых). Если учесть, что 60% вкладов населения хранится именно на счетах до востребования в этом банке, а по ним выплачивается 1% в месяц (12% годовых), то можно со всей уверенностью утверждать, что тем самым происходит очередное ограбление народа. Месячная инфляция значительно выше, чем 1% ставки по вкладам до востребования. Кстати, Национальный банк предлагал Кабинету Министров повысить уровень процентных ставок по срочным депозитам граждан, однако его инициатива поддержана не была.

Во-вторых, как и следовало ожидать, население страны оперативно отреагировало на снижение ставок по депозитам. При росте совокупной денежной массы за сентябрь—октябрь на 8% депозиты населения в национальной валюте снизились на 8,5%. Люди кинулись в банки снимать деньги и закрывать свои счета. Банки вынуждены были вернуть населению 509 млрд.рублей. И это в то время, когда в наличном денежном обращении сегодня находится 6,1 трлн.рублей.

Безусловно, подобная структура денежной массы негативно влияет на состояние кредитных ресурсов банковской системы, на способность банков кредитовать народное хозяйство.

Третий отрицательный момент снижения ставки рефинансирования — это ухудшение положения на валютном рынке. На МВБ наблюдается постоянный рост объема заявок на покупку валюты, появились очереди в обменные пункты, активизировался "валютный черный рынок".

И четвертое. Поспешное снижение ставки рефинансирования снизило доходность для первичных инвесторов ГКО, что объективно содействовало утечке капитала из страны в самых разных формах, таких, например, как перевод хозяйственной деятельности и, соответственно, выручки от реализации за пределы республики.

Можно приводить и другие аргументы, свидетельствующие не в пользу снижения ставки рефинансирования. Они есть. И во властных структурах с ними знакомы. Другое дело — прислушается ли к доводам аналитиков руководство Национального банка?

ФИНАНСОВЫЙ АБЗАЦ

■ Доля России в кредитных обязательствах Европейского банка реконструкции и развития (ЕБРР) может достигнуть к концу 1996 года порядка 35% и составить около 3 млрд.USD. Только в текущем году сумма кредитных обязательств банка в России может приблизиться к 500 млн.USD, в то время как общая сумма кредитов, одобренных для 26 стран—членов ЕБРР, составит порядка 2,3—2,4 млрд.USD.

■ Среднемесячные денежные доходы одного россиянина составили в январе—октябре 1996г. 751 тыс.руб. и на 53% превысили аналогичный показатель 1995 года, сообщили в Госкомитете РФ по статистике. Реальные денежные доходы россиян (за вычетом обязательных платежей и скорректированные на темпы инфляции) по сравнению с прошлым годом уменьшились на 1%.

■ Всемирный банк (ВБ) в течение ближайших 2—3 лет намерен ежегодно выделять Грузии до 60 млн.USD. До конца текущего года Совет директоров ВБ планирует одобрить выделение стране второго гранта кредита Structural Adgastment Credit (SAC) в размере 30 млн. USD для проведения структурных преобразований в экономике страны.

■ Центральный банк РФ разрешил банку "Менатеп" продажу нерезидентам своих акций, находящихся в обращении на вторичном фондовом рынке. Таким образом проект выпуска американских депозитарных расписок (АДР) на акции "Менатепа" вступил в завершающую фазу.

■ Правительство Молдовы затягивает индексацию вкладов населения в Сберегательном банке страны. По решению парламента республики до конца текущего года на эти цели из госбюджета должны быть выделены 100 млн.леев (21,42 млн.USD по курсу на 18 ноября). Между тем к настоящему времени Сбербанк получил не более 4,2 млн.леев (899,51 тыс.USD).

■ Кредитный комитет Банка России принял решение с 22 ноября снизить процентную ставку по операциям РЕПО. Ставки двухдневных РЕПО будут снижены до 20—25% годовых.

■ Центральный банк Армении повысил на 4% ставку рефинансирования и довел ее до 56% годовых. Данная мера принята в связи со снижением в последнее время курса драма по отношению к доллару США.

■ Из 232 банков, действующих в Украине, по состоянию на 1 ноября текущего года "реально работают" 195. В настоящее время 22 банка от общего числа кредитных учреждений республики находится в стадии ликвидации, 9 — объявлены банкротами, в отношении 6 банков Украины НБУ принял решение о прекращении их деятельности. За 9 месяцев текущего года суммарный уставный фонд украинских кредитных учреждений составил 891 млн.гривен (476,72 млн.USD), собственный капитал — 2,87 млрд.гривен (1,53 млрд.USD).

■ Приобретение и установка нового уникального компьютера взамен украденного в этом месяце из информационного центра американского эмитента пластиковых карточек Visa International обойдется компании в сумму, превышающую 6 млн.USD, полагают иностранные эксперты. В компьютере содержалась информация о 314 тыс.карточных счетах клиентов компаний Visa, MasterCard, American Express и Diners Club. В этой связи Visa дала согласие на компенсацию затрат банков в размере 20 USD на каждый счет, что, по оценкам специалистов, приведет к дополнительным расходам на 6,3 млн.USD.

По материалам информационных агентств "Прайм-ТАСС", "Интерфакс", "Blomberg"

Интеграция: про банки забыли

Белорусское законодательство не предусматривает каких-либо льгот в отношении уплаты налога на добавленную стоимость страховых и банковских операций. В то же время в соответствии с заключенными между Беларусью и Российской Федерацией договорами и соглашениями интеграционный процесс экономик двух стран должен быть завершен в 1997 году.

В России же поддержке страховых и банковских структур в последнее время стали уделять значительно больше внимания. В частности, положительно решен вопрос и в части уплаты НДС. От его уплаты в соответствии с законами РФ N 25-ФЗ от 1.04.96г. "О внесении изменений и дополнений в Закон РФ "О налоге на добавленную стоимость" и N 17-ФЗ от 3.02.96г. "О внесении изменений и дополнений в Закон РСФСР "О банках и банковской деятельности в РСФСР" освобождаются операции по страхованию и перестрахованию, банковские операции, за исключением операций по инкассации.

Согласно Закону N 17-ФЗ от 3.02.96г.к банковским относятся следующие операции:

1. Привлечение денежных средств юридических и физических лиц во вклады (до востребования и на определенный срок).

2. Размещение указанных выше привлеченных средств от своего имени и за свой счет.

3. Открытие и ведение банковских счетов юридических и физических лиц.

4. Осуществление расчетов по поручению физических и юридических лиц, в т.ч. банков-корреспондентов, по их банковским счетам.

5. Кассовое обслуживание физических и юридических лиц.

6. Купля-продажа иностранной валюты в наличной и безналичной формах.

7. Привлечение во вклады и размещение драгоценных металлов.

8. Выдача банковских гарантий.

Указанная льгота не распространяется на следующие сделки кредитных организаций:

8.1. Выдача поручительств за третьих лиц, предусматривающих исполнение обязательств в денежной форме;

8.2. Приобретение права требования от третьих лиц исполнения обязательств в денежной форме;

8.3. Доверительное управление денежными средствами и иным имуществом по договору с юридическими и физическими лицами;

8.4. Осуществление операций с драгоценными металлами и камнями;

8.5. Предоставление в аренду физическим и юридическим лицам спецпомещений или находящихся в них сейфов для хранения документов и ценностей;

8.6. Лизинговые операции;

8.7. Оказание консультационных и информационных услуг.

Уверен, что приняв аналогичные, а может быть и более либеральные поправки в действующее законодательство, органы исполнительной и законодательной властей нашей страны сделают реальный шаг к финансовому оздоровлению больной экономики Беларуси.

Семен ДРЕЙЗЕНШТОК

ПРИВАТИЗАЦИЯ

Приобретая недвижимость — помогли детям

В связи с изменившимся законодательством по приватизации местные власти Орши получили возможность значительно снизить цены объектов городской коммунальной собственности, выставляемой на аукционы. Именно этим объясняется тот факт, что на 16-м оршанском аукционе из 6 объектов 5 нашли своих новых хозяев, бюджет города пополнился на 1 млрд.235 млн.рублей.

Стало хорошей традицией, что на открытых торгах выставляются благотворительные лоты, на которых вырученные от продажи средства перечисляются на нужды детских домов и больниц. Не стал исключением и 16-й аукцион в Орше. При стартовой цене в 200 тыс.рублей благотворительный лот был продан за 4 млн.рублей. Сумма, которую уплатило за него ЗАО "Белбакс", будет перечислена оршанскому Дому ребенка. К ЗАО "Белбакс" присоединился и один из победителей аукциона — арендное торгово-коммерческое предприятие "Раніца", директор которого Нина Соколова перечислила Дому ребенка 2 млн.рублей.

Посол США посетил пинский аукцион

Об обнадеживающих перспективах малой приватизации свидетельствуют итоги круглого стола, посвященного проблемам предпринимательской среды Пинска, который состоялся накануне. Его участники проявили большой интерес к аукционам как к реальной возможности приобрести недвижимость и расширить свое дело.

На аукционе присутствовали посол США Кеннет Яловиц и руководитель проекта МФК "Малая приватизация в Беларуси" Эрик Хауэлл, которые ответили на вопросы журналистов. Американский посол заметил, что приехал в Пинск выразить поддержку малой приватизации. По мнению посла, Пинску можно брать пример с Бреста, где уже приватизировано 36% городской коммунальной собственности. Г-н Яловиц выразил надежду, что в конце следующего года малая приватизация в Беларуси будет успешно завершена.

А итоги торгов таковы: проданы три объекта. Пинские предприниматели приобрели магазины "Забота" и "Хозтовары", а также здание по ул.Днепровской флотилии с условием сохранения его исторического облика. Общая сумма, вырученная от продажи объектов, составила 295 млн.руб.

У НАШИХ СОСЕДЕЙ

Иностранные фирмы предлагают проекты

Японская Sumitomo и немецкая Eurokapital Group стали победителями международного тендера на строительство электростанции в СЭЗ "Находка". Заявки на участие в конкурсе подали более двадцати компаний из 17 стран.

Фирмы-победители гарантировали строительство электростанции, которая будет обеспечивать энергией промышленные объекты СЭЗ, а также комплексы Восточного порта, в течение года. Ориентировочная стоимость проекта — 40—50 млн. долл., мощность электростанции, использующей в качестве топлива мазут или газ, — 40 МВт.

По условиям тендера на первом этапе, рассчитанном на два года, в СЭЗ "Находка" должна быть построена электростанция на 10 МВт. Второй этап предусматривает увеличение ее мощности до 40 МВт. СЭЗ намерена рассчитаться за построенную электростанцию в течение 6 лет за счет продажи электроэнергии потребителям.

ПЕРЕЧЕНЬ АКЦИОНЕРНЫХ ОБЩЕСТВ,
акции которых выставляются на чековый аукцион 29 ноября 1996г.

Наименование акционерных обществ	УФ шт. акций	Цена акций в чеках	% к УФ	Количество выставляемых на аукцион акций шт./ИПЧ	В том числе по лотам					
					1 лот	2 лот	3 лот	4 лот	5 лот	6 лот
Брестская область										
1. Барановичидрев	64623	11	9,9	6400/70400	1600/17600	1600/17600	1600/17600	1600/17600	—	—
2. Пинский завод средств малой механизации	155992	4	10,3	16000/64000	3200/12800	3200/12800	3200/12800	3200/12800	3200/12800	—
3. Барановичский завод станкопринадлежностей	198267	4	9,9	19570/78280	3900/15600	3900/15600	3900/15600	3900/15600	3970/15880	—
4. Черновчицкий завод железобет.изделий	33392	4	8,0	2670/10680	890/3560	890/3560	890/3560	—	—	—
5. Водстройавтотранс, г.Пинск	363445	4	7,0	25440/101760	4240/16960	4240/16960	4240/16960	4240/16960	4240/16960	4240/16960
6. Брест ВТИ	46255	2	8,6	4000/8000	2000/4000	2000/4000	—	—	—	—
7. Полесьежилстрой	252725	4	8,0	20220/80880	4044/16176	4044/16176	4044/16176	4044/16176	4044/16176	—
8. Пинсксовхозстрой	516642	2	9,0	46490/92980	9280/18560	9280/18560	9280/18560	9280/18560	9370/18740	—
9. Пинский завод искусственных кож	50638	20	9,9	4997/99940	800/16000	800/16000	800/16000	800/16000	1797/35940	—
10. Пинское промышленно-торговое объединение "Полесье"	514102	20	4,0	20560/411200	3400/68000	3400/68000	3400/68000	3400/68000	3400/68000	3560/71200
11. Стройтрест N 33	168366	4	9,0	15150/60600	3030/12120	3030/12120	3030/12120	3030/12120	3030/12120	—
12. Брестоблгарант	23400	4	9,0	2100/8400	1050/4200	1050/4200	—	—	—	—
13. Пинский опытно-механический завод	202154	4	4,2	8450/33800	1690/6760	1690/6760	1690/6760	1690/6760	1690/6760	—
14. Ивацевичидрев	128493	13	1,7	2233/29029	446/5798	446/5798	446/5798	446/5798	449/5837	—
15. Мекосан, г.Иваново	30565	4	12,4	3806/15224	950/3800	950/3800	950/3800	956/3824	—	—
16. Пинский комбинат стройиндустрии	259419	4	7,6	19682/78728	3920/15680	3920/15680	3920/15680	3920/15680	4002/16008—	
Витебская область										
17. Витебские ковры	300436	2	3,3	10011/20022	2000/4000	2000/4000	2000/4000	2000/4000	2011/4022	—
18. Красная звезда, г.Чашники	40900	4	0,8	347/1388	347/1388	—	—	—	—	—
19. Орша	411917	4	5,0	20500/82000	4100/16400	4100/16400	4100/16400	4100/16400	4100/16400	—
20. Классика индустрии моды, г.Витебск	144411	1	9,7	140000/140000	28000/28000	28000/28000	28000/28000	28000/28000	28000/28000	—
21. Знамя индустриализации	440932	2	9,9	44000/88000	8800/17600	8800/17600	8800/17600	8800/17600	8800/17600	—
22. Витебскдрев	285733	4	0,1	243/972	243/972	—	—	—	—	—
23. Витебсклес	422750	2	0,7	3003/6006	3003/6006	—	—	—	—	—
Гомельская область										
24. Ритм, г.Речица	246699	4	4,0	9764/39056	1900/7600	1900/7600	1900/7600	1900/7600	2164/8656	—
25. Светлогорский завод ЖБК	299303	4	8,9	26619/106476	5200/20800	5200/20800	5200/20800	5200/20800	5819/23276	—
26. Мозырский завод сборного железобетона N 12	250029	4	9,0	22500/90000	4500/18000	4500/18000	4500/18000	4500/18000	4500/18000	—
27. Гомельский электротехнический завод	75367	6	0,1	104/624	104/624	—	—	—	—	—
Гродненская область										
28. Гродненская мебельная фабрика	61288	4	9,0	5515/22060	1000/4000	1000/4000	1000/4000	1000/4000	1515/6060	—
29. Мостовдрев	642043	4	9,7	62000/248000	10000/40000	10000/40000	10000/40000	10000/40000	10000/40000	12000/48000
30. СТО N 2, г.Гродно	4099	4	1,2	50/200	50/200	—	—	—	—	—
31. Строительное управление N 187, г.Слоним	58290	4	9,7	5673/22692	1000/4000	1000/4000	1000/4000	1000/4000	1673/6692	—
32. Лидастройматериалы	213649	4	1,9	4028/16112	1000/4000	1000/4000	1000/4000	1028/4112	—	—
33. Гродноинтертранс	117290	4	9,8	11551/46204	2000/8000	2000/8000	2000/8000	2000/8000	3551/14204	—
34. Станция технического обслуживания N1, г.Лида	5437	4	10,0	544/2176	544/2176	—	—	—	—	—
35. Гродненский деревообрабатывающий комбинат	62219	4	9,0	5600/22400	2800/11200	2800/11200	—	—	—	—
36. Радиотехника, г.Ошмяны	167512	2	9,6	16000/32000	3200/6400	3200/6400	3200/6400	3200/6400	3200/6400	—
37. Слонимская камвольно- прядильная фабрика	1045924	4	9,5	99500/398000	16000/64000	16000/64000	16000/64000	16000/64000	16000/64000	19500/78000
38. Белкард	386294	20	4,9	18960/379200	3000/60000	3000/60000	3000/60000	3000/60000	3000/60000	3960/79200
город Минск										
39. Минск-Галантерея	48866	4	5,7	2773/11092	1300/5200	1473/5892	—	—	—	—
40. Белсчеттехника	124806	4	8,0	9980/39920	1800/7200	1800/7200	1800/7200	1800/7200	2780/11120	—
41. Лесдревпром	145118	4	9,8	14020/56080	2804/11216	2804/11216	2804/11216	2804/11216	2804/11216	—
42. Рыбокомплекс	112056	4	0,5	562/2248	562/2248	—	—	—	—	—
43. Галантэя	250922	4	8,7	21919/87676	4200/16800	4200/16800	4200/16800	4200/16800	5119/20476	—
44. Луч	697360	4	9,7	67500/270000	11000/44000	11000/44000	11000/44000	11000/44000	11000/44000	12500/50000
45. Белхозторг	78738	8	1,1	864/6912	4003200	464/3712	—	—	—	—
46. Сервиспромжилстрой	25939	4	9,6	2500/10000	500/2000	500/2000	500/2000	500/2000	500/2000	—
47. Транстекс	40509	4	0,2	99/396	99/396	—	—	—	—	—
Минская область										
48. Стройсервис, г.Молодечно	24231	4	7,5	1820/7280	600/2400	600/2400	620/2480	—	—	—
49. Солигорскводстрой	272200	4	7,0	19050/76200	3800/15200	3800/15200	3800/15200	3800/15200	3850/15400	—
50. Завод сборного жебезобетона, г.Борисов	31049	4	3,8	1192/4768	596/2384	596/2384	—	—	—	—
51. Молодечностройкомплект	55505	4	9,1	5037/20148	1000/4000	1000/4000	1000/4000	1000/4000	1037/4148	—
52. Плещеницлес	61076	4	9,0	5490/21960	1000/4000	1000/4000	1000/4000	1000/4000	1490/5960	—
53. СУ-28, г.Борисов	28511	4	8,8	2500/10000	500/2000	500/2000	500/2000	500/2000	500/2000	—
54. Белхудожкерамика	86320	10	7,0	6040/60400	1200/12000	1200/12000	1200/12000	1200/12000	1240/12400	—
55. Дзержинский моторо-ремонтный завод	69678	4	9,4	6578/26312	1200/4800	1200/4800	1200/4800	1200/4800	1778/7112	—
56. Вертикаль, г.Старые Дороги	67604	4	9,0	6080/24320	1200/4800	1200/4800	1200/4800	1200/4800	1280/5120	—
57. Борисовский завод автотракторного оборудования	225166	11	8,9	20000/220000	3000/33000	3000/33000	3000/33000	3000/33000	3000/33000	5000/55000
58. Строймехсервис, г.Жодино	55958	4	4,9	2750/11000	550/2200	550/2200	550/2200	550/2200	550/2200	—
59. Пуховичский комбинат хлебопродуктов	262395	4	2,3	6028/24112	1200/4800	1200/4800	1200/4800	1200/4800	1228/4912	—
60. Минское производственное кожевенное объединение	2584359	4	3,1	81000/324000	13500/54000	13500/54000	13500/54000	13500/54000	13500/54000	13500/54000
Могилевская область										
61. Обувь, г.Могилев	49184	6	3,6	1767/10602	400/2400	400/2400	400/2400	567/3402	—	—
62. ТаиМ, г.Бобруйск	684428	4	5,1	34625/138500	5000/20000	5000/20000	5000/20000	5000/20000	5000/20000	9625/38500
63. Автомотосервис и торговля, г.Осиповичи	17568	4	7,3	1290/5160	600/2400	690/2760	—	—	—	—
64. Автомотосервис и торговля, г.Быхов	6812	2	11,5	780/1560	780/1560	—	—	—	—	—
65. Према, г.Горки	123342	4	9,0	11100/44400	1850/7400	1850/7400	1850/7400	1850/7400	1850/7400	1850/7400
66. Стекло-Глуша	83660	4	5,3	4459/17836	890/3560	890/3560	890/3560	890/3560	899/3596	—
67. Кровля	816902	4	0,3	2622/10488	520/2080	520/2080	520/2080	520/2080	542/2168	—
68. Могоапис	9440	4	6,1	574/2296	574/2296	—	—	—	—	—
69. Автомотосервис и торговля, г.Белыничи	45871	2	2,9	1320/2640	1320/2640	—	—	—	—	—

(Продолжение. Начало в №№ 45 — 47)

Пять лет реформ — пять лет кризиса

Перспективы реформ

При оценке перспектив наших экономических реформ наибольшее значение, как представляется, имеют несколько основных исходных предпосылок.

Во-первых, полнокровный переход России к рынку займет, видимо, не несколько лет, а несколько десятилетий, а может быть, и два-три поколения.

Во-вторых, ход реформ будет определяться не столько различиями в политической (идеологической) ориентации противоборствующих сегодня общественных сил, сколько прагматической необходимостью решать вполне конкретные, видимые всем задачи, которые стоят ныне перед страной и от решения которых не сможет увернуться ни одно правительство — ни левое, ни правое, ни центристы, ни националисты, ни даже военный режим, если, не дай Бог, он когда-либо установится у нас.

В-третьих, возникающее сегодня на наших глазах новое политическое и экономическое устройство России (конечно, если исключить возможность национальной катастрофы) объективно будет иметь, видимо, социал-демократический характер. Разумеется, оно, учитывая все наше прошлое и наше настоящее, будет окрашено в сугубо российские тона. Но суть его вряд ли будет принципиально отличаться от социал-демократической модели других стран, а именно: наличие мощного государственного сектора (порядка 30 процентов ВВП) и направляющая роль государства в экономике; частная собственность и высокоразвитый рынок как основа экономических отношений в стране; сохранение и укрепление основных социальных гарантий, традиционно присущих российскому обществу.

В-четвертых, события последних лет уже, по-видимому, необратимо привели к тому, что экономическое развитие России все в большей мере определяет сегодня и будет определять дальше стихийные, малоуправляемые силы — будь то поведение отдельных регионов или "новых собственников", или многомиллионных народных масс, пристраивающихся кто как может к изменившимся реальностям жизни. Центральная власть сегодня может как-то подправлять, замедлять или ускорять экономические процессы, пытаться выработать какие-то общие "правила игры", но основная движущая сила всех этих процессов теперь — стихия, а не решения верхов.

Наиболее серьезной и наиболее болезненной проблемой сегодняшней России является необходимость постепенного избавления от многих либо вообще не нужных ей, либо нежизнеспособных в условиях рынка производств. Это к тому же и чрезвычайно дорогостоящая задача: по разным оценкам, речь идет о необходимости закрытия или радикальной модернизации от 1/3 до (ужас подумать!) 2/3 нашего промышленного потенциала. Часть этой задачи, кстати говоря, уже выполнена: к настоящему времени закрыто около 1/5 прежних производственных мощностей страны.

Но сколько еще будет закрыто — этого, думаю, сегодня не знает никто. В угольной промышленности, например, это, видимо, вся Воркута, покрывающая нормальной рыночной ценой угля лишь 15 процентов своих затрат, а остальные 85 процентов — за счет бюджетных субсидий, то есть из кармана налогоплательщика. Это значительная часть Кузбасса, где численность шахтеров, по оценкам, должна в относительно недалеком будущем раз в десять сократиться с нынешних 300 тысяч до 30; это весь Подмосковный угольный бассейн, значительная часть Донбасса, уральские углеразработки, многие (если не все) шахты Приморья и т.д. Печально, конечно, но сегодня дешевле привезти уголь из Польши, Южной Африки или даже из Австралии, чем продолжать добывать его на множестве бесперспективных шахт у себя дома.

А угольная промышленность — это только важная, но всего лишь часть проблемы неэффективности или даже полной нежизнеспособности многих наших промышленных производств. И за всем этим — люди, многие миллионы людей, для которых необходимо обеспечить какое-то новое занятие, переквалификацию, перемещение их из депрессивных в новые, перспективные районы. Простой здравый смысл подсказывает: проблема таких масштабов без разрушительных социальных потрясений не может быть решена самотеком, полагаясь лишь на рыночные силы и стихийный перелив капиталов из отрасли в отрасль. Нет у нас пока такого автоматического механизма перелива капиталов через рынок и неизвестно, сколько времени пройдет прежде, чем он будет.

Именно поэтому мы нуждаемся не в ослаблении, а в усилении государственного регулирования экономики как на центральном, так и на региональном уровнях. Мы нуждаемся в продуманной, устремленной в будущее индустриальной (структурной) политике, которая бы имела четкий план-график, кому и как долго жить на искусственной государственной "кислородной подушке", а кому необходимо дать умереть своей естественной смертью уже сегодня или в крайнем случае завтра. Мы нуждаемся в просчитанном, продуманном выборе приоритетных отраслей, которые либо уже занимают твердые позиции на мировых рынках (на годы вперед это, без сомнения, наши топливно-сырьевые отрасли), либо имеют серьезные шансы на будущее (отрасли высокой технологии, в первую очередь наша аэрокосмическая промышленность). И мы нуждаемся, убежден, в новом Госплане, но именно как главном стратегическом штабе страны, а не в прежнем его виде, когда он был занят практически лишь диспетчерско-распределительными функциями.

В социальном плане успешная индустриальная (структурная) политика невозможна без создания государственной "социальной сетки безопасности", надежно страхующей высвобождаемых, переучиваемых, перемещаемых людей от наиболее болезненных последствий происходящих структурных изменений. Необходимо, однако, отдавать себе отчет в том, что одних прямых усилий государства в решении этой проблемы при любых политических режимах будет недостаточно. Неотъемлемой частью политики структурных, рыночных преобразований — вне всяких идеологических соображений — должны также стать всемерное государственное поощрение и поддержка мелкого и среднего частного предпринимательства во всех отраслях экономики и прежде всего в производстве. Мы уже имеем полную и частичную безработицу на уровне 12—13 процентов всей рабочей силы, а наши крупные государственные и приватизированные предприятия на всю видимую перспективу обречены и дальше лишь избавляться от излишков ее, а не "втягивать" в себя вновь поступающие на рынок трудовые ресурсы. Никакой реальной альтернативы частному сектору при решении все обостряющейся проблемы безработицы нет, и лишь этого одного фактора, думаю, достаточно, чтобы сделать любое продолжение политики фактического удушения частного предпринимательства бесперспективным.

Наиболее спорным вопросом будущей структурной политики государства остается сельское хозяйство. Что делать с нашей разрушенной, умирающей колхозно-совхозной деревней, в особенности в таких регионах, как Нечерноземье? Ни у левых, ни у правых, ни у центристов нет пока убедительного и практически приемлемого ответа на этот вопрос. Даже в условиях самых щедрых государственных субсидий и безвозвратных кредитов 70—75 процентов наших колхозов и совхозов были безнадежно убыточными, то есть никак не жизнеспособными. Во всем мире только израильские кибуцы сегодня живут на принципах прямого коллективизма (не путать с чаяновской кооперацией). Так ведь кибуцы — типичное монастырское хозяйство! Это наш путь? Возможно, В.Стародубцев действительно гений, но ведь во всей Тульской губернии только он один и стоит, остальные же коллективные хозяйства вокруг как лежали десятилетиями, так и лежат. А частный сектор (приусадебные хозяйства и фермеры) уже дает, между прочим, около половины всей сельхозпродукции страны. Видимо, и здесь нас ждут впереди не годы, а десятилетия или даже поколения кризиса: медленное, мучительное превращение мелкокрестьянского (фермерского) сектора, объединенного развитой системой кооперационных отношений (поставки, переработка, хранение, транспорт, кредит, научно-техническое обслуживание и пр.), в главного, если не единственного, сельскохозяйственного производителя в стране.

Николай ШМЕЛЕВ

(Окончание следует)

ПОТРЕБИТЕЛЬСКИЙ ЛИКБЕЗ

Обмен товара: возможны варианты

Купил сапоги, а они со скрипом... Решил обнову заменить. По фасону, размеру, расцветке, еще там чему — мое, покупателя, дело — не та оказалась. В течение 14 дней имею право обменять. Но человек, стоящий за прилавком, диктует свои правила игры. Но ведь они определены на законодательном уровне. Еще в 1993 году принят Закон Республики Беларусь "О защите прав потребителей", который довольно подробно расписывает права потребителя (покупателя) и обязанности тех, кто продает товары, производит какие-либо работы или осуществляет услуги для населения.

Или такая ситуация. Гражданин приобрел в магазине телевизор, который в период гарантийного срока вышел из строя. Куда следует обращаться? В первую очередь, конечно, в магазин, где телевизор был приобретен, с заявлением, в котором необходимо указать, каким из предоставленных прав покупатель хотел бы воспользоваться: заменой телевизора на новый, возвратом денег или ремонтом. Кстати, по вопросу ремонта можно обратиться как в магазин, так и в гарантийную мастерскую, которая должна быть указана в техническом паспорте на товар. Администрация магазина обязана принять заявление и организовать проведение в установленном порядке экспертизы телевизора. Цель экспертизы — установить по чьей вине произошел дефект в изделии.

Если экспертиза установила наличие производственного дефекта, то магазин обязан удовлетворить требование покупателя, изложенное им в заявлении. Опять же в течение 14 дней со дня подачи заявления.

Однако есть один нюанс. Если дефект в телевизоре относится к разряду так называемых "скрытых мелких недостатков", то магазин (или производитель) имеют право в течение 14-дневного срока произвести соответствующий ремонт за счет собственных сил и средств. При этом под "скрытым мелким недостатком" понимают "недостатки, устранимые в течение 8-часовой рабочей смены и проявление которых не связано с потерей внешнего вида товара или его составных частей, с повторной заменой одного и того же элемента (составной части) и не более чем по трем различным элементам (составным частям) в совокупности в течение гарантийного срока эксплуатации". Конечно, эта мера не цивилизованная, но вынужденная в условиях трудного финансового положения большинства промышленных предприятий.

Но если экспертиза установит, что недостатки в товаре появились по вине покупателя, то его требования не будут удовлетворены, более того, самому придется оплатить стоимость экспертизы.

Как происходят расчеты при обмене товара?

При обмене товара на аналогичный может быть два варианта. Первый: покупатель получает ту же модель телевизора. В этом случае никаких перерасчетов цены товара не производится независимо от того, в какую сторону она изменилась. Второй: покупателю меняют телевизор на другую модель, стоимость которой выше. В этом случае покупателю придется доплатить разницу (и наоборот). При этом следует иметь в виду, что стоимость телевизора, первоначально приобретенного покупателем, исчисляется исходя из изменения цены на данную модель, а не по первоначальной цене.

При отказе от товара покупателю возвращают деньги. Какую же сумму ему обязан выплатить магазин? Если телевизор подорожал, магазин выплачивает новую стоимость, если подешевел — прежнюю, фактически оплаченную покупателем.

Возможен такой вариант. Покупатель решил получить деньги за бракованный товар, но аналогичного товара в продаже нет, поэтому невозможно установить его цену. В этом случае закон предусматривает, что цена определяется по соглашению сторон. При недостижении такого соглашения спор разрешается в судебном порядке.

Людмила ПЕТРАКОВСКАЯ,
главный инспектор управления организации торговли и защиты прав потребителей Минторга

Забрали шкаф, вернули деньги...

К выбору шкафа Раиса Ивановна отнеслась серьезно. Посетила несколько торговых точек, пересмотрела все "фасоны-калибры", соотнеся их с размерами комнаты и... кошелька. Наконец в Доме мебели по ул.В.Хоружей нашла то, что надо — шкаф "Траунштайн". Название — солидное, цена — 1 352 тыс.руб. — тоже устраивала. Словом, покупка была совершена.

Шкаф доставили на дом в собранном виде. И все бы хорошо, но через несколько дней в "Траунштайне" отвалились полки. Раиса Ивановна обратилась с жалобой в магазин.

В начале октября для осмотра товара явился представитель фабрики-изготовителя. Он констатировал: шкаф в домашних условиях ремонту не подлежит, недостатки в нем возникли из-за нарушения продавцом технологии сборки.

Однако Дом мебели не торопился загладить вину перед покупателем. И тогда расстроенная покупательница позвонила на "горячую линию" Минского общества потребителей. Руководству магазина компетентно напомнили о ст.10 п.п.1, 8, 12 Закона РБ "О защите прав потребителей": в случае невыполнения в 14-дневный срок своих обоснованных требований потребитель вправе потребовать расторжения договора купли-продажи и возмещения понесенных убытков.

В тот же день деньги были возвращены покупательнице.

Тамара БУРДУКЕВИЧ

Аграрная реформа: идея, цели и этапы

В КОНЦЕ 80-х годов Беларусь производила продовольствия на душу населения на уровне развитых стран мира. Правда, достигалось это за счет высоких материальных и трудовых затрат: на единицу продукции сельского хозяйства у нас тратилось в 1,5—2 раза больше всех видов энергии, чем в развитых странах мира, находящихся в таких же климатических условиях. По производительности труда мы отставали от этих стран в 5—6 раз. Даже в лучшие годы эффективность сельского хозяйства Беларуси была невысокой. Ее повышение — основная задача государственной аграрной политики.

С каждым годом тают и без того небогатые основные ресурсы села: земля, труд и капитал. Их ограниченность диктует сроки, в которые необходимо предпринять кардинальные меры по аграрной реформе: чем быстрее — тем лучше.

В основу таких мер должна лечь четко сформулированная и доступная для понимания, адекватная реальности нынешнего положения вещей идея. (Многостраничные программные материалы, написанные к тому же канцелярским языком, этой цели не соответствуют.) Именно идея может воодушевить и объединить ее сторонников. А ее отсутствие — одна из причин, объясняющих безучастность деревни ко всем попыткам ее реформирования, предпринятым за последние годы.

Формулировка идеи аграрной реформы невозможна без вдумчивого исследования тех процессов, которые происходили и происходят в нашем сельском хозяйстве. Не ставя целью дать полное их описание, можно тем не менее отметить следующее.

Коллективные хозяйства, внутри которых производители не являются хозяевами средств производства и результатов своего труда, не эффективны. Главным средством управления было и остается неэкономическое принуждение. Уровень социальной защиты (бесплатное образование, медицинское обслуживание, развитие сельской инфраструктуры — своего рода "пряник" в дополнение к "кнуту") в настоящее время значительно снизился.

Переход к семейным фермам нереален, поскольку у крестьян нет желания, а у государства возможностей, чтобы позаботиться о становлении фермерства.

Сильнейшее чувство несамостоятельности крестьянства, культивируемое государством в течение длительного исторического периода, его специфическая ментальность свидетельствуют о том, что население деревни принудить к реформированию невозможно. Ответом на непонятные и неприемлемые способы решения проблемы преобразования села будет укрепление личных подворий крестьян и постепенный переход к натуральному хозяйству.

Состояние дел в колхозах и совхозах в основном зависит от руководителей хозяйств. Экономических стимулов "тянуть" хозяйство, заниматься его реформированием у руководителей нет. Всего лишь около 50-ти хозяйств из 2500 предприняли попытку реформирования. От их принятия или отторжения идеи реформирования зависит решение проблемы преобразования сельского хозяйства.

Мы специально не заостряем здесь внимания на других проблемах села, таких как несоблюдение паритета цен между продукцией сельского хозяйства и промышленности, неплатежи, нарушение сложившихся связей и т.д., поскольку не хотим уподобляться тем аграрникам, которые необходимость повышения эффективности своей отрасли начинают рассматривать с чужих проблем. Эти проблемы могут быть решены только в рамках всей национальной экономики.

ИДЕЯ нынешней аграрной реформы должна со всей ясностью ответить на вопросы: что мы хотим иметь, и как этого достичь? Так, реформа П.Столыпина была направлена на органичное выделение активной части сельских производителей из общины и выращивание с помощью государства новых хозяев. В те времена из общины вышло 20—25% крестьянских дворов. Идея же коллективизации, наоборот, формировала крупные коллективные сельскохозяйственные предприятия.

Разумеется, сейчас ситуация иная: колхозы и совхозы не эффективны, а столыпинская реформа нереальна вследствие того, что, во-первых, в деревне очень мало людей, желающих стать самостоятельными субъектами хозяйствования, и, во-вторых, государство не в состоянии взять на себя расходы по становлению новых хозяев. Тем не менее путь, по которому нам следует двигаться дальше, без связи с предшествующими идеями невозможен. На заданный выше вопрос "что" ответом будет: "оптимальных размеров товарное производство, базирующееся преимущественно на частной форме собственности и использующее коллективные формы хозяйствования". А на вопрос "как" — "за счет высвобождения хозяйственной энергии тех, по образному выражению П.Столыпина, "трезвых и сильных", оставшихся сегодня на селе". Саму же идею аграрной реформы можно сформулировать как социально справедливую концентрацию собственности в руках наиболее активной части сельского населения.

Ее реализация представляется следующим образом. Практически в любом хозяйстве есть костяк механизаторов, полеводов, животноводов и т.д., являющихся опорой в работе председателя колхоза или директора совхоза. Такой костяк, руководитель хозяйства, специалисты и могут быть носителями данной идеи. А первый шаг в ее направлении — стимулирование и мотивация председателей колхозов и директоров совхозов.

Почему так плохо идет реформирование колхозов и совхозов? Прежде всего потому, что руководители хозяйств прекрасно понимают, что ни выделение паев, ни акционирование не создают новых мотивационных механизмов. Объективные факторы указывают на то, что очень трудно в современном крупном общественном производстве выделить реальную долю собственности и результаты труда каждого. Эфемерные права на собственность порождают и эфемерного хозяина. Да и становиться практически рядовыми акционерами руководителям колхозов и совхозов нет никакого резона. Так что, понимая сложившуюся ситуацию, они не спешат вступать на путь, который, с одной стороны, чреват большими проблемами, а с другой — не дает видимых результатов. Но никто им не сказал, что это только первый этап реформирования. Абсолютно прав был П.Столыпин, говоря, что вопрос реформирования нельзя решить, его надо разрешать.

На втором этапе должно возобладать понимание того, что не колхозы и совхозы (или созданные на их базе акционерные общества) производят продовольствие, а конкретные люди. Поэтому, делая ставку на человека, необходимо будет найти такие механизмы, которые бы позволили самым тесным образом увязывать его трудовое участие с размером вознаграждения. Будет происходить постепенная выкристаллизация результатов труда членов акционерного общества. Это обеспечит заинтересованность человека не только в производстве, но и в распределении общественного продукта. То есть на этом этапе человек должен почувствовать себя реальным собственником произведенного продукта. А это в свою очередь вызовет его интерес к собственности, к средствам производства как источникам увеличения его доходов.

Конечно, этот интерес появится далеко не у всех. Но перед теми, у кого он возникнет, встанет проблема отделения от лодырей, пьяниц, разгильдяев. Быстро, но с учетом социальной справедливости это можно сделать по нижегородской модели реформирования сельского хозяйства.

Ее суть заключается в следующем. Хозяйство делится на доли (паи), эта доля выражается в приватизационных рублях. И если находится группа людей, которые хотят изменить ситуацию (улучшить дисциплину, не работать с пьяницами и лодырями, удержать хорошо работающего руководителя), то хозяйство преобразовывается. Каждый трактор, комбайн, здание, сооружение, скот и т.д. (т.е. вся собственность хозяйства) делится на отдельные лоты, и каждый лот имеет начальную стоимость, выраженную в приватизационных рублях. Каждый член коллектива имеет свою долю, также выраженную в них. На открытый аукцион, проводящийся между собственниками хозяйства, выставляются лоты. Группа людей, которая больше даст за каждый из них приватизационных рублей, и станет собственником данного имущества. Таким образом, происходит деление хозяйства между теми, кто хочет и может работать, и теми, кто нет. Естественно, кто претендует на новый трактор, тому может не хватить на новый комбайн; кто выкупает КЗС, тот может не выкупить какое-то другое необходимое имущество. Но этот процесс заставляет людей думать и идти на взаимовыгодное сотрудничество с владельцами иного имущества.

Всего по этой программе реформировалось около 120 хозяйств. Как правило, одно хозяйство делится на два, реже — на три-четыре более мелких. По размерам они напоминают колхозы до их укрупнения. Около 10 хозяйств раздробились на совсем мелкие хозяйства. Опыт свидетельствует, что из хозяйства выделяются только 2—3 человека для работы вне коллектива.

МЕДЛЕННЫЙ вариант отделения хороших работников от тех, кто готов избавиться от бремени собственности и остаться наемным работником, сопровождается постепенным перетоком акций внутри хозяйства без его деления. И в том и в другом случае реализуется идея аграрной реформы. При этом государство должно помочь сельчанам освободиться от тяжести расходов на социальную сферу. Она должна быть передана на содержание местных бюджетов. Без этого реформирование будет крайне затруднено.

На этом этапе уже будет затрагиваться базис отношений собственности в сельском хозяйстве — земля. Поделенная на первом этапе реформирования на доли без выделения в натуре, она является собственностью каждого работника. Вследствие отделения хороших работников от плохих (по нижегородской модели) принадлежащая им земля также должна быть разделена. В натуре это будет выглядеть как проведение границы между суммами земельных паев тех и других.

Что касается "медленного варианта", то на этом этапе, очевидно, будет введен институт аренды земли. Сданная в аренду, она будет приносить собственнику доход (скажем, в размере 1% от нормативной цены земли в год) независимо от того, что представляет из себя этот собственник.

После того как у хороших работников появится интерес к собственности, их коллективы избавятся от нерадивых работников, а государство возьмет на себя расходы по содержанию социальной сферы села, наступит третий этап аграрной реформы. Его общей чертой будет конкретизация интереса к собственности. К тому времени должны созреть коллективы, готовые взять в собственность то или иное имущество, в том числе и землю. Земля будет состоять из суммы земельных паев, принадлежащих членам данного коллектива. При необходимости дополнительное количество земли может арендоваться. Отношения между коллективами будут строиться на хозяйственном расчете, кооперации, аренде и т.д. На этом же этапе помимо сдачи земли в аренду следует предусмотреть ее продажу по нормативной цене государственному ипотечному земельному банку (или через него), изъятие у собственника за необработку, долги и т.д. Иными словами, начнет реально вырисовываться то, что мы хотим иметь в результате аграрной реформы.

Следует, однако, подчеркнуть, что данные шаги аграрной реформы сами по себе проблему повышения эффективности сельского хозяйства не решают. Предлагаемые меры позволят создать внутри сельскохозяйственного предприятия среду, восприимчивую к научно-техническому прогрессу, неравнодушную к результатам своего труда, заинтересованную в инвестициях и их быстрейшей окупаемости, в повышении эффективности. В результате проведенных преобразований государство сумеет увидеть тех, кому будет направляться адресная помощь.

ЧТОБЫ повысить эффективность, нужны будут средства. И немалые. Мировой опыт свидетельствует, что капитал в сельское хозяйство идет в последнюю очередь, так как большой прибыли из него не извлечь. Да и банки не очень-то охотно берут в залог имущество сельскохозяйственных предприятий, и даже землю. Боязнь, что землю скупят богатые, сильно преувеличена — работая только на земле, богатым не станешь. (Есть особая проблема земель городов и пригородных земель как предмет для спекуляций, но она не должна сдерживать аграрную реформу.) Поэтому перед государством стоит целый ряд других проблем, без решения которых невозможен подъем сельского хозяйства.

Для заинтересованного производителя стратегическое значение приобретает научно-технический прогресс. Сможет ли отечественная наука предоставить селу технологии европейского уровня или наши ученые тоже, увы, начнут с чужих проблем?

Государство должно знать перспективы каждого хозяйства. Для того чтобы претендовать на государственную помощь, сельхозпредприятиям следует разработать индивидуальные инвестиционные проекты для повышения производительности до европейского уровня.

В целях экономии ресурсов государству следует иметь расчеты объемов внутреннего потребления и внешней торговли продовольствием с тем, чтобы они не превышали разумных пределов. Дело в том, что НТП в развитых странах обеспечил значительный рост сельскохозяйственного производства и предложение продуктов питания превысило их спрос. Результатом этого явились низкие цены и доходы фермеров, вследствие чего государству приходится доплачивать фермерам до приемлемого уровня жизни. Рост производства продовольствия у нас на цены влиять не сможет — мы ценопринимающая, а не ценоустанавливающая сторона. Но "сжигать" дорогостоящие ресурсы на продукцию, которая не будет иметь сбыта, непозволительно.

Следует четко осознавать, что готовых решений по подъему нашего сельского хозяйства нет. Они могут вырабатываться только посредством диалога государства с селом.

Николай ПАНКРУТСКИЙ,
кандидат экономических наук

В ФОНДАХ РЕСПУБЛИКАНСКОЙ НАУЧНО-ТЕХНИЧЕСКОЙ БИБЛИОТЕКИ

Энергосбережение в Республике Беларусь

* **Анализ стратегий развития энергосистемы Республики Беларусь на длительную перспективу** /А.А.Михалевич, С.В.Егорушкин, В.Т.Казарян и др. — Мн., 1995. — 45 с. — (Препр. / АН Беларуси. Ин-т проблем энергетики; ИПС-9).

В книге показаны основные требования, в соответствии с которыми должна развиваться система электроснабжения.

* **Проблемы энергоресурсосбережения — новые решения:** Тез. докл. Междунар. семинара на базе 1-й Междунар. выст. "Энергоресурсосбережение 95" (Минск, 27—29 марта 1995г.). — Мн.: МНПО "БелОТЭК", 1995. — 136 с.

В книге рассматриваются проблемы энергоресурсосбережения в Республике Беларусь и некоторые пути их решения.

* Коваленко Э.П. **Возобновляемые источники энергии и возможности их использования в Беларуси.** — Мн., 1995. — 137 с.

В книге анализируются особенности и приводятся экологическая, социальная и экономическая сравнительные оценки, наличие и возможности их использования в условиях Беларуси.

* **Ресурсо- и энергосберегающие технологии на транспорте и строительном комплексе:** Тез. докл. междунар. науч.-практ. конф. — Гомель, 1995. — 195 с.

Сборник содержит тезисы докладов на тему: Экономическая стратегия ресурсо- и энергосбережения. Энергосберегающие технологии. Проблемы и перспективы ресурсо- и энергосбережения в строительстве.

* Ойенде А.А. **Управление рациональным использованием топливно-энергетических ресурсов** (на материалах Республики Беларусь и Нигерии): Автореф. дис. ...канд. техн. наук: 08.00.05 / Бел. гос. экон. ун-т. — Мн., 1995. — 17 с.

РНТБ готовит к изданию в 1997 году ретроспективный библиографический указатель "Энергосберегающие технологии и оборудование" (1993—1996гг.)

По вопросам приобретения указателя справки по тел.223-33-97.

Контактный тел.
(017) 226-61-88

К вашим услугам — читальный зал, копирование документов: тел. (017)223-31-44

Книги не продаются!

Отрицательное сальдо перевалило за миллиард

Итоги внешней торговли за девять месяцев

Беларусь является страной с малой экономикой открытого типа, максимально ориентированной на внешний рынок. Доля экспорта в валовом внутреннем продукте составила в 1994 и 1995 годах соответственно 64,7% и 40,8%, а за три квартала 1996 г. — 38,6%.

Внешнеторговый оборот за январь—сентябрь 1996 года сложился в размере 8,9 млрд. USD. Товарооборот со странами СНГ составил 5,9 млрд. USD, в том числе с Россией — 4,7 млрд. USD, со странами дальнего зарубежья — 3 млрд. USD.

По сравнению с соответствующим периодом прошлого года товарооборот увеличился в целом по республике на 22,5%, со странами СНГ — на 28,4%, в том числе с Россией — на 33,7%, с государствами дальнего зарубежья — на 12,4%.

В общем объеме товарооборота за девять месяцев текущего года доля стран СНГ составила 66,3% и увеличилась по сравнению с соответствующим периодом прошлого года на 3,1%; доля России составила: в общем объеме товарооборота — 52,6% (увеличилась на 4,4%), в товарообороте стран СНГ — 79,4% (увеличилась на 3,2%); доля стран дальнего зарубежья составила 33,7% и сократилась на 3,1%.

Общий объем экспорта за январь—сентябрь 1996 года составил 3875,4 млн. USD, в том числе экспорт в страны СНГ составил 2617,1 млн.USD, из них в Россию — 2054,5 млн.USD, в государства дальнего зарубежья — 1258,3 млн.USD. По сравнению с соответствующим периодом прошлого года экспорт увеличился в целом по республике на 15,3%, со странами СНГ — на 29,1%, в том числе с Россией — на 44,9%, с государствами дальнего зарубежья сократился на 5,6%. То есть произошла некоторая переориентация региональной структуры: доля экспорта в страны СНГ возросла с 60,3% до 67,5% (при этом доля экспорта в Россию увеличилась с 42,2% до 53,0%), а доля стран дальнего зарубежья сократилась соответственно с 39,7% до 32,5%.

Общий объем импорта за январь—сентябрь 1996 года составил 5009,9 млн. USD, в том числе импорт из стран СНГ составил 3273,6 млн.USD, из них из России — 2624,5 млн.USD, из государств дальнего зарубежья — 1736,3 млн.USD. По сравнению с соответствующим периодом прошлого года импорт увеличился в целом по республике на 28,7%, со странами СНГ — на 27,8%, в том числе с Россией — на 26,1%, с государствами дальнего зарубежья — на 30,4%. При этом доля стран СНГ составила 65,3% и сократилась на 0,5%; доля России составила 52,4% (сократилась на 1,1%), а доля государств дальнего зарубежья составила 34,7% и увеличилась на 0,5%.

Сальдо внешней торговли за январь—сентябрь текущего года оставалось отрицательным и достигло величины -1134,5 млн.USD. Дефицит внешней торговли Республики Беларусь за январь—сентябрь 1996 года сложился под влиянием дефицита торгового баланса со странами СНГ, равного -656,5 млн.USD (в том числе с Россией -570,0 млн.USD), и дефицита внешней торговли со странами дальнего зарубежья в размере -478,0 млн.USD.

По сравнению с соответствующим периодом прошлого года дефицит торговли увеличился в целом по республике на 602,1 млн.USD, или в 2,1 раза, в том числе со странами СНГ — на 123,2 млн.USD, или на 23,1%, а с Россией сократился на 94,2 млн.USD, или на 14,2%.

Это обусловлено опережающими темпами роста экспорта в Россию над импортом из этого государства. Таким образом, увеличение общего дефицита торгового баланса Республики Беларусь в январе—сентябре 1996 года по сравнению с аналогичным периодом прошлого года обусловлено ростом в текущем году отрицательного сальдо в основном в торговле со странами дальнего зарубежья. Если в январе—сентябре прошлого года сальдо торговли с этими государствами было активным в сумме 0,9 млн.USD, то за девять месяцев текущего года сложился дефицит в сумме -478,0 млн.USD.

В товарной структуре белорусского экспорта преобладают поставки минеральных продуктов — 14,8%, или 574,3 млн.USD. Главным образом это нефтепродукты, производимые на территории республики из давальческого сырья. Второе место занимают транспортные средства — 14,4%, или 559,9 млн.USD. К основным экспортным товарам этой группы относятся грузовые автомобили, тракторы, мотоциклы, велосипеды. На третьем месте — машины, оборудование и приборы — 13,6%, или 526,4 млн.USD. Главными позициями здесь являются бытовые холодильники, подшипники, электронные интегральные схемы, телевизоры. Четвертое место занимают текстиль и текстильные изделия — 11,4%, или 442,6 млн.USD. Больше всего из этой группы экспортируется химических волокон и нитей, одежды, льноволокна, хлопчатобумажных тканей.

В структуре импорта приоритет остается за энергоресурсами — 32,6%, или 1635 млн.USD. Машины, оборудование и приборы занимают вторую позицию — 13,3%, или 668,6 млн.USD. На третьем месте — продукция пищевой промышленности — 13,2%, или 660,3 млн.USD. Четвертой по величине импорта товарной группой являются недрагоценные металлы — 10,1%, или 507,1 млн.USD.

Региональная структура внешней торговли Беларуси является достаточно диверсифицированной: поддерживались торговые отношения со всеми 11 странами СНГ и 130 государствами дальнего зарубежья, в том числе со всеми странами европейской семерки. При этом белорусская продукция экспортировалась в 98 стран, а в республику ввозились товары из 120 стран дальнего зарубежья.

Основными партнерами среди стран СНГ являются Россия, Украина и Казахстан, на долю которых приходилось 96,7% товарооборота стран СНГ, 94,9% экспорта и 98,1% импорта. Десятью основными внешнеторговыми партнерами среди государств дальнего зарубежья являлись: Германия (18,2% товарооборота государств дальнего зарубежья), Польша (12,9%), Литва (7,6%), Латвия (7%), США (5,2%), Нидерланды (4,5%), Италия (4%), Великобритания (3,2%), Венгрия (2,5%), Бельгия (2,4%). Более половины объема внешней торговли здесь приходится на первых 5 внешнеторговых партнеров республики, 67,6% — на первые 10 стран, 76,5% — на 15 стран, в число которых входят все страны семерки. По экспорту эти цифры соответственно составляют 60,2%, 75% и 82,8%, по импорту — 50,2%, 62,5% и 71%.

Сальдо торгового баланса в страновом разрезе имеет достаточно широкий разброс от отрицательных до положительных величин и не привязано к какому-либо конкретному региону. Однако наибольшее отрицательное сальдо внешней торговли республика имеет с основной тройкой внешнеторговых партнеров — Россией, Германией и Украиной; наибольшее положительное сальдо — с Латвией, Польшей и Египтом. Актив во внешней торговле составил: с Латвией — +147 млн.USD, с Польшей — +94,1, с Египтом — +63,4, Узбекистаном — +36,1, Литвой — +24,1, Молдовой — +23,3, Румынией — +15,9, Гонконгом — +12,8 млн.USD.

Наибольшее отрицательное сальдо торговли республика имела с Россией (-570 млн.USD), Германией (-257 млн.), Украиной (-180,6 млн.), США (-84,8 млн.), Великобританией (-49,2 млн.), Нидерландами (-44 млн.), Италией (-41,2 млн.), Бельгией (-36,4 млн.USD).

Дефицит внешней торговли в январе—августе 1996 года на 57,9% определялся влиянием пассива торговли со странами СНГ и на 42,1% — дефицитом торговли со странами дальнего зарубежья.

Несбалансированность товарных потоков Республики Беларусь с Российской Федерацией вызывается тем, что поставки белорусской продукции в Россию (67,5% общего экспорта и 78,5% экспорта в СНГ) не погашают стоимости полученных из этого государства сырьевых и энергетических ресурсов. Дефицит торговли устойчиво формируется под влиянием следующих товарных групп: минеральные продукты (-1276,1 млн.USD), продукция химической промышленности (-91,5 млн.), недрагоценные металлы и изделия из них (-149,3 млн.), бумажная масса, бумага и картон (-13,1 млн.), зерно (-27,3 млн.), жиры и масла растительного происхождения (-3.9 млн.). По остальным разделам товарной номенклатуры экспортно-импортных операций сложилось активное сальдо, т.е. объем белорусского экспорта превысил импорт из этого государства.

Стоит заметить, что стоимость импортируемых из этого государства энергетических ресурсов составила 47,8% всего импорта из СНГ и 59,5% импорта из России. Следует отметить, что поставки указанной продукции — это необходимый для функционирования экономики республики импорт. Таким образом, существенно изменить структуру товарооборота республики с Российской Федерацией для достижения равновесия во взаимных торговых потоках в ближайшее время представляется довольно проблематичным, хотя в целом отрицательное сальдо в торговле с Россией за девять месяцев с.г. сократилось по сравнению с соответствующим периодом прошлого года на 14,2% (с 664,2 млн.USD до 570 млн. USD).

Сокращение отрицательного сальдо в торговле с Россией произошло по продукции химической промышленности (на 26,2%). По группе пластмасс и резиновых изделий сальдо изменилось с дефицитного, равного -2,7 млн.USD, до положительного — +3 млн. В то же время возросло положительное сальдо по таким товарным группам, как готовые пищевые продукты (в 22 раза), древесина и изделия из нее (в 3 раза), текстиль и текстильные изделия (на 6,9%), стройматериалы (на 65,2%), драгоценные и полудрагоценные металлы и изделия из них (в 4 раза), машины и оборудование (на 65,8%), при этом положительное сальдо по сложному механическому оборудованию возросло почти в 2,5 раза.

Отрицательное сальдо торгового баланса Республики Беларусь с государствами дальнего зарубежья в январе—августе текущего года вызвано превышением на 38% импорта из этих государств над экспортом в эти страны, что обусловлено ростом импорта по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 30,4% при сокращении экспорта на 5,6%.

В формировании структуры отрицательного сальдо торговли здесь основными составляющими были товарные группы: готовые пищевые продукты — 218,7 млн.USD (по сравнению с аналогичным периодом прошлого года отрицательное сальдо по этой товарной группе возросло в 2,9 раза), машины, оборудование и механизмы — -364,6 млн.(увеличение в 2 раза), пластмассы и изделия из них — -60,4 млн.USD (увеличение в 3,7 раза).

Среди готовых пищевых продуктов наибольшее отрицательное сальдо наблюдается по группе алкогольных напитков (по сравнению с январем—августом 1995 года оно возросло в 19 раз и составило -81,5 млн.USD), сахар и кондитерские изделия из сахара (-37 млн.USD при увеличении в 3 раза), отходы пищевой промышленности (сальдо -38,2 млн.USD при увеличении в 8,5 раза).

В силу прозрачности границ в рамках Таможенного союза с Россией сохраняется проблема несоответствия импорта товаров на территорию Республики Беларусь, зафиксированного по факту пересечения таможенной границы республики, и их конечного потребления. Сравнительный анализ динамики импорта потребительских товаров, розничного товарооборота и товарных запасов в торговой сети показывает, что значительное увеличение импорта этих товаров на территорию Беларуси не соответствует их потреблению внутри республики. Так, в январе—июле с.г. по сравнению с январем—июлем 1995 года объем импорта в республику водки и ликеро-водочных изделий увеличился в 44 раза, а продажа уменьшилась на 39%, остатки у производителей и в розничной торговле возросли лишь в 1,6 раза, а экспорт — в 6,3 раза.

Следует отметить, что принятые меры по ограничению объемов импорта алкогольных напитков позволили несколько сбалансировать торговый баланс с дальним зарубежьем по указанной позиции. Так, за апрель—сентябрь с.г. стоимость ввезенных алкогольных и безалкогольных напитков составила 9,3 млн.USD против 97 млн. за январь—март. И хотя основные объемы этой продукции были завезены в первом квартале, суммарный итог будет продолжать оказывать отрицательное влияние на дефицит внешней торговли вплоть до конца года.

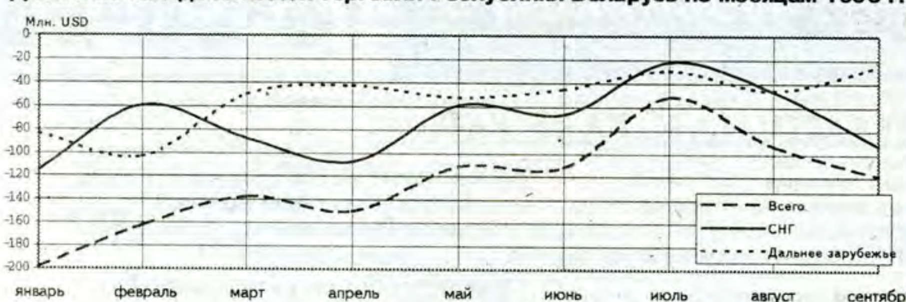
Ольга БАЙКАЧ,
Валентина ЮРИК,
кандидат экономических наук (МВЭС)

Торговый баланс Республики Беларусь (без учета услуг)

млн.долл.США

	Кварталы 1995г.			Январь—сентябрь 1995г.	Кварталы 1996г.			Январь—сентябрь 1996г.
	1 кв.	2 кв.	3 кв.		1 кв.	2 кв.	3 кв.	
Объем внешней торговли Республики Беларусь	2084.6	2532.1	2635.7	7252.4	2929.9	3039.8	2915.6	8885.3
экспорт	938.9	1126.1	1295.0	3360.0	1215.7	1333.4	1326.3	3875.4
импорт	1145.7	1406.0	1340.7	3892.4	1714.2	1706.4	1589.3	5009.9
сальдо	-206.8	-279.9	-45.7	-532.4	-498.5	-373.0	-263.0	-1134.5
в том числе:								
со странами Содружества Независимых Государств	1320.8	1533.2	1734.7	4588.7	1908.4	2050.3	1932.0	5890.7
экспорт	537.7	647.1	842.9	2027.7	823.3	908.6	885.2	2617.1
импорт	783.1	886.1	891.8	2561	1085.1	1141.7	1046.8	3273.6
сальдо	-245.4	-239.0	-48.9	-533.3	-261.8	-233.1	-161.6	-656.5
из них с Россией	1017.4	1127.5	1354.9	3499.8	1562.4	1603.0	1513.6	4679.0
экспорт	341.9	456.0	619.9	1417.8	668.4	692.3	693.8	2054.5
импорт	675.5	671.5	735.0	2082.0	894.0	910.7	819.8	2624.5
сальдо	-333.6	-215.5	-115.1	-664.2	-225.6	-218.4	-126.0	-570.0
с государствами дальнего зарубежья	763.8	998.9	901.0	2663.7	1021.5	989.5	983.6	2994.6
экспорт	401.2	479.0	452.1	1332.3	392.4	424.8	441.1	1258.3
импорт	362.6	519.9	448.9	1331.4	629.1	564.7	542.5	1736.3
сальдо	38.6	-40.9	3.2	0.9	-236.7	-139.9	-101.4	-478.0

Динамика сальдо внешней торговли Республики Беларусь по месяцам 1996 г.



Товарная структура экспорта и импорта Республики Беларусь в январе—сентябре 1996 года

Продукция	Группы по ТН ВЭД	Страны СНГ	из них: Российская Федерация	Страны дальнего зарубежья	Всего
ЭКСПОРТ					
Минеральные продукты	25—27	14,4%	13,9%	15,6%	14,8%
Транспортные средства	86—89	16,5%	15,6%	10,3%	14,4%
Машины, оборудование и механизмы	84—85	17,4%	17,6%	5,6%	13,6%
Текстиль и текстильные изделия	50—63	7,7%	8,0%	19,2%	11,4%
Химическая продукция	28—38	5,6%	4,9%	21,7%	10,8%
Продукция пищевой промышленности	02—24	9,7%	10,5%	3,2%	7,6%
Недрагоценные металлы	72—83	6,1%	6,2%	9,5%	7,2%
Пластмассы, каучук и резина	39—40	6,8%	6,2%	2,9%	5,6%
Строительные материалы	68—70	3,4%	3,8%	1,3%	2,7%
Древесина и изделия из нее	44—46	1,3%	0,7%	3,5%	2,0%
Прочее		11,2%	12,5%	7,2%	9,9%
Всего:		100%	100%	100%	100%
ИМПОРТ					
Минеральные продукты	25—27	48,2%	59,5%	3,3%	32,6%
Машины, оборудование и механизмы	84—85	7,1%	6,2%	25,0%	13,3%
Продукция пищевой промышленности	02—24	9,2%	2,5%	20,6%	13,2%
Недрагоценные металлы	72—83	13,6%	10,6%	3,6%	10,1%
Химическая продукция	28—38	7,7%	7,3%	14,5%	10,0%
Пластмассы, каучук и резина	39—40	4,5%	4,7%	5,6%	4,9%
Текстиль и текстильные изделия	50—63	2,0%	1,5%	8,8%	4,4%
Транспортные средства	86—89	3,7%	3,6%	4,6%	4,0%
Строительные материалы	68—70	0,8%	0,6%	1,0%	0,9%
Древесина и изделия из нее	44—46	0,1%	0,1%	0,5%	0,2%
Прочее		3,2%	3,4%	12,4%	6,4%
Всего:		100%	100%	100%	100%

НОВОСТИ

Ради мира, партнерства и единой Европы

Решением 42-й Генеральной ассамблеи Ассоциации Атлантического договора Белорусская евроатлантическая ассоциация принята в ее ряды в качестве ассоциированного члена.

Белорусская евроатлантическая ассоциация — независимая, некоммерческая общественная организация, объединяющая ведущих общественных деятелей, представителей средств массовой информации, ученых, дипломатов и бывших профессиональных военных. Создана в августе 1996 года ради укрепления основ независимости и демократии в республике, для содействия интеграции Беларуси в евроатлантическое демократическое пространство; участия в системе европейской безопасности, сотрудничестве между Востоком и Западом; установления постоянного диалога государств — членов НАТО и СНГ.

Анжела ЖИЛАЧ

"НАЦЫЯНАЛЬНАЯ ЭКАНАМІЧНАЯ ГАЗЕТА"

Заснавальнік і выдавец — закрытае акцыянернае таварыства "Белбізнеспрэс"
Галоўны рэдактар газеты Фёдар ВЯЛІКАСЕЛЕЦ

Адрас рэдакцыі: 220048, г.Мінск, пр-т Машэрава, 23, корп.2.
Тэл.: 223-63-62(рэклама), 223-08-44(бух.), 223-49-44(карэспандэнты)
Электронны адрас: *econ @ nepr. minsk. by*
Разліковы рахунак 3012202180017 у гарадской дырэкцыі Белбізнесбанка, код 764

Індэксы: 63142 (індывідуальная падпіска)
63149 (ведамасная падпіска)
Аб падпісцы па б/р, начынаючы з любога нумару,— па тэл./факс 220-49-22

Газета выходзіць штотыднёва ў сераду
Нумар падпісаны ў друк 26. 11. 1996 г.

Надрукавана ў друкарні "Беларускі Дом друку" (пр-т Скарыны,79)
Тыраж 38804 экз. Заказ № 7417

Пасведчанне аб рэгістрацыі 357
П 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10 11 12 М 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10 11 12